

Ambato, Marzo 28 del 2011

Señores

Larreaautos Cia Ltda

Ciudad

Señores Socios:

Dando fiel cumplimiento con las disposiciones legales, estatutarias y reglamentarias vigentes, en mi calidad de Gerente General de Larreaautos Cia Ltda presento el Informe de Gerencia sobre el ejercicio 2.010.

Como es de su conocimiento el año 2010 ha sido un año bastante difícil por la inestabilidad tanto política y económica del país, lo que se ve reflejado en las actividades comerciales del país, ha sido un año difícil para la compañía sin embargo hemos logrado tener un resultados positivo superior al del 2009 ya que el resultado final del ejercicio antes de impuestos y el 15% de trabajadores fue un de un 160% mas alto que el 2009 pero reflejado a datos monetarios no son de mucha relevancia.

Durante el periodo 2010 se nos asignaron nuevos contratos de flota por lo cual adquirimos 4 vehículos por un monto de \$ 81.327,67 así mismo se hizo la renovación de 7 vehículos para renta diaria por lo cual la compañía actualmente cuenta con 15 vehículos para renta diaria, y 9 vehículos .para renta de flota, 1 vehículo para uso de la oficina (Ventas), los mismos que están bajo las los estándares de la franquicia de 2 años de antigüedad o 50000 Km de recorrido

En el año 2010 la compañía facturo un total de \$181570 dólares un 10% más que en el periodo 2009 esperando en el 2011 alcanzar un crecimiento de al menos 20% con la realización de algunos nuevos proyectos y la apertura de una nueva agencia en el aeropuerto de la ciudad de Latacunga para lo cual durante este periodo se han realizado las gestiones necesarias para la apertura de esta agencia en el transcurso del próximo año

Esta pendiente la renovación del contrato del Subfranquicia de la maraca Avis por parte de la máster franquicia el mismo que será renovado en los primeros meses del 2011

Con los resultados del 2010 el patrimonio de la compañía asciende a \$378075 teniendo un incremento porcentual de un 3.5%

Para el 2011 nuestro objetivo es tener un crecimiento del 20% tanto en facturación

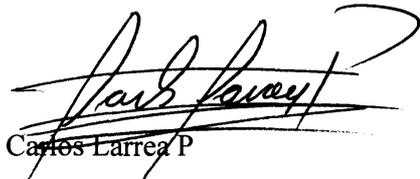
En lo referente al venta de motocicletas Kawasaki se ha tornado un negocio bastante complicado ya que por el tema arancelario y de impuestos los precios ha subido demasiado por lo cual en el 2011 se vendieron nada mas 6 unidades esperando que en el 2011 el tema arancelario mejore para poder retomar este negocio a grandes volúmenes, por el momento hemos realizado un convenio con Kawamotors para no comprar stock si no únicamente el stock nos van a dar a consignación y así no tener que invertir plata hasta que el negocio vaya mejorando.

En cuanto a la Gestión de Recursos Humanos se realizo el Reglamento Interno de Trabajo y el Reglamento Interno de Seguridad Industrial con el correspondiente registro en el Ministerio de Relaciones Laborales lo cual ha sido muy relevante para el personal de la empresa, el desarrollo de las operaciones, y para el entorno en general.

Como recomendación para la junta general se debería hacer una reinversión de utilidades para poder seguir renovando algunos vehículos de flota que están pendientes para el 2011 así como también para la implementación de la nueva agencia

Esperamos que todos los esfuerzos que seguimos haciendo en la implementación del taller con equipos de última tecnología sirva para que este y los próximos años sea el pilar fundamental para garantizar el buen servicio que los clientes se merecen.

Dando cumplimiento con mis obligaciones



Carlos Larrea P  
Gerente General  
Larreaautos



*JACO NATIWA ANDRAE*