Ambato, 19 de Marzo del 2012

Señores.

Socios de DIALUM CIA .LTDA.

Ciudad.-

Señores Accionistas:

Me es sumamente placentero comparecer ante ustedes para presentarles el informe de labores correspondientes a las actividades desarrolladas por la Empresa, referente al Ejercicio Económico comprendido entre el 1° de Enero y el 31 de Diciembre del 2011.

La economía creció durante el año 2011, estimado en un 9%, como consecuencia de liquidez en el mercado, generada por gasto del gobierno, IESS y negocios del sector privado generando confianza al sector comercial. El Estado se ha fondeado de impuestos y del petróleo. Hay la preocupación acerca del manejo de la deuda pública, crece mucho con China; y al llegar a una desaceleración, podría contraer el mercado, afectando las ventas.

Las actividades comerciales de nuestra Empresa, se han desarrollado con normalidad, a pesar de los incrementos de precios en los productos importados y materia prima por nuestro proveedor, se mantiene un buen nivel de competitividad respecto a productos de similares características. Las políticas comerciales empleadas por la Gerencia, han generado un buen desempeño con los objetivos previstos para el año 2011.

Las cifras de ventas muestran un pequeño decrecimiento respecto a las del año anterior, esto se debe principalmente a las competencias de precios, plazos y descuentos por parte de distribuidores de nuestro proveedor que ha permitido se ofrezcan en nuestra zona. Pero las gestiones personales de visitas continuas a nuestros clientes, nos ha permitido salir adelante, se mantiene una sólida estructura del balance con un bajo nivel de endeudamiento, y se sigue manteniendo el liderazgo en el mercado de la marca que se distribuye.

La administración ha dado cumplimiento a las disposiciones dadas por los señores Socios de la Junta General, y en esas decisiones se han basado nuestras gestiones administrativas y comerciales para un mejoramiento continuo, buscando rapidez y confiabilidad de la información para la toma oportuna de las mismas. La Empresa mantiene un positivo clima laboral en sus relaciones con los empleados y estas se han desarrollado en absoluta armonía.

Pasa.....

A pesar de los esfuerzos realizados por nuestra empresa en este año, no se lograron cumplir con los volúmenes previstos y acordados con nuestra proveedora, así tenemos un monto de ventas en el año 2010 de USD: 1´134.784,41 dólares, y ventas en el año 2011 de USD: 1´063.391,03.

Las decisiones acertadas de los señores socios, como se había recomendado como el reducir gastos, ha hecho posible se obtenga una utilidad bruta de USD: 15.727,65 dólares, resultado positivo, tomando en cuenta las complejidades comerciales.

Para este año, siguiendo las mismas estrategias comerciales, que se ha venido realizando, la empresa tiene como objetivo principal, el de realizar todos sus esfuerzos enfocados a la comercialización de los productos, con el respaldo de nuestra proveedora, fábrica UMCO, solicitándoles apoyo logístico, como publicidad, promociones, descuentos, para contrarrestar la competencia, hacia nuestros productos.

A si mismo sugiero a los señores accionistas, se siga manteniendo la reducción de gastos, un mejoramiento continuo de los procesos administrativos, tecnológicos buscando rapidez y confiabilidad de la información para la toma oportuna de decisiones, que sirvan para incrementar las ventas, y así poder obtener mejores resultados con respecto a las utilidades.

Dejo constancia de mi agradecimiento a los señores accionistas de la empresa por la confianza depositada en mi persona.

Muy atentamente,

Lcdo. Max A. Suasnavas S.
Gerente