

INFORME DE GERENCIA

Ejercicio Económico del año 2007

Con el fin de consolidar y asegurar a nuestros clientes, nos vimos en la necesidad de adquirir una nueva maquinaria, y en especial al contar con la posibilidad de realizar trabajos a medio pliego y en bicolor que nos permite la impresión de un nuevo formato siendo más competitivos en el mercado pues cada día se nota mayor existencia de nuevas imprentas tanto de la Ciudad de Ambato como en otras Ciudades este incremento se da en la impresión de Papel Continuo y en la impresión general de documentos.

Por este motivo fue necesario hacer una pequeña ampliación en las instalaciones de la empresa, que gracias al crecimiento sostenido que ha mantenido la misma cada día nos queda más pequeña la infraestructura con la que contamos en la actualidad, además de los inconvenientes causados a los vecinos de la parte posterior del inmueble los mismos que han manifestado por muchas ocasiones su molestia por el ruido generado por nuestra maquinaria en especial por la noche los mismos que se han ido solucionando a través del tiempo pero hoy por el alto número de máquinas y siendo estas de mayor tamaño es más difícil y costoso el realizar medidas correctivas, de esta manera ya se ha comenzado con los estudios para la creación o adquisición de nuevas instalaciones, quedando las actuales para comercialización y almacén. Además como la materia prima para la elaboración de papel continuo en su mayoría tenemos que importar, y por diferentes factores que han incidido a nivel mundial se ha provocado escasez y en este año hemos tenido por lo menos retrasos de 6 meses en el despacho de papel bond, químico, y carbón por lo tanto tenemos que realizar pedidos de materia prima en mayor cantidad creándose la necesidad de ampliar nuestras bodegas.

Como el incremento de ventas en la ciudad de Riobamba ha sido sostenido, siendo el trabajo realizado en esta Ciudad de puerta a puerta y mas personalizado es donde se ha logrado en su mayor parte mantener las políticas de venta impuesta por la empresa, al no contar con la movilización necesaria realizamos la compra de un vehículo para gestiones de venta en la Ciudad.

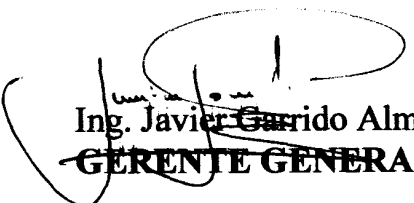
De esta misma manera cuando el volumen de entrega en la ciudad de Ambato es mayor, a los vendedores se les ayuda con los vehículos que tiene la empresa en esta ciudad.

En lo referente a la situación financiera de la empresa las ventas del año 2006 al ser de 406.776.23 Dólares Americanos y el año 2007 de 523.801.19 se incrementaron 117.024.96 siendo el 28.76 por ciento de incremento en el volumen de ventas dando una utilidad bruta es de 41.471,34 Dólares Americanos. Esto demuestra que las medidas tomadas los años pasados fueron acertadas. En la actualidad recomiendo por todos los proyectos que se tienen por realizarse y que son muy necesarios para el crecimiento de la Empresa y acudiendo a la sensibilidad de los socios se realice la reinversión de capital generado por las utilidades mencionadas anteriormente

Al terminar este período económico y luego de haber sobrellevado las situaciones emergentes que se presentan en la empresa, no me queda más que ponerme a disposición de los socios para que este proceso no fracase.

Agradezco a los señores socios por confiar en mi gestión, que no hubiera sido posible sin la colaboración de obreros y personal administrativo que labora en la empresa.

Atentamente,


Ing. Javier Garrido Almeida
GERENTE GENERAL

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
REGISTRO DE SOCIEDADES

Germania Aguilar *ma*

29 ABR. 2008