

INFORME DE PRESIDENTE EJECUTIVO

CREAMEDICAL S.A.

CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2012

PRESENTADO A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

CELEBRADA el 28 de febrero de 2013

Este Informe se realizó en base a los hechos ocurridos en el transcurso del período y a los estados financieros.

- El Ejercicio Económico del año 2012
- En mi calidad de Presidente Ejecutivo

A considerar:

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Objetivo

Se ha persistido en el enfoque de:

- **Afianzamiento**
 - Atención continua de especialidad.
 - Interconsultas diagnósticas multidisciplinarias con médicos colaboradores y externos.
 - Consolidarnos en el medio como empresa autónoma y sólida en base a equipamiento sofisticado y personal calificado.

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y del Directorio

- Las disposiciones de la junta han sido cumplidas fielmente por parte del presidente.
- Se obtuvo la licencia Institucional en la SIAN (Subsecretaría de Control y Aplicaciones Nucleares), convirtiéndonos en el primer y único centro certificado en el centro del país (CERO RADIACION).
- Trámites y permisos en el MSP, bomberos y municipales como instituto independiente de la clínica.

HECHOS EXTRAORDINARIOS

Adquisición de Aparatos, equipos y enseres

- 23/febrero compra de tanque de oxígeno aluminio portátil para emergencia en tomografía por \$ 426,71 incluido IVA.
- 11/abril compra de muebles y gabinetes para Rx y sala de mamografía / densitometría por \$ 2.000 incluido IVA.
- 30/abril compra de una impresora EPSON de tinta continua a colores para densitometría por \$ 385,83 incluido IVA.
- 8/mayo compra de dos UPS para tomografía por \$ 2.464 incluido IVA.
- 21/mayo compra a la empresa VIENNATONE un equipo de DENSITOMETRIA DSA DIGITAL por \$ 49.056,00 incluido IVA.
- 2/agosto préstamo de \$ 20.000 a la Clínica Tungurahua con un interés de 10% anual por período de seis meses.
- 20/agosto inversión de \$ 40.000 en una POLISA en la Coop. Cámara de Comercio.
- 7/septiembre VIENNATONE emite la FACTURA a la empresa CREAMEDICAL S.A. por la compra del equipo de TOMOGRAFIA por \$ 490.000,00 incluido IVA.
- 06/noviembre compra de un equipo de **esterilización MEMMERS** por \$ 582,40 incluido IVA.
- 28/diciembre compra de repuesto MODULO OPTICO para digitalizador Agfa CR30 por \$ 13.109,08 incluido IVA.

Con un total general de **activos** con que cuenta **CREAMEDICAL** es de **\$ 647.239,43**

RENUNCIAS Y CONTRATO DE PERSONAL

- Mantengo la prestación de servicios como **Médico Radiólogo** de la empresa bajo la modalidad de honorarios profesionales.
- Dra. Lorena Erazo B. como médico Radióloga
- Tlgo. Rafael Varela para Rx y tomografía en la mañana
- Tglo. Rodrigo Sánchez para Rx y tomografía por la tarde
- Ing: Paulina Díaz como auxiliar contable y recepcionista
- Sra. Alexandra Sánchez para ventas, entrega de honorarios, tramites bancarios.
- Dr. Cristian Redrobán quien mantiene funciones de Contador de la empresa.

- Cabe destacar que se hecho acuerdos conjuntamente con los tecnólogos para realizar emergencias en Rx y CT.

AMBITO SOCIAL

- Este año también, gracias a la liquidez de la compañía se hizo entrega de justos aguinaldos navideños (Vinos, confites y canastillas) a los médicos accionistas, colaboradores y personal de la empresa por un totalidad de \$ 2.993,00

ACTIVIDAD MÉDICA

Total de estudios de Enero a Diciembre

MES	ECG	RX	UAG	PAM	MANIO	GENITO	OTROS
Enero	419	232	156	8	318	-	1133
Febrero	340	204	109	6	214	-	873
Marzo	356	245	177	8	265	1	1053
Abril	373	277	172	8	222	2	1052
Mayo	377	224	168	6	165	8	943
Junio	322	196	120	-	261	7	906
Julio	410	172	169	-	295	10	1056
Agosto	384	197	116	-	218	10	935
Septiembre	362	217	175	-	119	10	863
Octubre	428	358	198	-	124	12	1120
Noviembre	271	183	94	-	119	9	676
Diciembre	275	7	122	-	4	7	415
	4317	2512	1776	36	2324	75	11112

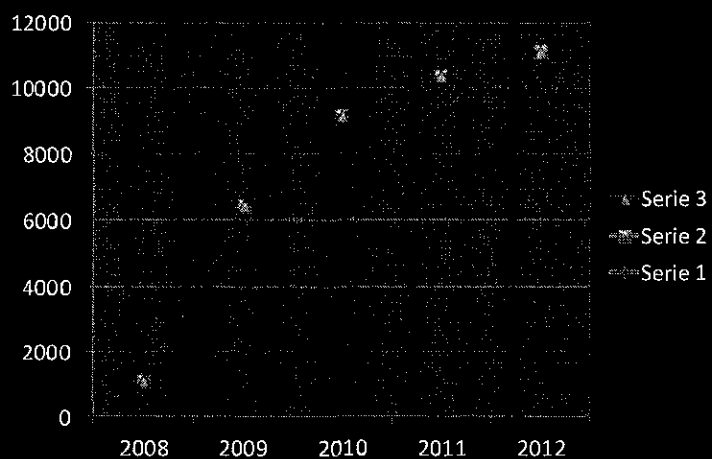
VENTAS DE SERVICIOS EN EL 2012

Ventas de servicios en el 2012

Tomografía	1776	194.169,37
Ecografía	4317	127.694,00
Mamografía	36	1.440,00
Panorámica	2324	34.787,50
Rx	2512	81.113,30
Densitometría	75	2.190,00
Total	11.112	439.204,17

NÚMERO DE ESTUDIOS POR AÑO

Número de estudios por año



CONCLUSIÓN

De lo actuado se puede determinar que el incremento progresivo y persistente en ventas con un promedio de 37 pacientes día que representa un **incremento del 7%** al año anterior.

88% de los pacientes son referencias externas a la clínica y socios, lo cual nos indica el impacto y aceptación de los estudios.

SITUACIÓN FINANCIERA

Estado de Resultados

En este año se ha obtenido una total ingresos (en libros), que representa el valor 446,461.34 dólares menos el total de costos y gastos por el valor de **392,373.40** dólares obtenemos una utilidad del ejercicio contable **54,087.94** dólares, que resulta de disminuir el total de ingresos menos el “total de costos y gastos”.

De esta utilidad operacional se debe efectuar la **Conciliación Tributaria** de acuerdo a lo determinado en el Reglamento de Aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno (Art. 36 y 37), para establecer la base imponible sobre la que se aplicará la tarifa del Impuesto a la Renta, con las siguientes operaciones:

- A la utilidad operacional del ejercicio se efectuó la disminución del **15% de la participación laboral** que es 8,113.19 dólares así lo establece el Código de Trabajo.
- Se sumarán los gastos no deducibles de conformidad con la Ley de Régimen Tributario interno que suman el valor de 402.95 dólares, de este valor se obtiene el **impuesto a la renta a pagar que equivale** a 10,970.35 dólares menos las retenciones en la fuente y crédito tributario que poseemos del año anterior.
- Se indica además que según el Art.297 de la Ley de la Compañías se debe mantener una reserva legal como sociedad anónima que corresponde al 10% de la utilidad contable, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social, que equivale al valor de 1,382.75 dólares.
- Además se amortiza el valor de la pérdida del ejercicio 2011 que equivale a \$ 2,496.28
- De la utilidad obtenida en el presente ejercicio después de deducir los diferentes rubros que por ley se determina obtenemos una **utilidad final repartible** a los socios de **31,125.36** dólares.

ESTADO DE SITUACIÓN

- Podemos demostrar la siguiente estructura actual de nuestros activos, pasivos y patrimonio:
- Nuestros **activos** alcanzan este año la cantidad de **748,062.14** dólares.

- Nuestros **pasivos** representan un total de **74,708.49** dólares.
- Nuestro **patrimonio** representa la cantidad de **673,353.65 dólares**, lo cual quiere decir que, cada **uno por ciento de nuestras acciones** tiene un valor de referencia al 31 de diciembre del 2012 la cantidad de **6,733.53 dólares**.

CONCLUSIONES

- 1.- CREAMEDICAL es una sociedad con ideales, que en base al trabajo y perseverancia ha logrado posicionarse per se, como un centro de diagnóstico confiable de especialidad y subespecialidad, su equipamiento moderno vanguardista a la altura de grandes centros del país, son razones por las cuales hemos recibido reconocimiento de médicos, pacientes y sus familiares que han justificado y a la vez motivan nuestra existencia.
- 2.- CREAMEDICAL siendo una empresa sana y joven que tiene únicamente 4 años, goza de reconocimiento y confianza en el sector médico, de negocios e inversiones. Actualmente tiene sus equipos nuevos de avanzada tecnología casi completamente pagados en corto plazo, con un promedio de utilidad adicional de diez años.

RECOMENDACIONES

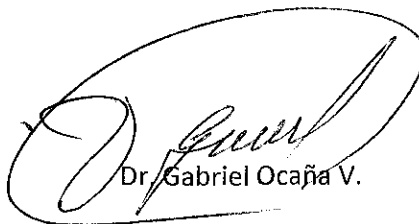
- Se solicita a socios accionistas la comprensión sobre la natural evolución de las sociedades, que tienen un período de inversión, pagos, depreciación de equipos e impuestos que cubrir para posteriormente obtener utilidades.
- En nuestro medio no contamos con la cultura de sociedades que para ser sólidos y firmes se necesita por lo menos 15 a 20 años, sin embargo se ha hecho todo el esfuerzo posible para que nuestra empresa sea eficiente y tenga utilidades en corto plazo.
- Como presidente ejecutivo y luego de cuatro años he cumplido la promesa y compromiso de adquirir todos los equipos nuevos, completos y de las marcas más reconocidas mundialmente como son General Electric, Siemens, Agfa, Universal y Soredex (panorámica dental), en las mejores condiciones de negocio e inmejorables precios logrando significativo ahorro y beneficio para todos y cada uno de los socios que formamos esta sociedad.

Muy atentamente,



Dr. José Luis Chicaiza C.

PRESIDENTE EJECUTIVO



Dr. Gabriel Ocaña V.

GERENTE GENERAL