

## **INFORME DEL GERENTE PERIODO 2016**

Quito, 15 de marzo del 2017

Señores  
**Miembros de la Junta General de Socios**  
**COMERCIALIZADORA CORTIPLACE CIA. LTDA.**  
Ciudad.-

De mis consideraciones:

Cumpliendo con lo que establecen los Estatutos y Leyes vigentes, tengo a bien presentar el informe del gerente del período 2016.

### **ANTECEDENTES:**

El año 2016 la empresa Cortiplace realizó varias negociaciones con éxito tanto a nivel local como externo, comprando e importando nuevos productos de calidad. Ésto permitió que la empresa pueda contar con variedad de productos, ofreciendo a nuestros clientes tener varias alternativas, factor principal que hizo mantener la fidelidad de los clientes. El lograr mantener su clientela permitió competir satisfactoriamente en el mercado.

Una vez conocido el resultado económico del año 2016, la empresa tiene como pérdida neta 14.455.39 USD.

### **2.- ACTIVOS**

En este período podemos observar un decrecimiento del inventario, ya que se optó por una buena estrategia para vender mercaderías que han estado con poca rotación durante algunos años. Por lo tanto, se pudo incrementar la cuenta de bancos, lo que le permitió a la empresa cumplir con sus obligaciones satisfactoriamente y en el tiempo pactado con proveedores y colaboradores.

### **3.- PASIVOS**

Las cuentas por pagar a proveedores se disminuyeron considerablemente, así como también las cuentas por pagar a socios.

### **4.- ASPECTOS FISCALES, LEGALES, LABORALES Y SOCIALES**

En el aspecto laboral la empresa mantiene personal administrativo estable, en departamento de servicios y ventas, el personal en el año 2016, disminuyó una

persona de ventas con el fin de reducir costos.

En el aspecto legal, la empresa no tiene ningún conflicto ni juicio pendiente. Los dos ex socios la Srta. Diana Argoti Pozo y el Sr. Victor Pabón Argoti decidieron vender sus participaciones y dejar la empresa comprando estas participaciones el Sr. Marcelo Argoti Pozo y la Sra. Janeth Pozo.

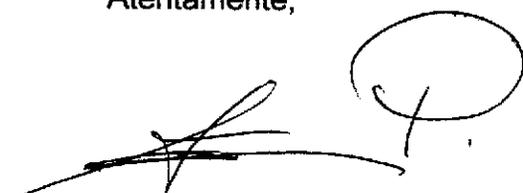
Durante el período motivo de este informe, las obligaciones fiscales, municipales se cumplieron en su totalidad, pagando en forma oportuna estas obligaciones.

Las decisiones que fueron tomadas en su debida oportunidad por esta gerencia han sido conocidas y debidamente aprobadas mediante Juntas Generales Ordinarias y Extraordinarias de Socios.

#### **5.- OBJETIVOS Y EXPECTATIVAS PARA EL AÑO 2017**

Durante este período se tratará de fortalecer los principios y objetivos trazados por la parte gerencial con el único objetivo de culminar con los fines para lo cual fue creada la empresa; todos estos factores nos llevarán a brindar día a día a nuestros clientes nuestros productos de la mejor calidad. De igual manera, se tratará de incrementar la cartera de productos y ofrecer mayor variedad a nuestros clientes así como también mejorar el margen consiguiendo proveedores competitivos.

Atentamente,



**Argoti Pozo Junior Marcelo**  
**GERENTE GENERAL**  
**COMERCIALIZADORA CORTIPLACE CIA. LTDA.**