



**INFORME DE COMISARIO**

**EJERCICIO ECONÓMICO 2009**

**CPA. DR. CARLOS BARRENO  
CÓRDOVA**

**FEBRERO, 2010**

---

**CARROCERÍAS VARMA S.A.**  
**INFORME DE COMISARIO REVISOR**

**PERIODO: ENERO – DICIEMBRE 2009**

Conforme a las disposiciones establecidas en la Ley de Compañías, reglamentos, normas y demás regulaciones emitidas por la Superintendencia de Compañías, a continuación se presenta el informe de Comisaría por el período comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre del año 2009.

**1. OPINIÓN CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES Y NORMATIVIDAD**

La empresa Carrocerías VARMA S.A. durante el presente ejercicio económico, ha desempeñado su función de producción y comercialización de carrocerías cumpliendo con las resoluciones emitidas por la Junta General de Accionistas y con toda la demás normativa vigente tanto internas como en lo referente a la legislación ecuatoriana relacionada con aspectos tributarios, laborales, municipales, medio ambiente y otras regulaciones que rigen para el sector.

Uno de los aspectos legales relevantes durante el presente ejercicio representa la nominación del Gerente y Presidente de la compañía, que se realizó en el mes de marzo de 2009, recayendo las dignidades en el Sr. Luis A. Vargas M., en calidad de Gerente y la Sra. Helena Salman en calidad de Presidente, quiénes continúan en sus funciones hasta la presente fecha.

**2. CONTROL INTERNO**

El sistema de control interno, considerando como los procedimientos adoptados por parte de la administración para salvaguardar el uso y consumo de los recursos de la empresa, representa un aspecto que se ha venido desarrollando durante los últimos períodos de manera constante, resaltando los puntos más importantes los siguientes.

- Conforme a las disposiciones que regulan a las compañías en el Ecuador, se procedió a la contratación de la firma de auditoría externa para que presente el informe pertinente, y sobre todo para que realice la evaluación del control interno que la empresa mantiene para el manejo de los recursos empresariales, del mismo que se desprenden algunas recomendaciones que han sido puestas en ejecución, especialmente relacionadas con ajustes contables que la persona encargada ha efectuado en las fechas previstas en el informe presentado por parte del auditor externo.
- Con el funcionamiento al 100% del sistemas contable, adquirido por la empresa, se ha logrado mantener una información más útil y precisa para apoyar la toma de decisiones, relacionadas por ejemplo al análisis de vencimientos de los clientes con la finalidad de realizar el seguimiento y trámite legal de cobro de ser necesario, análisis de los vencimientos a los proveedores, saldos de bancos y cualquier tipo de información financiera requerida para el uso de la administración.
- Como procedimiento de control se procedió a revisar las cuentas de pasivos que la empresa mantiene en su información financiera, para determinar la razonabilidad de sus saldos, las mismas que luego del análisis riguroso se procedió a regular con la finalidad de que muestre el monto real que la empresa a deuda o tiene a su favor como es el caso de las cuentas que se tiene con el Comisariato Óptica y demás casas comerciales.
- A pesar de la implementación del sistema contable, todavía existen algunas dificultades en el manejo de los inventarios de materia prima, por lo que fue necesario realizar el inventario físico de

los bienes, considerando criterios de valor individual, valor global, rotación y especialmente el nivel de compras efectuados durante el período.

### 3. CIFRAS

A continuación se presenta un análisis de la cifras descritas en la información financiera generada del período 1 de Enero 2009 al 31 de diciembre 2009, la misma que ha sido elaborada a base de los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados, las Normas Ecuatorianas de Contabilidad vigentes y de aplicación obligatoria para todas las empresas de este tipo, las cifras que se mencionan a continuación corresponden a los estados financieros presentados por la empresa para fines de cumplimiento de obligaciones tributarias:

<b>ACTIVOS</b>	<b>1.198.002,48</b>
<b>PASIVOS</b>	<b>781.084,68</b>
<b>PATRIMONIO</b>	<b>770.713,46</b>
<b>INGRESOS</b>	<b>1.540.534,30</b>
<b>COSTOS</b>	<b>1.563.886,26</b>
<b>GASTOS</b>	<b>330.443,70</b>
<b>RESULTADO CONTABLE</b>	<b>(353.795,66)</b>

#### ANÁLISIS FINANCIERO

Con la finalidad de interpretar los valores presentados en la información financiera, que es responsabilidad de la administración de la empresa, a continuación se realiza el correspondiente análisis de los rubros de mayor importancia, a través de los indicadores económicos.

$$\text{Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

$$\text{Liquidez} = \frac{847.796,08}{723.114,61} = 1,17$$

El resultado refleja la liquidez que la empresa posee para el pago de obligaciones a corto plazo, es decir que por cada dólar que adeuda tiene como respaldo \$ 1,17, valor que tiene un incremento en relación al ejercicio anterior que fue de 0,99, como consecuencia de la capitalización realizada por parte del accionista Sr. Luis Vargas que le permitió a la empresa de alguna forma ir cumpliendo con ciertas obligaciones durante el período.

$$\text{Prueba ácida} = \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

$$= \frac{847.796,08 - 396.603,42}{723.114,61} = 0,62$$

El 0.62 significa la capacidad de pago de los pasivos corrientes sin tomar en consideración el rubro de los realizables ( Inventario de materia Prima ). Lo que explica que si no hay movimiento de los inventarios ( Producción ), entonces por cada dólar que se debe se dispone de 62 centavos de dólar para su pago inmediato sin considerar los inventarios, es decir considerando los valores que se mantienen como disponible y los valores que nos adeudan nuestros clientes.

$$\text{Endeudamiento del activo} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}}$$

$$= \frac{781.084,68}{1.198.002,48} = 0.65$$

Se determina que de los activos totales el 65% pertenece a los acreedores que tiene la empresa de acuerdo al siguiente detalle; valor que se ha disminuido en relación al año anterior debido fundamentalmente a la capitalización de los rubros que ha entregado el accionista mayoritario a la empresa y que en el período anterior se registró como Pasivo a largo plazo, como ya lo mencionamos anteriormente, éstas deudas que la empresa mantiene con terceras personas son la siguientes, en porcentajes de acuerdo a la relación con el total pasivo y en porcentajes de incremento en relación al año anterior:

CONCEPTO	RELACIÓN PASIVO	INCREMENTO
Proveedores de Materia Prima	27%	-34.00%
Cheques en circulación	17%	-44.00%
Obligaciones Bancarias	7%	100.00%
Acreedores laborales	15%	88.00%
Impuestos	6%	3.00%
Anticipos clientes	1%	6.00%
Acreedores varios	20%	- 55.00%
Pasivo Largo Plazo	7%	9.00%

En donde se puede observar que el volumen mayor del Pasivo representa el valor de la deuda que mantiene la empresa los proveedores por \$ 208.036,34 y una parte de la deuda con uno de los accionistas de la empresa por un valor \$ 159.475,97.

El monto de \$ 129.932,83, corresponde a cheques que la empresa a emitido a varios proveedores de bienes y servicios, los mismos que se irán ejecutando durante el ejercicio 2010, hecho que se dado con la finalidad de que los proveedores puedan realizar cualquier tipo de negociación de cartera con los documentos emitidos por parte de Varma S.A.

Otro aspecto a resaltar constituye el monto de la deuda que la empresa mantiene con la Cooperativa Cámara de Comercio, con quienes se abrió un crédito a corto plazo con la finalidad de proceder al pago de remuneraciones a los obreros y empleados de la empresa, el saldo de la deuda al cierre del ejercicio fue de \$ 53.738,80.

**Endeudamiento del activo fijo = Patrimonio**  
**Activo Fijo Neto**

$$= \frac{770.713,46}{350.206,40} = 2,20$$

Del total de activos fijos que la empresa mantiene en sus estados financiero valorados a costo histórico y realizados la correspondiente depreciación, lo accionistas con su aporte son propietarios de los mismos en un 220% ya que el patrimonio actual de la empresa representa 2,2 veces mas que el valor neto de sus activos fijos

**Rotación de cartera = Ventas Netas**  
**Cuentas por Cobrar**

$$= \frac{1.496.622,56}{369.438,53} = 4,05$$

La rotación de las deudas que tienen los clientes con la empresa es de 4,05 veces durante el año, lo que significa que en el presente año las cuentas se van creando y cancelando en períodos estimados de 4 meses, hecho que disminuye sustancialmente en el presente período por la consecuencia de la disminución del volumen de ventas en relación al ejercicio anterior.

Considerando además que todos los clientes que adeudan a la empresa terminarán su proceso de cancelación en el ejercicio económico 2010.

**Rotación del activo fijo = Ventas Netas**  
**Activo fijo neto**

$$= \frac{1.496.622,56}{350.206,40} = 4,27$$

Este indicador es muy importante en la empresa, ya que muestra el número de unidades monetarias vendidas por cada bien que está inmovilizado en la empresa. Es decir que por cada dólar que cuesta el activo fijo, éste genera 4,27 dólares, lo que puede estar sobreestimado debido a la valoración de los activos fijos a su valor histórico.

**Rotación de ventas = Ventas Netas**  
**Activo Total**

$$= \frac{1.496.622,56}{1.198.002,48} = 1,24$$

Para conseguir el volumen de ventas presentado en este análisis se ha tenido que utilizar 1,24 veces los activos de la empresa, entre corrientes y no corrientes.

$$\text{Período medio de cobranza} = \frac{\text{Clientes} * 365}{\text{Ventas Netas}}$$

$$\frac{369.438,53 * 365}{1.496.622,56} = 90,10$$

Muestra el efecto de cobro de los clientes de la empresa medido en días, lo que significa que los clientes pagan sus deudas en un promedio de 90,10 días, indicador que tiene una distorsión fundamental referente a la deuda que mantienen tres clientes por un valor aproximado de 210 mil dólares que ya fueron cobrados hasta el 2 de febrero del presente año.

$$\text{Período medio de pago} = \frac{\text{Proveedores} * 365}{\text{Ventas Neta}}$$

$$\frac{208.036,34 * 365}{1.496.622,56} = 50,73$$

Significa que el pago a los proveedores se realiza en períodos promedio de 50 días, lo que ha conllevado a mantener deudas vencidas con los proveedores hasta por doce meses en algunos casos, y que además de lo anotado en este valor no consta el valor de 129 mil dólares entregados a los proveedores con cheques que serán ejecutados durante los primeros meses del presente ejercicio.

$$\text{Impacto de los gastos Administrativos y Ventas} = \frac{\text{Gastos Adm. y Ventas}}{\text{Ventas}}$$

$$= \frac{317.772,70}{1.496.622,56} = 0,21$$

Los gastos administrativos y ventas, en relación al volumen de ventas representan el 21%, valor que ha tenido un aumento en relación al período anterior del 8%, como consecuencia fundamental del decremento de las ventas en relación al ejercicio anterior, ya que los gastos administrativos y de ventas han tenido una disminución del 7% en este año.

$$\text{Margen Bruto} = \frac{\text{Ventas Netas} - \text{Costo de Ventas}}{\text{Ventas Netas}}$$

$$= \frac{-23.351,96}{1.496.622,56} = 0,00$$

Por las condiciones de la empresa no existe utilidad bruta en ventas, ya que los costos superan a los ingresos, ya que a pesar de no existir las ventas esperadas durante algunos meses, fundamentalmente el costo de mano de obra de ha mantenido constante, sin alteraciones significativas en relación a las unidades producidas.

**Impacto de la carga financiera = Gastos Financieros**  
**Ventas**

$$= \frac{12.671,00}{1.496.622,56} = 0.008$$

Este indicador nos permite determinar que los costos financieros tienen un peso de 0,80% del total de ventas lo que significa que de cada dólar que se vende se debe destinar 0,8 centavos para el gasto financiero, valor que no es un aspecto relevante para la empresa, ya que como se mencionó anteriormente recién el mes de noviembre la empresa contrató un crédito con la Cooperativa de la Cámara de Comercio.

**Rentabilidad Neta del activo = Utilidad Neta**  
**Activo Total**

**Margen Operacional = Utilidad Operacional**  
**Ventas Netas**

Como consecuencia de los resultados generados por la empresa en el presente período ( Pérdida ) no es posible realizar el análisis de los indicadores mencionados anteriormente, ya que se los analiza como consecuencia de una utilidad o rentabilidad.

**GASTOS NO DEDUCIBLES Y RESULTADOS**

De acuerdo con las regulaciones establecidas en la Ley de Régimen Tributario Interno, reformadas para el presente período en la Ley de Equidad Tributaria, para establecer los resultados de la empresa con fines tributarios y de determinación de la utilidad sujeta a distribución y pago a terceros, es necesario no considerar aquellos gastos que no cumplen con los requisitos básicos y que expresamente se determinan en la Ley como son por ejemplo, las multas ocasionadas por infracciones tributarias, no tienen un comprobante de venta válido, no se realizaron las retenciones respectivas o no han sido sujetos de aportación al IESS, por lo que para el caso de la empresa en este período se tienen gastos no deducibles por un valor de \$ 84.301,23

**ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS (ANÁLISIS VERTICAL y HORIZONTAL)**

En el anexo a este informe se presenta los estados financieros de la empresa tanto del año 2008 como del ejercicio sujeto a análisis, del cual se desprende el siguiente análisis y comentarios.

De acuerdo a las cifras presentadas las ventas constituyen el factor fundamental de análisis, ya que de este rubro depende la consecución de los costos y gastos.

Las ventas en relación al año anterior se disminuyeron en un 47% lo que representa mil doscientos cuarenta y cinco dólares aproximadamente, lo que significa que en el período se elaboraron 43 unidades y el prototipo de la ambulancia, a diferencia de las 66 que se construyeron en el año 2008.

Por el factor de las ventas ya mencionado, los costos de producción por lo tanto han tenido una disminución similar que está en el 43%, a diferencia de los gastos de operación como son los administrativos y de ventas que no tienen una disminución similar a las ventas, en virtud de que la mayoría de ellos constituyen cargas fijas de la empresa, que no dependen necesariamente del volumen de ventas, por lo que su disminución ha sido del 5 y 3% apenas para este período.

La situación energética que está atravesando el País, y con la finalidad de cumplir con los plazos de entrega pactados con los clientes, se realizó una inversión en un generador de energía eléctrica por \$ 7.200,00, el mismo que a más de cumplir con los requerimientos de los clientes le permitió a la empresa acatar algunas regulaciones emitidas por parte del gobierno con la finalidad de enfrentar la crisis energética.

Los demás rubros del activo no han tenido cambios fundamentales a más de las situaciones de los activos fijos y la contabilización como gastos no deducible de las retenciones y anticipos de impuesto a la renta de ejercicios anteriores, que fueron recomendados por auditoría externa inclusive.

En relación a la composición de los pasivos es necesario recalcar la disminución de las deudas con nuestros proveedores, en un 44%, pero lo más importante a resaltar dentro de las obligaciones de la empresa, representa la disminución de la deuda que se mantiene con el socio mayoritario en un 55%, debido a la capitalización producida por un valor de \$ 700.000.

#### **4. CUMPLIMIENTO DISPOSICIONES ART. 279 LEY DE COMPAÑÍAS**

De conformidad con la ley de compañías, expresamente estipulado en el artículo 279 de la ley, es obligación del Comisario de la compañía cumplir con estas disposiciones, las mismas que han sido realizadas en los términos ahí expresados, y con las respectivas conclusiones y recomendaciones expresadas a su debido tiempo.

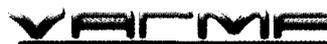
Es necesario dejar expresa constancia que ha más de las disposiciones expresas emitidas por la Ley compañías, en calidad de comisario se ha prestado asesoría en aspectos financieros y tributarios, para el normal desenvolvimiento empresarial, por lo que el trabajo ha sido de manera conjunta en la mayoría de actividades contables y tributarias de la empresa.



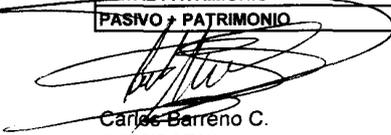
Carlos Barreno Córdova  
COMISARIO VARMA S.A.

# VARMA S.A.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA ANALITICO  
EJERCICIO 2008 - 2009



CUENTAS	DICIEMBRE 2008	DICIEBRE 2009	INCREMENTO DISMINUCION	% INCREMENTO % DISMINUCION
<b>ACTIVO</b>				
<b>CORRIENTE</b>	<b>1,077,657.59</b>	<b>847,796.08</b>		
<b>DISPONIBLE</b>	<b>74,332.86</b>	<b>27,766.24</b>	<b>-46,566.62</b>	<b>(0.63)</b>
Caja Chica	500.00	500.00	-	-
Caja general	65,133.67	23,784.00	-41,349.67	(0.63)
Banco del Pichincha Cta.Ahorros	40.61	3,482.24	3,441.63	84.75
Machala	8,658.58		-8,658.58	(1.00)
<b>EXIGIBLE</b>	<b>409,503.39</b>	<b>396,603.42</b>	<b>-12,899.97</b>	<b>(0.03)</b>
<b>CLIENTES</b>	<b>364,155.54</b>	<b>360,286.00</b>	<b>-3,869.54</b>	<b>(0.01)</b>
<b>CUENTAS POR COBRAR</b>	<b>45,347.85</b>	<b>36,317.42</b>	<b>-9,030.43</b>	<b>(0.20)</b>
<b>REALIZABLE</b>	<b>497,417.23</b>	<b>378,285.41</b>		
MATERIALES	497,417.23	378,285.41	-119,131.82	(0.24)
IMPUESTOS Y CONTRIBUCIONES	84,803.66	34,680.72	-50,122.94	(0.59)
PAGOS ANTICIPADOS	11,600.45	10,460.29	-1,140.16	(0.10)
<b>PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO</b>	<b>372,731.74</b>	<b>350,206.40</b>		
<b>DEPRECIABLE</b>	<b>372,731.74</b>	<b>350,206.40</b>		
MAQUINARIA PESADA	343,543.79	350,743.79	7,200.00	0.02
DEPRECIACION ACUMULADA	(152,151.57)	(186,095.22)		-
MAQUINARIA LIVIANA	134,870.94	143,621.96	8,751.02	0.06
DEPRECIACION ACUMULADA	(53,897.02)	(65,098.16)		-
HERRAMIENTAS	27,608.17	27,608.17	-	-
DEPRECIACION ACUMULADA	(10,511.60)	(12,834.59)		-
MUEBLES Y ENSERES	11,393.57	11,393.57	-	-
DEPRECIACION ACUMULADA	(5,894.82)	(7,007.00)		-
EQUIPO DE OFICINA	11,915.08	11,915.08	-	-
DEPRECIACION ACUMULADA	(3,745.00)	(4,714.06)		-
EQUIPO DE COMPUTO	29,394.72	32,394.72	3,000.00	0.10
DEPRECIACION ACUMULADA	(23,856.69)	(27,146.31)		-
VEHICULO	109,182.48	104,053.02	-5,129.46	(0.05)
DEPRECIACION ACUMULADA	(45,120.31)	(28,628.57)	16,491.74	(0.37)
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1,450,389.33</b>	<b>1,198,002.48</b>	<b>-252,386.85</b>	<b>(0.17)</b>
<b>PASIVO</b>				
<b>CORRIENTE</b>	<b>1,091,634.11</b>	<b>723,114.61</b>	<b>(368,519.50)</b>	<b>(0.34)</b>
<b>PROVEEDORES</b>	<b>369,757.78</b>	<b>208,036.34</b>	<b>(161,721.44)</b>	<b>(0.44)</b>
<b>CUENTAS POR PAGAR</b>	<b>721,876.33</b>	<b>515,078.27</b>	<b>(206,798.06)</b>	<b>(0.29)</b>
CHEQUES EN CIRCULACION	128,974.93	129,932.83	957.90	0.01
OBLIGACION BANCARIAS	-	53,738.80		
ACREEDORES LABORALES	61,486.11	115,756.21	54,270.10	0.88
OBLIGACIONES IESS	9,100.12	30,342.95	21,242.83	2.33
IMPUESTOS Y CONTRIBUCIONES	22,880.24	17,108.96	(5,771.28)	(0.25)
Dividendos por pagar	1,692.55	1,692.55	-	-
ANTICIPOS CLIENTES	143,522.66	7,030.00	(136,492.66)	(0.95)
ACREEDORES VARIOS	354,219.72	159,475.97	(194,743.75)	(0.55)
<b>PASIVO LARGO PLAZO</b>	<b>53,415.89</b>	<b>57,970.07</b>	<b>4,554.18</b>	<b>0.09</b>
Provision Desahucio	53,415.89	57,970.07	4,554.18	0.09
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>1,145,050.00</b>	<b>781,084.68</b>	<b>(363,965.32)</b>	<b>(0.32)</b>
<b>PATRIMONIO</b>				
CAPITAL SOCIAL	773,855.00	773,855.00	-	-
RESERVA DE CAPITAL	37,167.09	33,161.09		-
RESERVA LEGAL	3,368.45	7,374.45		-
APORTE PARA FUTURAS CAPITALIZ.	234,625.87	700,000.00	465,374.13	1.98
RESULT. EJERCICIO ANTERIOR	(460,789.02)	(743,677.07)	(282,888.05)	0.61
RESULTADO EJERCICIO	(282,888.06)	(353,795.67)	(70,907.61)	0.25
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>305,339.33</b>	<b>416,917.80</b>		
<b>PASIVO + PATRIMONIO</b>	<b>1,450,389.33</b>	<b>1,198,002.48</b>	<b>(252,386.85)</b>	<b>(0.17)</b>

  
Carlos Barrero C.  
COMISARIO

**VARMA S.A.**  
**ANALISIS COMPARATIVO DE RESULTADOS**  
**EJERCICIO 2008 - 2009**



CUENTAS	DICIEMBRE	DICIEMBRE	INCREMENTO	% INCREMENTO
	2008	2009	DISMINUCION	% DISMINUCION
<b>INGRESOS</b>	<b>2,803,703.74</b>	<b>1,540,534.29</b>		
<b>VENTAS NETAS</b>	<b>2,728,134.27</b>	<b>1,496,622.56</b>		
CONSTRUCCION DE CARROCERIAS	2,645,321.96	1,399,630.93	(1,245,691.03)	(0.47)
DISENOS ESPECIALES	24,551.43		(24,551.43)	(1.00)
AMBULANCIAS				
DESCUENTO EN VENTAS	(7,156.51)	(4,805.51)	2,351.00	(0.33)
REPARACION DE CARROCERIAS	19,914.36	47,419.85	27,505.49	1.38
VENTA DE ACCESORIOS Y REPUESTOS	11,874.44		(11,874.44)	(1.00)
VENTAS DE MATERIALES	33,628.59	54,377.29	20,748.70	0.62
<b>OTROS INGRESOS</b>	<b>75,569.47</b>	<b>43,911.73</b>	<b>(31,657.74)</b>	<b>(0.42)</b>
OTROS INGRESOS	75,569.47	43,911.73	(31,657.74)	(0.42)
<b>COSTO DE PRODUCCION</b>	<b>2,734,963.62</b>	<b>1,563,886.26</b>		
MATERIA PRIMA	1,820,894.78	1,043,567.39	(777,327.39)	(0.43)
MANO DE OBRA	597,684.69	337,723.40	(259,961.29)	(0.43)
GASTOS INDIRECTOS DE FABRICACION	316,384.15	182,595.47	(133,788.68)	(0.42)
<b>UTILIDAD BRUTA EN VENTAS</b>	<b>68,740.12</b>	<b>(23,351.97)</b>		
<b>GASTOS DE OPERACIÓN</b>	<b>344,491.85</b>	<b>317,772.70</b>		
<b>GASTOS DE ADMINISTRACION</b>	<b>273,744.14</b>	<b>263,420.54</b>		
EN EL PERSONAL	75,396.07	71,480.89	(3,915.18)	(0.05)
GENERALES	198,348.07	191,939.65	(6,408.42)	(0.03)
<b>GASTOS DE VENTA</b>	<b>70,747.71</b>	<b>54,352.16</b>		
GASTO DE VENTAS	70,747.71	54,352.16	(16,395.55)	(0.23)
DEPRECIACIONES	-	-	-	-
<b>GASTOS FINANCIEROS</b>	<b>7,136.33</b>	<b>12,671.00</b>		
<b>UTILIDAD GRABABLE</b>	<b>(282,888.06)</b>	<b>(353,795.67)</b>	<b>(70,907.61)</b>	<b>0.25</b>

  
 Carlos Barreto C.  
 COMSARIO