

# **INDIQUIMICA S.A.**

**INFORME DE COMISARIO**

**EJERCICIO ECONÓMICO 2013**

**CARLOS A. BARRENO CÓRDOVA**

MARZO, 2014

<b>INDIQUIMICA S.A.</b> <b>INFORME DE COMISARIO</b>
--

**PERIODO: ENERO – DICIEMBRE 2013**

De conformidad con las disposiciones emitidas por el organismo de control de las compañías en el País a continuación se presenta el informe de Comisaría del ejercicio económico correspondiente al 1 de enero de 2013 al 31 de diciembre 2013.

### **1. OPINIÓN CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES Y NORMATIVIDAD**

La empresa al igual que el ejercicio anterior, continúa desarrollado su actividad principal que es la fabricación de productos químicos para limpieza y procesamiento de textiles, cumpliendo con toda la normativa vigente para el sector como son las regulaciones laborales, societarias, tributarias, ambientales y las demás que son de cumplimiento obligatorio para el sector.

### **2. CONTROL INTERNO**

El sistema de control interno para la empresa constituyen aquellos procedimientos, mecanismos, decisiones y políticas adoptados por parte de la administración para salvaguardar el uso y consumo de los recursos de la empresa, el mismo que en sus condiciones básicas cumple con lo necesario para el control de los recursos que posee la empresa.

Para el control contable de las operaciones que realiza la empresa a partir del ejercicio económico 2012, al igual que en los años anteriores, se mantiene el control bajo el sistema MICROSYSTEM PLUS, el mismo que para la actualidad está prestando su servicio completo con la generación de informes y reportes que la administración requiere para apoyar la toma de decisiones.

### **3. CIFRAS**

A continuación se presenta un análisis de la cifras descritas en la información financiera generada del período 1 de Enero 2013 al 31 de diciembre 2013, la misma que ha sido elaborada a base de la NIIF para PYMES, la misma que es de cumplimiento obligatorio para este tipo de empresa, conforme a las resoluciones emitidas por el organismo de control; las cifras que se mencionan a continuación corresponden a los estados financieros presentados por la empresa para fines de cumplimiento de obligaciones tributarias

ACTIVOS	194 952,48
PASIVOS	158 479,68
PATRIMONIO	36 472,90
INGRESOS	348 406,89
COSTOS	193 691,75
GASTOS	122 287,44

RESULTADO CONTABLE	32 427,70
TASA IMPOSITIVA	14 600,63
UTILIDAD NETA	17 827,07

## ANÁLISIS FINANCIERO

Con la finalidad de interpretar los valores presentados en la información financiera, la misma que es de responsabilidad de la administración de la empresa, a continuación se realiza el correspondiente análisis de los rubros de mayor importancia, a través de los indicadores económicos y financieros.

$$\text{Liquidez} = \frac{\text{ActivoCorriente}}{\text{PasivoCorriente}}$$

$$\text{Liquidez} = \frac{114\,279,13}{158\,479,68} = \underline{\underline{0,72}}$$

El resultado refleja la liquidez que la empresa posee para el pago de obligaciones a corto plazo, es decir que por cada dólar que adeuda tiene como respaldo \$ 0,72, lo que significa que con su activo corriente no alcanza a pagar su deudas a corto plazo, indicador que tiene una mejora en relación al ejercicio anterior que fue de 0,54, producto por supuesto de los rendimientos obtenidos en el presente ejercicio.

$$\text{PruebaAcida} = \frac{\text{ActivoCorriente} - \text{Inventarios}}{\text{PasivoCorriente}}$$

$$= \frac{114\,279,13 - 28\,478,28}{158\,479,68} = \underline{\underline{0,54}}$$

Significa la capacidad de pago de los pasivos corrientes sin tomar en consideración el rubro de los realizables (Inventario para vender, producto terminado, bases, envases, herramientas y repuestos y de materia Prima). Lo que explica que si no hay movimiento de los inventarios ( Producción ), entonces por cada dólar que se debe se dispone de apenas 54 centavos de dólar para su pago inmediato, que ha tenido un incremento de 23 centavos en relación al ejercicio anterior.

$$\text{EndeudamientodelActivo} = \frac{\text{PasivoTotal}}{\text{ActivoTotal}}$$

$$= \frac{158\,479,68}{194\,952,48} = \underline{\underline{0,81}}$$

Este indicador representa el total de endeudamiento que tiene la empresa relacionando sus propiedades con sus derechos, en este caso indica que la empresa tiene del total de sus activos el 81% como deuda a terceros, en donde se destaca 56 mil dólares pendiente de pago a sus proveedores, 42 mil dólares al IESS y los pasivos financieros por 20 mil dólares.

$$\begin{aligned} \text{Endeudamiento del activo fijo} &= \frac{\text{Patrimonio}}{\text{Activo Fijo Neto}} \\ &= \frac{32\,427,70}{80\,673,35} = \mathbf{0,40} \end{aligned}$$

Representa el porcentaje de propiedad que tienen los accionistas del total de activos fijos netos, es decir que por cada dólar de activo neto que posee la empresa, sus accionistas son dueños de 40 centavos de dólar, o a su vez se puede describir que del total de activos fijos netos que posee la empresa, sus propietarios son dueños del 40%, mejorando en relación al ejercicio anterior que fue de 23%.

$$\begin{aligned} \text{Rotación de Cartera} &= \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Cuentas por Cobrar}} \\ &= \frac{348\,406,89}{59\,646,92} = \mathbf{5,84} \end{aligned}$$

La rotación de la cuentas por cobrar mide el número de veces que éstas rotan en un ejercicio económico, o el número de días que se demora la empresa recibiendo efectivo producto de sus ventas, que para la empresa es de 5,84 veces.

$$\begin{aligned} \text{Rotación de Activo Fijo} &= \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Fijo Neto}} \\ &= \frac{348\,406,89}{80\,673,35} = \mathbf{4,32} \end{aligned}$$

En virtud de las condiciones de estructura de los bienes considerados como propiedad planta y equipo, con los que actualmente cuenta, dentro de la estructura financiera de la empresa, se determina que cada dólar invertido en éstos genera una venta de 4,32 dólares.

$$\begin{aligned} \text{Rotación de Ventas} &= \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}} \\ &= \frac{348\,406,89}{194\,952,48} = \mathbf{1,79} \end{aligned}$$

Para conseguir el volumen de ventas presentado en este análisis se ha tenido que utilizar 1.79 veces los activos de la empresa, entre corrientes y no corrientes, lo que significa la generación de ingresos en este período ha sido 1.79 veces más que el total de activos de la empresa.

$$\text{PeríodoMediodeCobranza} = \frac{\text{Clientes} * 365}{\text{VentasNetas}}$$

$$\frac{59\,646,92 * 365}{348\,406,89} = 62,48$$

Muestra el efecto de cobro de los clientes de la empresa medido en días, lo que significa que los clientes pagan sus deudas en un promedio de 62 días, o que a su vez la empresa genera ingresos por cobros de clientes o de ventas en 62 días, teniendo un incremento de 22 días en relación al ejercicio anterior.

$$\text{PeríodoMediodePago} = \frac{\text{Proveedores} * 365}{\text{VentasNetas}}$$

$$\frac{56\,107,98 * 365}{348\,406,89} = 58,78$$

Significa que el pago a los proveedores se realiza en períodos promedio de 58 días, período inferior al de cobro que es de 62 días, lo que significa que la empresa con la generación de los ingresos de éste período ha tenido la posibilidad de pagar las deudas a sus proveedores en plazos menores al ejercicio anterior que fue de 81 días.

$$\text{Im pactoGastosOperación} = \frac{\text{GastosOperación}}{\text{Ventas}}$$

$$= \frac{122\,287,44}{348\,406,89} = 0,35$$

Los gastos administrativos y ventas, en relación al volumen de ventas representas el 35%, 3% menos que en el ejercicio anterior que tenía un impacto del 38%; esto significa que la empresa por cada dólar que vende debe destinar 35 centavos para cubrir sus gastos operativos representados en el estado dentro de los gastos de administración y ventas.

$$M \text{ arg en Bruto} = \frac{VentasNetas - CostosdeVentas}{VentasNetas}$$

$$= \frac{348\,406,89 - 193\,691,75}{348\,406,89} = \mathbf{0.44}$$

El margen de contribución de la empresa representa el 44% sobre la ventas, valor que comparado con las condiciones de negocio son favorables, valor que se ha mantenido en relación al ejercicio anterior, el margen de contribución mide la rentabilidad que genera cada dólar vendido en relación con el costo de producción únicamente.

$$Im \text{ pacto C arg a Financier a} = \frac{GastosFinancieros}{Ventas}$$

$$= \frac{3\,105,75}{348\,406,89} = \mathbf{0.01}$$

Este indicador nos permite determinar que los costos financieros tienen un peso de 1% del total de ventas lo que significa que de cada dólar que se vende se debe destinar 0,01 centavo para el gasto financiero, valor que para la empresa no es significativo por su monto.

$$Re \text{ ntabilidad netadelAct ivo} = \frac{UtilidadNeta}{Ventas} * \frac{Ventas}{ActivoTotal}$$

$$= \frac{17\,827,07}{348\,406,89} * \frac{348\,406,89}{194\,952,48} = 0.09$$

Este indicar comienza a medir la rentabilidad de la empresa, relacionando su utilidad sus ventas y sus activos, lo que representa para la empresa un rentabilidad del 9%, dos puntos menos que el ejercicio anterior. Valor que comprado con el mercado financiero actual es muy rentable considerando la inversión del activo, por supuesto que como se determinó en indicadores anteriores no todo le pertenece a los accionistas de la empresa, ya que el activo se financia con fondos propios ( Patrimonio) y fondos ajenos ( Pasivos ).

$$M \text{ arg en Operacional} = \frac{UtilidadOperacional}{Ventas}$$

$$= \frac{32\,427,70}{348\,406,89} = 0.09$$

Previo a la descripción del indicador, es necesario resaltar que la empresa en su información financiera no contempla ingresos o gastos no operacionales, por lo tanto la utilidad contable es la misma que la utilidad operacional, que representa el 9% del total de sus ventas, un punto porcentual menor que en el ejercicio anterior.

$$\text{Rentabilidad neta de las Ventas} = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas}}$$
$$= \frac{17\,827,07}{348\,406,89} = 0.05$$

Una vez que la empresa ha procedido a realizar la correspondiente conciliación tributaria, y la determinación de los valores a pagar a terceros como beneficiarios de ésta utilidad, la empresa tienen una utilidad neta que representa el 5% del total de las ventas efectuadas en el período, que tiene una reducción en el mismo sentido que en el caso anterior de un punto porcentual.

$$\text{Rentabilidad Operacional del Patrimonio} = \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Patrimonio}}$$
$$= \frac{32\,427,70}{36\,472,80} = 0.89$$

Para la determinación de la rentabilidad de la empresa, se puede apreciar que en este caso el accionista por cada dólar que tiene invertido en su empresa, y que no necesariamente está reflejado en su paquete accionario, tiene una utilidad de 89 centavos, equivalente por lo tanto al 89%, que en el actual mercado financiero no existe empresa alguna que tenga este tipo de rentabilidad sobre el patrimonio.

## **ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS (ANÁLISIS VERTICAL y HORIZONTAL)**

En el anexo a este informe se presenta los estados financieros de la empresa tanto del año 2012 como del ejercicio sujeto a este informe, del cual se desprende el siguiente análisis y comentarios.

Los activos han tenido un cambio en un 10% relacionando el ejercicio 2012, con el presente ejercicio, incrementando en 14 mil dólares el total del activo, pero es necesario destacar la adquisición de equipos por un valor de 5 mil quinientos dólares que representa un incremento en el rubro de maquinaria y equipo de 161%; pero sin dejar también de establecer el saldo en el banco por un valor de 7 mil ochocientos dólares, que ha tenido un cambio sustancial en relación al cierre del ejercicio anterior con apenas un mil ciento sesenta y siete dólares.

Los Pasivos a su vez también se han incrementado en un 16% en total, ya que como se aprecia en la información financiera, en todos los rubros existe un incremento, pero sin dejar de mencionar el incremento de la deuda con el IESS en 7 mil novecientos dólares quedando al cierre del ejercicio un saldo de pagar a esta institución por \$ 42 470,40.

El rubro que si tiene un cambio significativo es el patrimonio, incrementado en 17 mil dólares, producto de la no distribución de los resultados del ejercicio anterior, y por supuesto la generación de los resultados actuales de la empresa.

En lo relacionado a los ingresos totales de la empresa se determina un incremento del 20% en relación al ejercicio anterior que en valores absolutos representa ventas en un valor a 58 mil dólares.

El incremento de los ingresos genera un incremento en los costos de la empresa, que representan un aumento del 27%, que en valores absolutos representa 41 mil dólares más que el año 2012.

Los gastos de operación en su totalidad se han incrementado en un 12%, es decir 13 mil dólares, dentro de los cuales no existe un valor significativo a resaltar en este informe, ya que los incrementos son condiciones normales de la empresa como por ejemplo el aumento en los sueldos y salarios tanto de la administración como de las ventas en un porcentaje similar del 6%, y el aumento de la depreciación en 22%, que como ya se mencionó se adquirió nuevos equipos que son necesario para la operatividad de la empresa, y que a partir de este ejercicio inician el proceso de recuperación de la inversión a través de la depreciación.

Para concluir se deja expresa constancia que el presente informe se realizó tomando como base la información financiera proporcionada por la administración de la empresa.



Carlos Barreno Córdova  
COMISARIO

**INDIQUIMICA S.A.**  
**BALANCE GENERAL**  
**AL 31 DE DICIEMBRE**

CUENTAS	2012	2013	VARIACIÓN NETA	VARIACIÓN ABSOLUTA
ACTIVO				
CORRIENTE				
CAJAS	2.305,22	12.457,64	10.152,42	440%
BANCOS	1.167,02	7.841,07	6.674,05	572%
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR NO RELACIONADOS	41.679,61	59.646,92	17.967,31	43%
OTRAS CUENTAS POR COBRAR RELACIONADAS	265,92	3.283,16	3.017,24	1135%
PAGO IMPUESTOS ADELANTADO				
OTRAS CUENTAS POR COBRAR	940,29		-940,29	-100%
(-) PROVISIÓN DE CUENTAS INCOBRABLES	-1.441,34	-1.634,88	-193,54	13%
INV. MATERIA PRIMA	16.783,49	19.069,80	2.286,31	14%
INV. SUMINISTROS Y MATERIALES PRODUCCION	1.539,16	1.188,87	-350,29	-23%
INV. DE PRODUCTOS TERMINADOS PRODUCIDOS	5.766,19	8.098,97	2.332,78	40%
INV. REPUESTOS Y HERRAMIENTAS	120,64	120,64	0,00	0%
ANTICIPO PROVEEDORES		2.532,95		
CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA ( I. R.)	4.315,44	1.673,99	-2.641,45	-61%
CONSTRUCCIONES EN CURSO	53.788,49	53.788,49	0,00	0%
MUEBLES Y ENSERES	5.892,08	5.892,08	0,00	0%
DEPRECIACION ACUMULADA MUEBLES Y ENSERES	-2.592,59	-2.874,48	-281,89	11%
MAQUINARIA Y EQUIPO	3.430,27	8.936,68	5.506,41	161%
DEPRECIACION ACUMULADA MAQUINARIA Y EQUIPO	-1.421,04	-2.043,35	-622,31	44%
EQUIPOS DE COMPUTACION	6.487,05	6.487,05	0,00	0%
DEPRECIACION ACUMULADA EQUIP COMPUTO	-5.095,37	-6.102,33	-1.006,96	20%
VEHICULOS	31.085,33	31.085,33	0,00	0%
DEPRECIACION ACUMULADA VEHICULOS	-10.154,42	-14.496,12	-4.341,70	43%
TOTAL ACTIVO	154.861,44	194.952,48	14.360,30	10%
PASIVO				
PASIVO CORRIENTE				
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR LOCALES	-53.241,12	-56.107,98	2.866,86	5%
CON LA ADMINISTRACION TRIBUTARIA	-19.439,46	-27.740,61	8.301,15	43%
CON EL IESS	-34.544,20	-42.470,40	7.926,20	23%

CON LOS EMPLEADOS	-8.760,14	-11.980,65	3.220,50	37%
OTROS PASIVOS FINANCIEROS	-20.230,79	-20.180,04	-50,75	0%
TOTAL PASIVO	-136.215,71	-	22.263,97	16%
PATRIMONIO				
CAPITAL SOCIOS Y/O ACCIONISTAS	-800,00	-800,00	0,00	0%
RESERVA LEGAL	-507,77	-2.097,20	1.589,43	313%
RESERVA FACULTATIVA Y ESTATUTARIA	-253,88	-253,88	0,00	0%
GANANCIAS ACUMULADAS	-9.190,33	-23.495,16	14.304,83	156%
PERDIDAS ACUMULADAS	9.249,21	7.361,22	1.887,99	-20%
ADOPCION NIFF PRIMERA VEZ	639,29	639,29	0,00	0%
RESULTADO NETO DEL PERIODO	-17.782,25	-17.827,07	44,82	0%
TOTAL PATRIMONIO	-18.645,73	-36.472,80	17.827,07	96%
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	-154.861,44	-	40.091,04	26%

0,00

CARLOS BARRENO CÓRDOVA  
COMISARIO

**INDIQUIMICA S.A.**  
**BALANCE DE PERDIDAS Y GANANCIAS**  
**DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICEIMBRE**

<b>CUENTAS</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>VARIACIÓN NETA</b>	<b>VARIACIÓN ABSOLUTA</b>
INGRESOS	-290.105,92	-348.406,89	58.300,97	20%
VENTA DE BIENES	-292.491,15	-354.251,99	61.760,84	21%
DESCUENTO EN VENTAS	2.225,57	2.334,07	-108,50	-5%
DEVOLUCIONES EN VENTAS	1.102,12	3.511,03	-2.408,91	-219%
ORDINARIOS				
INGRESOS NO CORRIENTES				
OTROS INGRESOS NO CORRIENTES	-942,46		-942,46	-100%
COSTOS Y GASTOS	261.012,96	315.979,19	54.966,23	21%
COSTOS	152.142,62	193.691,75	41.549,13	27%
COSTO DE VENTAS				
COSTO DE VENTAS	152.142,62	193.691,75	41.549,13	27%
GASTOS OPERACIONALES	108.870,34	122.287,44	13.417,10	12%
GASTOS ADMINISTRATIVOS				
GASTO SUELDOS Y BENEFICIOS SOCIALES	21.107,57	22.423,90	1.316,33	6%
DEPRECIACIONES	4.861,20	5.944,00	1.082,80	22%
GASTOS GENERALES	22.168,47	23.391,51	1.223,04	6%
GASTOS DE VENTAS				
GASTO SUELDOS Y BENEFICIOS SOCIALES	37.060,19	40.231,59	3.171,40	9%
GASTOS GENERALES	10.783,48	10.497,54	-285,94	-3%
GASTOS FINANCIEROS				
INTERESES	4.277,00	1.375,00	-2.902,00	-68%
SERVICIOS BANCARIOS	150,06	1.015,97	865,91	577%
OTROS GASTOS OPERATIVOS	1.100,06	714,78	-385,28	-35%
GASTOS NO DEDUCIBLES	7.362,31	16.693,15	9.330,84	127%
RESULTADO PERIODO	-29.092,96	-32.427,70	3.334,74	11%
15% TRABAJADORES		-4.864,16		
22% IMPUESTO RENTA		-9.736,47		
UTILIDAD NETA		-17.827,07		

CARLOS BARRENO CÓRDOVA  
 COMISARIO