

INFORME DE GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑIA DISTRIBUCIONES GENERALES SOCIEDAD ANONIMA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS a realizarse EL DIA 1. DE ABRIL DE 1997, SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 1996

Señores Accionistas:

Cumpla en poner a vuestra consideración el informe económico que corresponde a la operación de la Compañía durante el año 1996 en mi calidad de Gerente General.

Siguiendo el esquema acostumbrado de años anteriores pasaré a presentar el Estado Financiero con un cuadro demostrativo con las variantes de las diferentes cuentas que presenta el Estado de Pérdidas y Ganancias entre los años 1994

1995 y 1996	1994	1995	1996	Dif.
Ventas	274'843	360'227 +31.07	391'317	+ 8.63
Costo de Ventas	204.770.468	240'592 +17.5	278.101	+ 15.59
Rendimiento	35%	50%	41%	
Otros Ingresos	18'806	24'451 +30.02	43'845	+ 79.32
Gastos Administ.	124.490	132.050 + 6.08	1728508	+ 30.64
Rendimiento Neto	PERDIDA	5'754	PERDIDA	
Inventario Final	96'313	93,723 - 2,77	78'732	- 16%

El presagio de lo que sería la marcha de la Compañía se hacia notar en los diferentes informes presentados en años anteriores, habiéndose hoy llegado a una situación con caracteres muy criticos por lo que habrá que tomar decisiones impostergables.

Si hacemos una comparación entre los años 1994-1995-1996 establecemos con mucha claridad que la problemática ha sido la misma. Existe diversos problemas que pueden ser vistos como internos y otros derivados de problemas externos a la compañía. En lo interno es necesario mantener un inventario con mercadería variada y adecuado volumen, y es cuando nos encontramos con recursos menos que medianos, con inventarios reducidos y costos operativos precarios.

Personalmente he realizado gestiones para la reducción de gastos que han significado en parte tener que absorberlos.

En cuanto a la situación derivada de lo externo, ustedes señores accionistas habrán observado el gran despliegue publicitario de la competencia, firmas con grandes inventarios y planes de venta que impactan en el público, podría citarse algunas como Cemadato, Orve, Sarcuni, etc. todas ellas con gran capacidad de oferta.

Todo lo expuesto anteriormente me lleva desde ya a recomendar a los señores accionistas a elevar el capital de la compañía cuando menos a 500 millones de sucres con aportaciones frescas no capitalizando reservas. Caso de no conseguirlo se pondría a la compañía al borde de la disolución anticipada, en cuyo caso y siendo esa la resolución final, bien valdría que se proceda en el menor tiempo posible para seguir con el camino señalado por la Ley de Compañías para estos casos.

Como Uds. apreciarán señores accionistas la recomendación como Gerente General de la Compañía, condecor de su funcionamiento está basada en hechos reales. Luego de considerar las posibilidades señaladas, es posible que una nueva alternativa producto de la intervención de los señores accionistas sea la mas acertada. Agradezco a los señores accionistas por su atención y por el apoyo.

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑIA DISTRIBUCIONES GENERALES SOCIEDAD
ANONIMA

te que puedan brindar a la Empresa.

Atentamente



ANTONIO ANDRETTA CARDONE

Gerente General

