

Ambato, 19 de Marzo del 2010

Señores.

Socios de DIALUM CIA .LTDA.

Ciudad.-

Señores Accionistas:

Me es sumamente placentero comparecer ante ustedes para presentarles el informe de labores correspondientes a las actividades desarrolladas por la Empresa, referente al Ejercicio Económico comprendido entre el 1° de Enero y el 31 de Diciembre del 2009.

La economía decreció durante el año 2009, estimado en un 5%, generando desconcierto al sector comercial debido a la crisis mundial; y por el déficit de la balanza de pagos, el gobierno coloco restricciones generando favorabilidad a la industria local y afectando a las importaciones; mas los ingresos del petróleo bajaron ostensiblemente. El Gobierno, mediante préstamos del IESS, hace inversión contra cíclica, buscando paliar la crisis. A comienzos del primer semestre del año, ante el riesgo de una desdolarización, la economía tuvo un fuerte frenazo hasta el inicio del segundo semestre. La competencia importada se encareció y la falta de liquidez en el país, detuvo la comercialización en general.

Las actividades comerciales de nuestra Empresa, se han desarrollado con normalidad, a pesar de los incrementos de precios en los productos importados por nuestro proveedor, sin embargo las medidas tomadas a favor de la industria nacional nos permitió tener unas ventas similares a las del año anterior, Las políticas comerciales empleadas por la Gerencia, a pesar de no cumplirlas en su totalidad han generado un buen desempeño con los objetivos previstos para el año 2009.

Las cifras de ventas muestran un crecimiento mínimo, esto se debe principalmente a las políticas gubernamentales. Pero las gestiones personales de visitas continuas a nuestros clientes, nos ha permitido salir adelante, se mantiene una sólida estructura del balance con un bajo nivel de endeudamiento, y se sigue manteniendo el liderazgo en el mercado de la marca que se distribuye.

La administración ha dado cumplimiento a las disposiciones dadas por los señores Socios de la Junta General, y en esas decisiones se han basado nuestras gestiones administrativas y comerciales para un mejoramiento continuo, buscando rapidez y confiabilidad de la información para la toma oportuna de las mismas. La Empresa mantiene un positivo clima laboral en sus relaciones con los empleados y estas se han desarrollado en absoluta armonía.

Pasa.....

Los esfuerzos realizados por nuestra empresa en este año, lograron cumplir con los volúmenes previstos y acordados con nuestra proveedora, así tenemos un monto de ventas en el año 2008 de USD: 983.174,78 dólares, y ventas en el año 2009 de USD: 985.866,98 dólares, dando un incremento del 0.27%

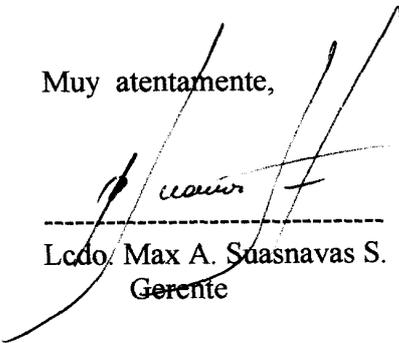
Las decisiones acertadas de los señores socios, como se había recomendado como el reducir gastos, ha hecho posible se obtenga una utilidad bruta de USD: 22.370,06 dólares, resultado muy positivo, tomando en cuenta las complejidades comerciales, así como la lenta reactivación de la economía.

Para este año, siguiendo las mismas estrategias comerciales, que se ha venido realizando, la empresa tiene como objetivo principal, el de realizar todos sus esfuerzos enfocados a la comercialización de los productos, con el respaldo de nuestra proveedora, fábrica UMCO, solicitándoles apoyo logístico, como publicidad, promociones, descuentos, para contrarrestar la competencia, hacia nuestros productos.

A si mismo sugiero a los señores accionistas, se siga manteniendo la reducción de gastos, un mejoramiento continuo de los procesos administrativos, tecnológicos buscando rapidez y confiabilidad de la información para la toma oportuna de decisiones, que sirvan para incrementar las ventas, y así poder obtener mejores resultados con respecto a las utilidades.

Dejo constancia de mi agradecimiento a los señores accionistas de la empresa por la confianza depositada en mi persona.

Muy atentamente,



Lcdo. Max A. Suasnavas S.
Gerente

