

**INFORME QUE PRESENTA EL REPRESENTANTE LEGAL DE VISPRIN CIA.  
LTDA. A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS  
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FISCAL DEL 2006.**

**1. ANTECEDENTES GENERALES**

**1.1 ANALISIS DE ENTORNO:**

La desconfianza en la situación económica de los ecuatorianos se incrementó en los últimos años y en este se tornó incierto y más debido a que es un año electoral.

Por lo expuesto nos queda en claro que si la situación económica no ha empeorado, tampoco ha mejorado, lo que nos da la pauta de que debemos continuar esforzándonos y compitiendo de acuerdo a las necesidades y costos que el cliente lo amerita; para seguir en el mercado e incrementar nuestras ventas.

**1.2. PERSPECTIVAS PARA EL 2.007:**

Para el año 2.007 se prevee un bajo índice de confianza en los empresarios ecuatorianos, pues concuerdan en que el país continuara viviendo un incremento inflacionario, lo que se complementa debido a que es un año electoral y la incertidumbre por la posible aprobación de la ley de tasas de interés bancaria y uso de ahorros.

Sin embargo de que la situación económica del país no se la pueda clasificar como crítica, si existe una permanente debilidad e inestabilidad, lo que reduce el atractivo del Ecuador para inversionistas internacionales.

**1.3. ANALISIS INTERNO:**

La competitividad de una empresa se crea a través de la productividad, fundamentada en su capacidad para innovar y mejorar constantemente con calidad, considerando los factores sociales, económicos, tecnológicos, ambientales y culturales como instrumentos de desarrollo, lo que conlleva a la preservación de la competitividad y a su vez a la satisfacción de las necesidades de las personas, pero esto se ve opacado con la competencia desleal, y el incremento de empresas de vigilancia que se ofrecen por costos bajos, al mantener personal sin beneficios, y en su mayoría ocasionales.



## **2. OBJETIVOS PREVISTOS Y ALCANZADOS.**

- Renovación e incremento del parque automotriz: Durante este año hemos adquirido 2 camionetas Chevrolet DMAX doble cabina año 2006.
- Concluir un resultado positivo al termino del Ejercicio Económico 2.006.
- Estabilidad en el funcionamiento de la compañía.

## **3. PRINCIPALES ASPECTOS SUSCITADOS EN EL PERIODO.**

### **NEGATIVOS**

- Pérdida de dos soldadoras en el contrato de la Constructora Norberto Odebrech proyecto San Francisco \$ 6.988,59,
- Terminación del contrato de C.E.D.E.G.E.
- Terminación contrato de Hidroplayas.
- De C.E.D.E.G.E. e Hidroplayas quedaròn altos valores pendientes de cobro, que nos han causado serios conflictos laborales, teniendo que llegar a acuerdos económicos que a la larga nos acortan problemas legales, pero que influyen directamente en el resultado.
- Terminación contrato IBINCO
- Terminación contrato de Molinos Miraflores
- Terminación contrato Hospital de Calceta
- Terminación temporal del contrato de la C.N.O. Calceta (4 meses)
- Terminación contrato de Ecogas
- Terminación contrato Agrocueros

### **POSITIVOS**

- Contrato de la C.N.O. Calceta
- Incremento puestos contrato Estuardo Sánchez
- Contrato Fulgrecorp
- Incremento puestos de trabajo contrato Mil Pies
- Contrato Ferriban
- Contrato PADKO
- Obtención permiso de tercerización.
- Auditoria de Armas realizada por el Comando Conjunto de las Fuerzas Armadas
- Calificación Fundación CAPACITATE



#### **4. ASPECTOS OPERACIONALES**

Al prestar nuestros servicios, se realiza un estudio de seguridad que está basado en la identificación de las áreas de riesgo. Para poder ofrecer los siguientes servicios, de acuerdo a las necesidades del cliente se dan las siguientes opciones:

- SERVICIO DE 24 HORAS
- SERVICIO DE 12 HORAS DIURNAS
- SERVICIO DE 12 HORAS NOCTURNAS
- SERVICIO DE 12 HORAS DE LUNES A DOMINGO Y 24 HORAS SABADOS, DOMINGOS Y FERIADOS.
- ESTUDIOS DE SEGURIDAD.

Servicios que se prestan de manera eficiente y oportuna.

#### **5. INDICES FINANCIEROS**

##### **5.1. INDICE DE SOLVENCIA.**

Se registra en el 0.9299%

##### **5.2. INDICE DE LIQUIDEZ**

Se registra en el 0.9299

##### **5.3. CAPITAL DE TRABAJO.**

Se registra el \$ - 12.024,85

Ha disminuido positivamente de manera considerable con relación al año anterior. Indicándonos esta disminución que nuestro capital de trabajo, ha mejorado.

##### **5.4. PERIODO PROMEDIO DE COBRANZAS.**

47.19 Días.

##### **5.5. APALANCAMIENTO.**

Año 2006: 0.69939

## 5.6. INGRESOS.

1.010.280,84

## 5.7. RENTABILIDAD RESPECTO AL CAPITAL SOCIAL:

13.45

## 6. RESULTADO DEL EJERCICIO:

### REPARTICION DE UTILIDADES 2006

UTILIDAD TOTAL	10.398,30
(-) 15% TRABAJADORES	-1.559,75
UTILIDAD ANTES DEL IMPUESTO	8.838,56
IMPUESTO A LA RENTA	-2.209,64
	6.628,92
(-) 5% RESERVA LEGAL	-331,45
(-) 5% RESERVA FACULTATIVA	-331,45
UTILIDAD A REPARTIRSE	5.966,02
DIVIDENDOS:	
Sr. Yáñez Galo 1%	59,66
Sra. Castillo Ruth 24.75%	1.476,59
Sr. Cevallos Héctor 24.75%	1.476,59
Sr. Vicente Jácome 3,09%	15,36
Sr. Rueda Milton 24.75%	1.476,59
Sr. Delia de Sánchez 21,66	1.461,23
TOTAL	5.966,02

## 7. CONCLUSIONES:

En relación al año anterior existe una baja en la venta por el valor de \$ 49.816,76 esto se debe a la disminución temporal de la venta a la Constructora Norberto Odebrecht en Calceta, y de igual manera, con el mismo personal administrativo y operativo, luego de realizar análisis y reuniones de trabajo periódicas y gracias a la colaboración del mismo, se logró también la disminución del total de gastos; reconociendo que contamos con un equipo de trabajo que esta dispuesta a colaborar con la empresa en los momentos difíciles.



Durante este periodo hemos alcanzado una exitosa preparación del personal de seguridad mediante la capacitación del mismo a través de la Fundación Capacítate. La calificación "A" en dicha fundación la obtuvimos gracias al cumplimiento de nuestras obligaciones Patronales, alcanzando un reconocimiento en la misma por la baja rotación de personal, la motivación que se mantiene y a la calificación que el mismo personal ha dado a esta administración en sus test de evaluación.

A nivel Nacional el panorama económico sigue incierto, debido a la iliquidez existente en todo el aparato productivo, y por nuestra actividad nos vemos afectados de manera directa ya que nuestros clientes están inmersos en esta dificultad.

Debido a la competencia en la ciudad de Ambato con la aparición de empresas que por un pago irrisorio se han apoderado de gran parte del mercado, nos hemos visto obligados a revisar nuestros costos e incursionar con estos, por lo que ha disminuido la utilidad en cierto porcentaje. Otro de los inconvenientes que se nos ha presentado por la competencia desigual es la pérdida de clientes en la ciudad de Ambato.

En este año no hemos dejado pasar por alto la tecnología y nos hemos innovado, complementando nuestro servicio con la instalación de alarmas y sensores de movimiento, obteniendo así el reconocimiento de nuestros clientes.

Un reto para esta administración durante el año 2006, fue el cumplir con el mayor de nuestros clientes Odebrecht en el proyecto Carrizal Chone en Calceta, teniendo que luego de 4 meses de suspensión del mismo se nos sollicito de un momento al otro que retomemos la seguridad del mismo, lográndolo de manera exitosa, cumpliendo a cabalidad.

Los retos, las expectativas y los obstáculos han sido muchos, pero los he asumido y afrontado de manera oportuna y satisfactoria, consiguiendo así la estabilidad de la empresa y manteniendo el buen nombre de la misma.

Atentamente,



Ruth Castillo  
GERENTE

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS  
REGISTRO DE SOCIEDADES

*Germania Aquilar*

- 8 MAYO 2007