INFORME DE GERENCIA A JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE SEAFMAN C.A. - EJERCICIO 2014

El ejercicio anual terminado al 31 de diciembre del 2014 presentó resultados dentro del entorno de país y del negocio que ponemos a consideración de la Junta de Accionistas.

La economía de Ecuador creció 3,8% durante el año 2014, es una desaceleración frente al 4.5% registrado en el 2013 Los componentes del Producto Interno Bruto (PIB) que más aportaron al crecimiento económico realizado fueron el consumo de los hogares, la inversión y las exportaciones. El valor agregado no petrolero (como construcción, manufactura y comercio) mejoró en 4% y que contribuyó con 3,39 puntos porcentuales al crecimiento total de 3,8% de la economía. En agosto el país redujo de 4,5% a 4% su expectativa de crecimiento del PIB para 2014 debido a retrasos en financiamiento externo y un aumento en la importación de derivados del petróleo.

Ecuador tiene previsto lograr un crecimiento del PIB de 4,1% en 2015, para lo cual ya recortó en 1.420 millones de dólares (3,91%) el presupuesto debido a la caída del precio del petróleo, su principal producto de exportación. En noviembre, el Congreso, dominado por el oficialismo, aprobó el presupuesto del Estado para 2015 planteado por el gobierno, que alcanzó los 36.317 millones de dólares, un 5,8% más que el de 2013. Ecuador estimó para este año un precio promedio del barril de petróleo de 79,7 dólares, mientras que el "light sweet crude" (WTI, referencial para el país sudamericano) para entrega en febrero abrió el martes a 48,87 dólares en el New York Mercantile Exchange (Nymex).

Ecuador recibió 77.530 millones de dólares por exportaciones petroleras entre el 2007 y el 2013, con un promedio del precio del crudo de $ 74,09, y con rangos que han llegado a picos máximos de $ 117 y los más bajos de $ 26,6 en marzo del 2009. La cifra, es tres veces más de lo que recibió el país en los 7 años previos (que suman $ 26.652 millones). Pese a que Ecuador recibió ingresos importantes por un precio alto, la lógica cambió en el 2014. Tras varios meses de caída, principalmente por el aumento de oferta de Estados Unidos del petróleo de esquisto (que se obtiene de rocas a través de técnicas de fracturación hidráulica); en noviembre, la decisión de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) de no reducir su producción precipitó la caída. Ecuador en ese mismo mes aprobó una proforma presupuestaria con un precio del petróleo para 2015 de $ 79,7. El crudo de Texas (WTI), referencial del ecuatoriano, cerró el 31 de diciembre en $ 53,27, el más bajo desde mayo del 2009. Haciendo un cálculo a dólares corrientes sobre todo el dinero que ha recibido Ecuador por exportaciones petroleras desde el año 1970, el total ha sido de $ 136.967 millones. En el actual régimen se ha recibido el 56,6% del total.

Ecuador a lo largo de su historia ha tenido épocas de bonanza petrolera, pero también momentos difíciles. Uno de ellos fue la década de 1990. En 1998, año previo a la crisis bancaria llegó a un promedio de $ 18. El peor mes fue justamente diciembre con un petróleo de $ 6,95. En cambio en el 2012, el precio promedio llegó a $ 98,5. En tanto, en el 2009 fue de $ 52,5 con una caída a $ 26,09 en diciembre. En el 2014 el petróleo ecuatoriano se cotizó en $ 50,4 (Crudo Oriente) y en $ 45,4 (Crudo Napo), según los precios teóricos publicados al 23 de diciembre por EP Petroecuador. Credit Suisse, entidad de servicios financieros, cree que la caída del precio, tendrá un impacto en la cuenta corriente, el déficit fiscal y el crecimiento económico del Ecuador. La entidad calcula la expansión en 3% para el 2015. Agregó que su estimación para el WTI promedio del 2015 es de $ 70. Esa cifra significa unos $ 60 para el crudo de Ecuador, por el castigo que registra, es decir, recibiría unos $ 1.600 millones menos de lo esperado.

De acuerdo a cifras del Banco Central del Ecuador (BCE), el país cerró el 2014 con una Inversión Extranjera Directa (IED) de alrededor de 773,8 millones de dólares (la cifra más alta desde 2008), lo que significó un crecimiento de alrededor del 5,6% con respecto de 2013, cuando se llegó a 730,8 millones de dólares.

De estos fondos percibidos el año pasado, unos 330 millones de dólares corresponderían a capitales frescos, mientras que otros 107 millones habrían ingresado por concepto de utilidades reinvertidas.

El último trimestre del año hubo un ingreso de Inversión Extranjera Directa por 330,8 millones de dólares, siendo la mayor cifra registrada desde el primer trimestre de 2008 cuando se lograron 425 millones de dólares.

La actividad con mayor inversión foránea fue la explotación de minas y canteras que se incrementó en cerca del 48%, seguida del comercio con un crecimiento de alrededor del 20,5%. De su parte, actividades como la construcción, la industria manufacturera, entre otras, registraron inversión, pero en menor cantidad.

Pese a que existe un incremento, este se registra menor al salto que se dio entre 2013 y 2014, cuando el crecimiento fue de cerca de un 20% más entre un año y otro. Un crecimiento entre un año y otro por encima del 5% suena bastante, pero en relación al PIB del Ecuador es menor al 1%, por lo que resulta marginal.

Asimismo, la inversión extranjera directa aún no se acerca a los niveles que alcanzan países cercanos como Perú y Colombia que llegaron a 7.607 millones de dólares y 16.054 millones de dólares, respectivamente. Si bien estos países tienen economías más grandes que la ecuatoriana, es necesario hacer la comparación en cuanto a la inversión extranjera directa como porcentaje del PIB, que es mucho mayor a la de Ecuador, misma que no alcanzaría el 1%. De tener los mismos porcentajes del PIB que los países vecinos, el Ecuador recibiría al menos 3.000 millones de dólares.

Es preocupante que se hayan generado las condiciones para que se incrementen las inversiones en un solo sector como es el minero, y no en todas las actividades del país. El país ha generado una serie de normativas estrictas que da como resultado que las empresas inviertan en el Ecuador lo mínimo para mantenerse y no los montos que van a los países vecinos.

Estos dos países tienen un plus: tienen firmados acuerdos comerciales que abren el mercado para sus productos de importación, tanto en Europa como en Estados Unidos. Han logrado que sus inversores sientan que las reglas del juego no se están cambiando constantemente, mientras que en el país hubo al menos una decena de reformas en lo tributario.

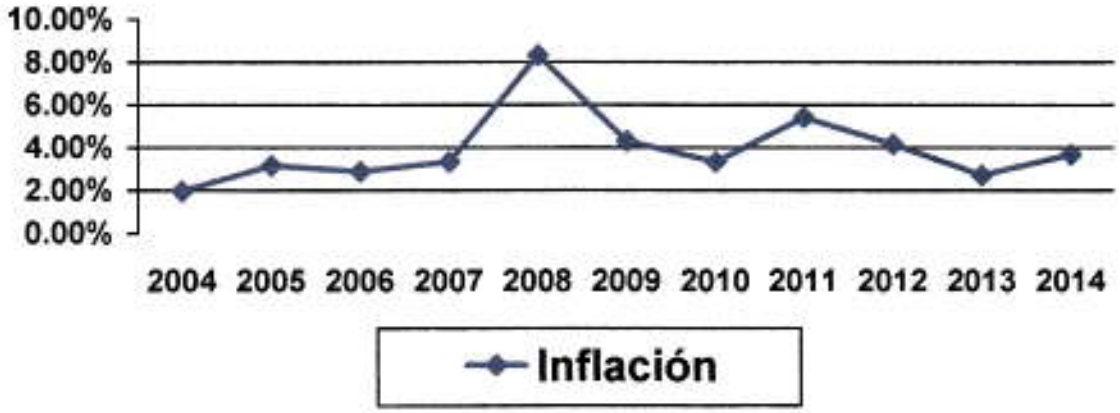
La deuda externa ecuatoriana creció en 31,6% en un año. Entre noviembre 2013-2014, la cifra pasó de $ 12.847,4 millones a $ 16.913,4 millones. Así lo indica el boletín de deuda publicado por el Ministerio de Finanzas la semana pasada. Durante este año hubo varios cambios en la composición: mientras en el 2013 la deuda china representaba el 36,7% del total; a noviembre del 2014 significa el 28,1%. El fenómeno responde a que en este año el Gobierno buscó diversificar sus fuentes de financiamiento y reducir la dependencia del endeudamiento chino. Así desde abril, el país emitió bonos por $ 2.000 millones y concretó un crédito con el banco estadounidense Goldman Sachs y otro con Noble para EP Petroecuador. En este año, en cambio, el Gobierno acaba de anunciar nuevas líneas de crédito por $ 7.526 millones por parte de China.

Walter Spurrier, director de Análisis Semanal, explicó que tras la caída del precio del petróleo, Ecuador necesita más financiamiento y por ello busca nuevamente a China. También indicó que por el momento una posible colocación de bonos soberanos no se ve viable por el incremento del riesgo país. Frente a la crisis actual en la cual Ecuador no tiene reservas para enfrentar tiempos

difíciles por la caída del petróleo, solo tiene dos opciones: endeudamiento o más impuestos. Así, China, que tiene grandes reservas líquidas, está interesada en rentabilizar sus reservas y acceder a activos estratégicos en la región. La deuda china puede constituirse en un respiro para Ecuador, siempre que sirva para cerrar el déficit. Se conoce que solo unos $ 1.500 millones que llegarían este año serían de libre disponibilidad. El Ministerio ha dicho que espera recibir unos $ 4.000 millones de desembolsos este año.

Tras la caída del petróleo, la percepción de las calificadoras internacionales es que el riesgo país ha aumentado. Pese a ello, China oferta líneas de crédito posiblemente porque le conviene que estas operaciones que van atadas a petróleo se hagan con un crudo más barato (al 50% del precio). Así baja sus costos de producción, a ese ritmo de endeudamiento, rápidamente llegaremos al tope del 40% y la alternativa del Gobierno será gravar más impuestos. Spurrier recomendó al Gobierno frenar el endeudamiento y promover más inversión privada.

COMPORTAMIENTO ANUAL DEL INDICE DE INFLACION



El Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC) informó que en 2014 Ecuador registró una inflación anual de 3.67% frente al 2.70% de 2013. Se experimenta un alza frente a la inflación anual más baja del período gubernamental en estos ocho años.

En diciembre del 2014, el país registró una inflación mensual de 0,11% en comparación al 0,20% del doceavo mes del año previo.

La división de Alimentos y Bebidas no alcohólicas es la que más contribuyó en la variación mensual del IPC con el 27,74% del total, seguida de Recreación y Cultura con el 19,27%.

Esmeraldas es la ciudad con la inflación mensual más alta con el 0,60%, seguida de Machala con 0,41%. Mientras, Loja y Manta son las que menos inflación tienen con el -0,12 y -0,18% respectivamente.

La Canasta Básica se ubicó en 646,30 dólares, mientras el ingreso familiar mensual con 1,6 perceptores es de 634,67 dólares. En diciembre del 2013, la Canasta Básica llegó a 620,86 dólares con un ingreso familiar de 593,60 dólares.

EL SECTOR PESQUERO

En Ecuador, las bondades del clima favorecen la gran variedad de especies existentes, empezando por el principal producto que es el atún pasando por el dorado, conocido en el mercado internacional como mahi mahi, pez espada, wahoo y demás peces. Debido a esa riqueza marina en el país existe un sinnúmero de empresas dedicadas a la captura, proceso, empaque y exportación de productos analizados. Muchas de las cuales tienen más de 25 años de experiencia, agrupando un gran número de mano de obra calificado, debido a las destrezas adquiridas. Por eso, el Ecuador ha llegado a ser un importante referente mundial de productos del mar

El sector pesca tienen un amplio rango de operatividad, ya que se puede pescar en toda extensión costera del país y también en la zona insular, Islas Galápagos. Por eso en estas regiones se han desarrollado ciudades dedicadas a la pesca, como es el caso de Manta.

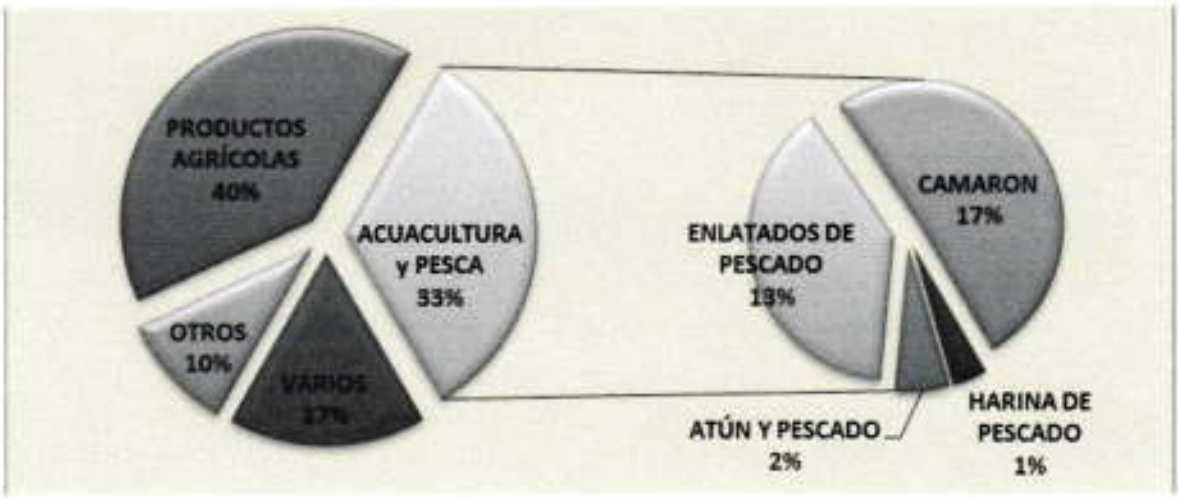
Algunas de las pesquerías tienen una mayor relevancia en términos de su valoración comercial, como por ejemplo la del camarón y la del atún (tanto industrial como artesanal), por la línea de productos que presentan para los mercados nacional e internacional.

El sector pesquero está dividido en dos subsectores, el industrial y el artesanal, cuya actividad se desarrolla en 3 fases (Extracción, procesamiento y comercialización). La actividad de pesca se realiza principalmente las provincias de Esmeraldas, Manabí, Santa Elena, Guayas y El Oro

Manabí concentra el mayor porcentaje de producción pesquera con alrededor del 65% de la actividad y Guayas el 25% y otras provincias costeras el 10% restante.

Referente a la pesquería del atún, el 69% de los desembarques se lo efectúa en Manabí y el 31% en la provincia del Guayas.

La relevancia de la actividad está sustentada en cifras estadísticas que demuestran el desempeño del sector y según las cuales la generación de divisas de la pesca representó el 16% de las exportaciones no petroleras y en conjunto a la acuacultura el 33%. PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN DE LAS EXPORTACIONES PESQUERAS Y ACUÍCOLAS. 2013



FUENTE: BCE

Las exportaciones de atún se encuentran en la lista de los cuatro productos que más se exportan en el país y según datos de la Cámara Nacional de Pesquería, el 58% de las exportaciones atuneras del Ecuador van hacia Europa mientras que en el 2014 China fue el mayor comprador de harina de pescado ecuatoriano, con $61 millones.

España, Italia, Francia y Alemania son los principales países Europeos que consumen el atún ecuatoriano.

El sector pesquero registra un crecimiento anual en el país de un 17%, siendo que, en el 2014 se produjo 276 mil toneladas y en el 2013 se incrementó a 428 mil toneladas.

El sector atunero en el país se encuentra concentrado en las provincias de Guayas y Manabí. La primera posee tres plantas: Sálica y Nirsa en Posorja, y Starkist ubicadas en Guayaquil; mientras que la segunda posee 16 plantas localizadas en las ciudades de Manta, Montecristi y Jaramillo.

Según un ranking elaborado por ProEcuador, el país es el segundo exportador mundial de atún en conserva y de lomos de atún. Además, con las ventas de camarón congelado se ubica en el cuarto lugar, mientras que es el quinto mayor exportador de sardinas y el sexto de harina de pescado.

EMPRESA - MATERIA PRIMA - ATUN

El análisis particular de nuestra empresa nos permite indicar que con base en la demanda del mercado la captura de atún fue inferior en el 2014, es así que adquirimos 17.7% o una cantidad de 8,522 toneladas métricas menos, en comparación al año anterior.

Del total de materia prima obtenida 20,943 toneladas métricas (53%) fueron atún de origen ecuatoriano y 18,700 toneladas métricas (47%) corresponden atún de bandera extranjera o importada.

El siguiente es un cuadro informativo que presenta las compras de materia prima de los últimos 5 años:

AÑO	2014	2013	2012	2011	2010
Toneladas métricas compradas	**39,643**	**48,165**	**45,500**	**35,038**	**34,751**

OPERACIONES

El siguiente cuadro comparativo indica la cantidad de toneladas métricas procesadas durante los últimos cinco años.

En él se puede apreciar que durante el año 2014 se procesaron 1102toneladas métricas más de atún entero que el año anterior, equivalente a una disminución de 3.1%

AÑO	2014	2013	2011	2010	2009
Toneladas métricas procesadas	**34,462**	**35,564**	**36,442**	**32,700**	**31,031**

El pescado procesado fue 20,300MT local (59%), 12,268 MT (36%) importado de la zona Este del Océano Pacífico y 1,894 TM (5%) importado de la zona Oeste del Pacifico. Del total 16,043MT se destinaron para producción de enlatado 16,043 (46.7%) y 18,419 o el 53.3% destinado a proceso para empaque de lonjas. Se obtuvo producto terminado enlatado en un total de 1,530,300 cajas standard de 48 unidades, equivalen a 7,700TM limpias de pescado un 8% inferior al año 2013 y 8,456TM de producto terminado lonjas ligeramente superior en 21MT a la producción del ejercicio anterior.

VENTAS

El cuadro comparativo a continuación muestra total dólares de ingresos por concepto de ventas de exportación y ventas locales, lo cual presentó disminución del 16.3% comparado con el año anterior.

AÑO	2014	2013	2012	2011	2010
Exportaciones	93,008,657	$112,547,186	$123,568,140	$103,111,253	$61,477,235
Ventas locales	10,601,406	11,283,404	14,468,069	9,681,923	13,518,026
Total US dólares	**$ 103,610,063**	**$ 123,830,590**	**$ 138,036,209**	**$ 112,793,176**	**$ 74,995,261**

Las ventas totales de nuestro producto alcanzaron el 70% (73% en el 2013) en Europa y el 30% (27% en el 2013) en el mercado latinoamericano y EEUU. Se debe considerar que a nivel de enlatado el mercado europeo, presentó una menor demanda de este tipo de producto, disminuyendo las exportaciones en el 2014 alcanzando el 75% (80% en 2013) de ventas frente al 25% (20% en 2013) en Latinoamérica y EEUU.

En el año la baja demanda ha ocasionado reducción en ventas a nuestros principales clientes en Europa, tal es así que en Reino Unido baja al 37% del 52% en 2013, en Alemania con el 22% (37% en 2013), Un incremento en Italia 4% del 2% en 2013 del total de ventas. En Latinoamérica

la colocación de nuestro producto también se redujo en el mercado de Brasil con el 9% (39% en 2013), seguido por Argentina con 12% (31% en 2013) y Perú apenas el 3% (30% en 2013) .

En el año 2014 la proporción de nuestras ventas representaron el 54% (58% en 2013) de enlatado, 38% (36% en 2013) de lomos y 8% (7% en 2013) pescado al granel

FINANZAS

La contracción del mercado europeo y en Latinoamérica en el 2014, principalmente por la apreciación del dólar estadounidense frente a las devaluaciones del Euro y de las monedas de los países de la región ha determinado menores utilidades brutas en el año, $5.9 Millones, aunque no en el nivel favorable alcanzado respecto al anterior año 2013 de $12.1 Millones. Utilidades operacionales en el año, $0.7 millones, muy inferior al alcanzado respecto al anterior año 2013 de $6.5Millones.

El costo de inventario de materia prima, con la caída estrepitosa de precios a nivel internacional, tuvo que ser afectado en ajuste para Valor Neto Realizable de $3,6 millones y en producto terminado lonjas un ajuste por $0.7 millones. En adición y debido a las regulaciones vigentes el anticipo de impuesto a la Renta del ejercicio anterior por $1 millón debió considerarse impuesto causado en el año 2014 a pesar de las pérdidas, afectando a que el cierre del ejercicio económico al 31 de diciembre del 2014 presente una pérdida neta de $5,2 millones en contraposición a la Utilidad neta de US$ 3,1 millones obtenida en el ejercicio anterior 2013.

La Compañía mantiene su Capital Social de la Compañía en $10,880,000. Las utilidades acumuladas a disposición de los accionistas al 31 de diciembre del 2014 muestran un saldo de $10,829,900; El Capital Social se incrementa a $3,733,267; la Reserva de Capital se mantiene en $1,548,563 y Reserva legal incrementó a $2,399,387 con todo ello el total equivale a un Patrimonio de $21,901,827 inferior en un 23.7% al presentado el 31 de diciembre del 2013.

La administración dio cumplimiento estricto a las disposiciones de la Junta General de Accionistas y llevó los Libros Sociales y Contables conforme a las normas legales y reglamentarias pertinentes.

PERSPECTIVA

Las perspectivas de crecimiento económico se moderan, como consecuencia de la evolución en el precio del petróleo, que reduce la producción petrolera, y la contracción observada en el crecimiento de la inversión. A esto se le une la caída en la demanda interna y un empeoramiento de la balanza comercial. Sin embargo, la política fiscal expansiva implementada por el Gobierno, basada en un intenso gasto público, está permitiendo suavizar el impacto negativo sobre la economía ecuatoriana. Por último, se observa una mejora en el mercado laboral, mientras que la inflación persiste. El Gobierno de Ecuador recorta su presupuesto para el presente año, debido a la caída del precio del petróleo, su principal producto de exportación. Esta situación ha obligado a revocar el incremento salarial previsto para el sector público y a ampliar la deuda con China. A este respecto está prevista la firma de un acuerdo con el Eximbank, El Banco de Importaciones y Exportaciones de China.

La llave abierta de dólares que ha fluido a borbotones durante estos ocho años de gobierno de Rafael Correa, debido a los máximos históricos en el precio internacional del petróleo, ha comenzado a bajar su caudal y motiva previsiones de ajustes en la economía del país este 2015. Esto, en un modelo que tiene como protagonista al Estado y que surgió a la par de un segundo boom petrolero en Ecuador. Una fórmula que empujó la economía a través

de inversión y elevado gasto público, que generó al mismo tiempo mayor consumo y el incremento en la recaudación de impuestos.

La baja del precio del petróleo, dada, según analistas, por una sobreoferta de los principales socios de la OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo), que se niegan a disminuir su producción, empezó a sentirse en agosto pasado. Pero de manera más estrepitosa las últimas semanas del año. Al 31 de diciembre 2014 el crudo WTI (West Texas Intermediate), que sirve de referencia para el que vende el país, se ubicó en $ 53,27, cuando a inicios de año superaba los $ 91. En abril 2015 a fecha de este informe el crudo WTI se ubica en $55.97.

Estrategia de OPEP

El analista económico Walter Spurrier indica que los principales socios de la OPEP (Arabia, Emiratos Árabes, Kuwait, Catar, Libia), a la que el país volvió en el 2007, buscan frenar el desarrollo de los campos estadounidenses de esquisto (petróleo a partir de rocas marinas) haciendo colapsar el precio. Y de esta forma incidir para que las compañías quiebren o abandonen los proyectos.

En el petróleo no existe libre oferta y demanda porque se manipulan los precios con injerencia de los grandes productores y consumidores. Una muestra es que en el 2014 la OPEP tuvo una sobreoferta de producción de 1,8 millones de barriles diarios, lo que incidió en la caída.

Ese escenario mundial, que vuelve variable el valor del crudo, tiene una incidencia directa en la economía ecuatoriana, altamente dependiente del petróleo: representa entre el 53% y 57% de sus exportaciones, los ingresos que genera equivalen al 11,5% del Producto Interno Bruto (PIB) y, según la proforma 2015 aprobada por la Asamblea, financiará el 15% del Presupuesto General del Estado.

La OPEP consideró el pasado 23 de diciembre que esa recuperación se dará en el segundo semestre, debido a un crecimiento más lento de la producción de crudo no convencional, y que el precio podría rebotar a $ 80.

Impacto en presupuesto

El Gobierno ecuatoriano fijó en $ 79,7 el precio del barril en la proforma presupuestaria 2015. Si cae por debajo de ese valor, coinciden los analistas, Ecuador tendrá un doble impacto: en el sector fiscal (ingresos del presupuesto) y en el comercio exterior. En este último puede implicar un deterioro de la balanza comercial, que tras cinco años (desde el 2009) de ser negativa encontró equilibrio en el 2014, por las restricciones a las importaciones y el crecimiento de las exportaciones no petroleras.

Es un riesgo latente dado el peso del petróleo en el intercambio comercial. Entre enero y octubre del 2014, según el Banco Central, las exportaciones petroleras generaron $ 11.716 millones y un saldo favorable de $ 6.386 millones frente a las importaciones de este tipo, una diferencia que permitió equilibrar la balanza total.

Con una llave de ingresos con menor caudal para el 2015, el Gobierno estima ingresos en el presupuesto de $ 27.500 millones, $ 3.100 millones provenientes del petróleo. Sin embargo, si el WTI se ubica en $ 70 como estiman las consultoras internacionales, el crudo local caería a $ 60 por el castigo de casi $ 10 que tiene en el mercado, lo que implicaría un

impacto de $ 1.400 millones en los ingresos, sostiene Fausto Ortiz, exministro de Finanzas de este Gobierno.

A este factor hay que agregar la apreciación del dólar, que les resta competitividad a las exportaciones no petroleras por la devaluación en otros países. El Gobierno busca cubrirse al imponer aranceles a los productos para compensar la devaluación de los países con moneda débil frente al dólar.

Esta caída en el precio es comparada con la crisis mundial del 2008 y 2009, salvo una diferencia: entonces, cuando la llave empezó a gotear, Ecuador contaba con fondos petroleros (unos $ 6.000 millones). El Gobierno decidió utilizarlos, según dijo, para inversión.

El Fondo Monetario Internacional pronosticó un crecimiento económico global "moderado y desigual" de 3.5% para el año 2015 y el 3.8% para el año 2016, y la perspectiva de crecimiento para América Latina se desaceleró del 1.3% obtenido en 2014, y se proyecta alcanzará 0.9% este año, mientras que Ecuador logrará el 1.9% para el 2015.

Se prevé un debilitamiento en el crecimiento económico, seguido de una recuperación en el medio plazo, ligada a una tendencia alcista en el precio del petróleo. En este contexto es previsible que se mantenga el gasto público de cara a las elecciones presidenciales de 2017. Asimismo, se esperan subidas en el consumo y la inversión privada, como consecuencia de la implementación de políticas públicas encaminadas a obtener mejoras salariales y del mercado laboral, así como al incremento en las transferencias.

RELACIONES LABORALES

Según la Cámara Ecuatoriana de Industriales y Procesadores Atuneros (CEIPA), el impacto en la generación de mano de obra que el sector industrial procesador pesquero es de alta importancia en la economía ecuatoriana. Actualmente se ocupa en la mano de obra directa cerca de 18,000 personas e indirectamente a 80 mil personas aproximadamente. La ocupación de la mano de obra en la producción de atún, en un 90%, está bajo la responsabilidad de personal femenino, porque tienen la sutileza natural en sus manos para un proceso más delicado como es la selección del lomo y su enlatado.

Comprendemos como empresa que la satisfacción laboral es un activo con el que aspiramos contar y tenemos comprometido el esfuerzo en lograr una mayor pertenencia de nuestros trabajadores hacia la empresa. La forma en que esta condición de satisfacción en las personas se transforma en mayores y mejores aportes, tiene mucho más que ver con características humanas y personales que con datos del entorno, sin embargo en nuestras manos está la clave al identificar las condiciones que hacen un entorno laboral atractivo, que genera las mejores condiciones para producir satisfacción laboral y compromiso en lograr mayores aportes de los miembros a la organización.

SEAFMAN en el año 2014 mantuvo un ambiente saludable en el aspecto laboral. Los resultados económicos arriba mencionados no han permitido repartir utilidades a favor de nuestros trabajadores y hemos experimentado en su mayoria respaldo en nuestro personal, aspirando a mejorar en el presente año a utilidades que puedan ser compartidas.

Hemos dado especial interés a su desarrollo, mejorar capacitación y estabilidad, consiguiendo un equipo de trabajo eficiente que nos permite enfrentar mejor los desafíos que nos presenta el ejercicio económico 2014.

La generación de empleo y la consecuente reducción del subempleo y el desempleo seguirán siendo preocupaciones nacionales, principalmente debido a que el Estado llegará al límite de sus posibilidades de generar plazas de trabajo, dado el peso total y relativo que la burocracia tiene en el Presupuesto fiscal y a que el sector privado, inducido por la crecida carga tributaria, los mayores controles gubernamentales sobre sus actividades y el mayor costo de la mano de obra, preferirá intensificar el uso de maquinaria y no contratar personal o desplazarlo tan pronto como le sea posible.

Muy importante es destacar nuestra presencia como generadores de empleo, ya que tenemos la gran responsabilidad social de mantener las plazas de trabajo que sustentan a más de un millar y medio de familias del personal de nuestra empresa.

SEAFMAN C.A.

Victoria Serrano
Representante Legal