



**VIVAIT SOLUCIONES INTEGRALES S.A.**

**Informe Gerencia General**

**04 de junio de 2014**

## 1. DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA

VIVAIT SOLUCIONES INTEGRALES S.A. es una microempresa de servicios constituida en abril del año 2010 por tres socios, que operó hasta diciembre de 2011, implementando proyectos de cableado estructurado para edificios.

Durante el año 2012, la empresa inició un proceso administrativo para la disolución de la sociedad, el mismo que culminó el 12 de marzo de 2013, por lo que en el año 2012 no se registran ingresos. De igual manera durante lo que resta del año 2013 tampoco se registra movimientos, esto debido a que no se consiguieron concretar negocios. Como alternativa para el año 2014 se establece el cierre o la venta de la Empresa.

## 2. OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS

- Definir un proceso para cierre o venta de la empresa.

## 3. RECURSOS, RIESGOS Y RELACIONES

- Recursos: Personal técnico con experiencia y formación en administración.
- Riesgos: Dilatar el cierre o venta de la empresa por no tomar acciones rápidamente.

## 4. RESULTADOS Y PERSPECTIVAS

En el año 2013 no se registran ventas y los gastos han sido cubiertos por el socio mayoritario, es decir en el año 2013 se observa una pérdida de \$ 1.677,34.

| DETALLE               | 2013              | 2012              |
|-----------------------|-------------------|-------------------|
| PERDIDA DEL EJERCICIO | (1,667.34)        | (2,802.33)        |
| <b>TOTAL</b>          | <b>(1,667.34)</b> | <b>(2,802.33)</b> |

## 5. ANÁLISIS DE RENDIMIENTO E INDICADORES

El año 2013, la empresa cierra con una pérdida de \$1.677,34, debido a que no se han registrado movimientos, por lo cual, es necesario tomar las acciones correspondientes para el cierre o venta de las acciones de la Empresa.

Elaborado por:



Ing. Cristina Muñoz

Gerente General

VIVAIT SOLUCIONES INTEGRALES S.A.