

multi-chem

multi-servicios
profesionales

petroleros

07 JUN 2011

10:09

10

A LOS ACCIONISTAS REPORTE ANUAL DE GERENCIA, DEL AÑO 2010.

Fecha: 14 Ene 2011

A continuación presento el informe de actividades técnicas, legales y económicas desarrolladas en el año 2010, tiempo durante el cual arranco la operación de la empresa que fue desde Junio del 2010, se complementa este reporte con el análisis del estado de resultados, estado de situación y gastos realizados en este periodo. Durante este periodo las actividades básicamente se orientaron a organizar todo el proceso administrativo, técnico, contable de la empresa.

Los activos que incluyen los equipos de laboratorio que importamos desde USA, tienen un valor registrado en libros de USD 9405). En una reunión que mantuve con el Gerente para Latinoamérica de Multi Chem, sobre este tema, ante la pregunta si nos van a cobrar los equipos, me indicó que hay muchas posibilidades que no nos cobren, sin embargo mantengamos esta cuenta en la pendientes por pagar.

Del estado de resultados y los gastos realizados tenemos que a la fecha tenemos gastado como inversión USD 15467. Los mismos que están distribuidos 24,3% en gastos administrativos, Gastos de ventas 5,5%, Gastos directos de ventas por el Gerente 66,3% y gastos no deducible 3,9%. Los gastos mas relevantes han sido en, viajes al oriente, salario, alquiler vehículos, ticket de avión, pagos al iess y sri.

Para manejar el área contable se abrieron cuentas a fin de poder administrar todo tipo de gasto.

Durante este tiempo se ha manejado con austeridad completa y hemos tenido apoyo desde Multi Chem a quien representamos en Ecuador.

Con relación a ventas no se hicieron, por cuanto estamos en el periodo de estructuración de todo lo necesario para este propósito, que es el objeto de la empresa. La proyección de ventas y considerando que los precios de venta de la competencia en Ecuador son bajos, aun nos quedaría por continuar mejorando y buscando bases intermedias de mejor precio, para lo cual estamos mirando proveedores locales o de países vecinos.

Se visito a la mayoría de potenciales clientes par hacemos conocer y anunciar de la apertura de la empresa. La empresa Rio Napo nos permitió desarrollar productos y con ellos probablemente tengamos una prueba de campo. La empresa Petroamazonas debemos presentar muestras el 31 de Enero del 2010, para una prueba de campo. En la empresa EDC estaríamos a punto de vender inhibidor de hidratos y con la empresa Petroproduccion estamos calificándonos y participaríamos desde Marzo en las licitaciones que ellos tienen.

Para el proceso e producción de los productos que estamos formulando y desarrollando, hicimos un acuerdo comercial con la empresa que nos hará la maquila. Documento que nos servirá para conseguir el permiso del Consep. Para la infraestructura de oficinas aun nos mantenemos como iniciamos, para el primer trimestre del 2011 empezaré a comprar y adecuar de la mejor forma, adquiriendo todo lo necesario para la oficina, incluyendo computadoras etc.

Respecto a las representaciones, Multi Chem me ha confirmado el respaldo técnico y por eso me he ido comprometiendo con lo potenciales cliente. Tenemos oportunidad de conseguir la Representación o distribución de las bombas dosificadoras de químicos de Argentina, quienes me invitaron a una capacitación para el mes de marzo, para ampliar las líneas de productos que

Sabanilla Oe1-199 y Av. 10 de Agosto • Telf. (593) 2 248 4791 • Quito - Ecuador

www.multichem.com / www.multi-servipet.com.ec

multi-chem

multi-servicios
profesionales
petroleros

ofrezcamos a nuestros potenciales, hay probabilidad de que viaje para Buenos Aires, ya que ellos ofrecen alojamiento y traslados en Buenos Aires.

Por otro lado tendríamos los servicios que ofrece Petroraza en Colombia, para nosotros ofrecer en Ecuador. Y tenemos una representación americana de recubrimientos de pisos, la empresa y marca es SWEPCO ellos nos están enviando información cada mes e invitándonos para un training en USA.

En lo que respecta a formulación de productos químicos, hemos mejorado económicamente las formulaciones desarrolladas, llegando a conseguir productos que tienen costo entre 9,5 a 10 USD/Galón. También ya tenemos otro producto listo para la venta que es el rompedor de emulsión de acción rápida. Este puede ser el primer producto que vendamos ya que lo vengo ofreciendo desde Diciembre del 2010.

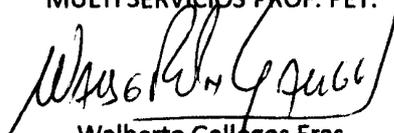
Para los productos Biocidas, Surfactante, Antiespumantes, estos se comprarán materia prima local ya que hay disponible en el mercado de Ecuador.

Respecto al Sistema de Gestión, estamos trabajando con el certificado de calidad ISO de Multi Chem. Para el 2011 debemos iniciar nuestra propia certificación y para los siguientes años iniciar con el proyecto de las ISO 14000 y OSHAS 18000. Sin embargo en el mediano plazo empezaremos el reglamento para los empleados y estar protegidos de los Ministerios respectivos.

Como se ve durante este periodo ha sido para organizarnos, calificarnos y registrarnos en las empresas de los potenciales clientes y conseguir los respectivos permisos operativos de la empresa, como es el Consep.

Para la junta general de socios próxima se presentará el presupuesto para el 2011. Mencionando que el año se cierra con un valor en caja con USD 4132.

Atentamente
MULTI SERVICIOS PROF. PET.



Walberto Gallegos Eras
Gerente General

Cc: File documentos legales

