

LIPOSERVE ECUADOR S.A.

INFORME DE GERENCIA

Período correspondiente al 1 de enero al 31 de diciembre de 2011

Señores accionistas de la empresa LIPOSERVE ECUADOR S.A., Señor Presidente de la Junta de General, dando cumplimiento a lo estipulado en los estatutos y demás artículos estipulados en la ley pongo a su disposición el siguiente informe de la gestión realizada por la Gerencia durante el período fiscal comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre del 2011.

En iniciar pongo en vuestra atención las gestiones realizadas en el ámbito societario, indicando que esta Gerencia en cumplimiento a lo establecido por la Junta de Accionistas procedió a incrementar el capital social de la Compañía, una vez culminada la gestión ante los organismos de control se procedió a emitir las nuevas acciones con los nuevos valores acción no presentó inconvenientes y se registró debidamente en el libro de accionistas tal como se estipula en la ley.

En el ámbito laboral informo que se han cumplido y hemos venido trabajando cumpliendo con todos las obligaciones enmarcadas en la ley y que al finalizar el período no hemos tenido ninguna comunicación que por efectos de control nos haya hecho llegar organismo de control alguno.

En lo referente a las resoluciones emitidas por las Asambleas de accionistas indico que todas se han cumplido así:

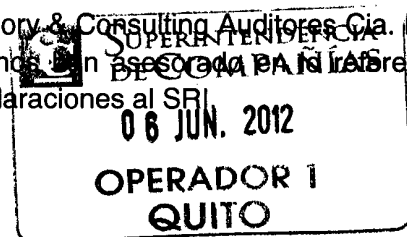
Se procedió, luego de una larga negociación con los representantes de CYOSURE para el Ecuador, que tienen la cede en Bogotá, a conseguir la certificación de la fábrica CYNOSURE, esta certificación nos permite acceder a los beneficios directos de la fábrica respecto al equipo MPX, conjuntamente con esta certificación se procedió a una actualización del equipo de manera que a la fecha el equipo tiene puede trabajar con dos tipos de láser independiente y conjuntamente, el sistema Samartsense y el sistema Thermoguide por lo que, en palabras del representante de CYNOSURE al momento tenemos el único equipo CYNOSURE MPX con esta configuración en operación en Sud América y esto incluye Barsil.

En lo referente a los insumos requeridos y necesarios para el funcionamiento del equipo MPX informo que se ha realizado importaciones que nos permiten tener un stock de cánulas, fibras y cable para el smartsense, también finalmente se ha logrado contactar a una fábrica de plásticos de manera que para finales del primer trimestre del 2012 tendremos la oportunidad de contar con los protectores plásticos para el cable del Smartsense, de esta manera ya no hará falta la eterización de los mismos y se reducirán los daños que por este efecto se han producido en los cables.

A finalizar el año, y en cumplimiento a lo resulto en una Asamblea de Accionistas se procedió a buscar y contratar el arrendamiento de un nuevo local, en el que estamos trabajando desde diciembre del año 2011. Indico que se procedió a conversar con la administración del Centro Médico Alemania y se entregó el local sin tener que pagar multas.

En cuanto a lo financiero, para la certificación y actualización de la máquina MPX la empresa puso un valor de \$10.000,00 y la diferencia fue financiada por un préstamo directo de los accionistas.

En el ámbito contable se aceptó la renuncia de la empresa Advisory & Consulting Auditors Cia. Ltda., y se contrató los servicios del Contador Alonso Cevallos que nos han asesorado en lo referente a acciones tributarias y con quienes hemos realizado todas las declaraciones al SRI.



En el ámbito financiero debo indicar que la empresa refleja un resultado positivo al finalizar el año, lo cual no deja de ser alentador sobre todo considerando que no hemos logrado mantenernos en los valores marcados como metas.

En lo referente a los ingresos se debe indicar una disminución en los ingresos en los tres últimos meses del año, esto principalmente debido a la necesidad de un nuevo local de atención a los clientes de TRIACTIVE, lo cual se instrumentó en diciembre.

En el ámbito técnico debo manifestar que la Gerencia logró hacer mantenimiento del equipo TRIACTIVE, esto luego de que no fue posible conseguir un técnico que entienda del equipo, esto último debido a que esta es la única máquina de este tipo en el país, lo anterior sin costo alguno para la empresa.

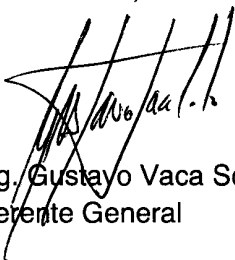
Conclusiones.-

- 1.- Se ha logrado consolidar el funcionamiento de equipos sobre todo se ha logrado conseguir personal calificado y autorizado por CYNOSURE para mantenimiento y asesoría técnica.
- 2.- Los resultados reportados por el uso de los equipos nos permiten ser optimistas en los logros a futuro.
- 3.- Las inversiones iniciales han sido suficientes y podemos decir que la empresa es autosustentable.
- 4.- Con las correcciones hechas en el local hemos dado curso a un mejoramiento de la atención al cliente.

Recomendaciones.-

- 1.- Impulsar el nuevo local.
- 2.- Impulsar un sistema de gestión que nos permita un mejor funcionamiento en la relación cliente paciente.
- 3.- Implementar un reglamento interno para la facturación con recetas médicas, equipo de uso en quirófano e insumos usados.

Atentamente,



Ing. Gustayo Vaca Soto
Gerente General

