



**INDIQUIMICA S.A.
INFORME DE COMISARIO**

PERIODO: ENERO – DICIEMBRE 2011

Conforme a las disposiciones establecidas en la Ley de Compañías, reglamentos, normas y demás regulaciones emitidas por la Superintendencia de Compañías, a continuación se presenta el informe de Comisaría por el periodo comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre del año 2011.

1. OPINIÓN CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES Y NORMATIVIDAD

La empresa en el ejercicio objeto de este informe, ha desarrollado su actividad principal que es la fabricación de productos químicos para limpieza y procesamiento de textiles, cumpliendo con toda la normativa vigente para el sector como son las regulaciones laborales, societarias, tributarias, ambientales y las demás que rigen al sector.

Para el cierre del ejercicio económico sujeto a este informe, la empresa aún no ha realizado los requerimientos establecidos por el organismo de control referente a la implementación y adopción de las NIIF para PYMES, conforme a las resoluciones emitidas para el efecto; pero es necesario recalcar que en el presente periodo se iniciará con el proceso con el fin de dar estricto cumplimiento referente a la aplicación de la normativa antes citada.

2. CONTROL INTERNO

El sistema de control interno para la empresa constituyen aquellos procedimientos, mecanismos, decisiones y políticas adoptados por parte de la administración para salvaguardar el uso y consumo de los recursos de la empresa, el mismo que no se puede dar una apreciación general por el cambio del personal financiero de la empresa.

Para el control contable de las operaciones que realiza la empresa a partir del ejercicio económico 2010, se mantiene el control bajo el sistema MICROSYSTEM PLUS, el mismo que para la actualidad está prestando su servicio completo con la generación de informes y reportes que la administración requiere para apoyar la toma de decisiones.

Por las limitaciones propias de este sistema de control contable, la empresa no ha generado reportes de costos por cada orden de producción o situaciones similares.

3. CIFRAS

A continuación se presenta un análisis de las cifras descritas en la información financiera generada del periodo 1 de Enero 2011 al 31 de diciembre 2011, la misma que ha sido elaborada a base de los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados, las Normas Ecuatorianas de Contabilidad vigentes y de aplicación obligatoria para todas las empresas de este tipo, las cifras que se mencionan a continuación corresponden a los estados financieros presentados por la empresa para fines de cumplimiento de obligaciones tributarias, considerando a demás que constituyen los

últimos informes financieros basados en esta normativa, ya que como se describió para el presente período registrará la normas internacionales de información financiera NIIF.

ACTIVOS	140 501.14
PASIVOS	138 998.35
PATRIMONIO	1 502.77
INGRESOS	312 218.73
COSTOS	201 851.28
GASTOS	112 262.56
RESULTADO CONTABLE	(1 887.99)

ANÁLISIS FINANCIERO

Con la finalidad de interpretar los valores presentados en la información financiera, la misma que es de responsabilidad de la administración de la empresa, a continuación se realiza el correspondiente análisis de los rubros de mayor importancia, a través de los indicadores económicos y financieros.

$$\text{Liquidez} = \frac{\text{ActivoCorriente}}{\text{PasivoCorriente}}$$

$$\text{Liquidez} = \frac{104\,038.33}{138\,998.37} = 0,74$$

El resultado refleja la liquidez que la empresa posee para el pago de obligaciones a corto plazo, es decir que por cada dólar que adeuda tiene como respaldo \$ 0,74, lo que significa que con su activo corriente no alcanza a pagar su deudas a corto plazo, por lo que la empresa posee una iliquidez financiera

$$\text{PruebaAcida} = \frac{\text{ActivoCorriente} - \text{Inventarios}}{\text{PasivoCorriente}}$$

$$= \frac{104\,038.33 - 28\,526.41}{138\,998.37} = 0,54$$

Significa la capacidad de pago de los pasivos corrientes sin tomar en consideración el rubro de los realizables (Inventario para vender, producto terminado, bases, envases, herramientas y repuestos y de materia Prima). Lo que explica que si no hay movimiento de los inventarios (Producción), entonces por cada dólar que se debe se dispone de apenas 54 centavos de dólar para su pago inmediato.



$$\text{Endeudamiento del Activo} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}}$$

$$= \frac{138\,998.33}{140\,501.14} = 0,99$$

Este indicador representa el total de endeudamiento que tiene la empresa relacionando sus propiedades con sus derechos, en este caso indica que la empresa tiene del total de sus activos el 99% como deuda a terceros, en donde se destaca 64 mil dólares pendiente de pago a sus proveedores y las obligaciones con el SRI 17 mil dólares y 27 mil dólares al IESS.

$$\text{Endeudamiento del activo fijo} = \frac{\text{Patrimonio}}{\text{Activo Fijo Neto}}$$

$$= \frac{1\,502.77}{35\,823.52} = 0,04$$

Representa el porcentaje de propiedad que tienen los accionistas del total de activos fijos netos, es decir que por cada dólar de activo neto que posee la empresa, sus accionistas son dueños de 4 centavos de dólar, o a su vez se puede describir que del total de activos fijos netos que posee la empresa, sus propietarios son dueños del 4%.

$$\text{Rotación de Cartera} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$$

$$= \frac{312\,218.73}{34\,825.39} = 8.96$$

La rotación de la cuentas por cobrar mide el número de veces que éstas rotan en un ejercicio económico, o el número de días que se demora la empresa recibiendo efectivo producto de sus ventas, que para la empresa es de 8.96 veces.

$$\text{Rotación de Activo Fijo} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Fijo Neto}}$$

$$= \frac{312\,218.73}{35\,823.52} = 8.71$$

En virtud de las condiciones de estructura de los equipos con los que actualmente cuenta, dentro de la estructura financiera de la empresa, se determina que cada dólar invertido en inmovilizado material genera un venta de 8.71 dólares.



$$\text{Rotación de Ventas} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}}$$

$$= \frac{312\,218.73}{140\,501.14} = 2,22$$

Para conseguir el volumen de ventas presentado en este análisis se ha tenido que utilizar 2,22 veces los activos de la empresa, entre corrientes y no corrientes, lo que significa la generación de ingresos en este periodo ha sido 2,22 veces más que el total de activos de la empresa.

$$\text{Periodo Mediodo Cobranza} = \frac{\text{Clientes} * 365}{\text{Ventas Netas}}$$

$$\frac{34\,825.39 * 365}{312\,218.73} = 40.71$$

Muestra el efecto de cobro de los clientes de la empresa medido en días, lo que significa que los clientes pagan sus deudas en un promedio de 41 días, o que a su vez la empresa genera ingresos por cobros de clientes o de ventas en 41 días.

$$\text{Periodo Mediodo Pago} = \frac{\text{Proveedores} * 365}{\text{Ventas Netas}}$$

$$\frac{64\,829.34 * 365}{312\,218.73} = 75.79$$

Significa que el pago a los proveedores se realiza en periodos promedio de 76 días, periodo superior al de cobro en 30 días, lo que significa que la empresa durante el ejercicio a tenido la posibilidad de mantener una adecuada liquidez por las condiciones de pago a sus proveedores.

$$\text{Im pacto Gastos Operación} = \frac{\text{Gastos Operación}}{\text{Ventas}}$$

$$= \frac{112\,173.89}{312\,218.73} = 0,36$$

Los gastos administrativos y ventas, en relación al volumen de ventas representas el 36%, lo que significa que la empresa por cada dólar que vende debe destinar 36 centavos para cubrir sus gastos operativos representados en el estado dentro de los gastos de administración y ventas.



$$\text{Margen Bruto} = \frac{\text{Ventas Netas} - \text{Costos de Ventas}}{\text{Ventas Netas}}$$

$$= \frac{312\,218.73 - 201\,851.28}{312\,218.73} = 0.35$$

El margen de contribución de la empresa representa el 35% sobre la ventas, valor que comparado con las condiciones de negocio son favorables, a pesar del resultado final negativo, que se produce por el alto costo operativo de la empresa que como se indicó anteriormente es del 36%.

$$\text{Margen Financiero} = \frac{\text{Gastos Financieros}}{\text{Ventas}}$$

$$= \frac{1\,938.24}{312\,218.73} = 0.01$$

Este indicador nos permite determinar que los costos financieros tienen un peso de 1% del total de ventas lo que significa que de cada dólar que se vende se debe destinar 0,01 centavo para el gasto financiero, valor que para la empresa no es significativo por su monto.

INDICADORES DE RENTABILIDAD

Como se desprende de la información financiera adjunta, la empresa para el presente periodo tiene un resultado negativo, por lo que no es posible realizar el análisis de rentabilidad, lo que si se realizará más adelante, un análisis de las condiciones expuestas de los cambios producidos en la información financiera, el análisis de los ingresos, costos y gastos, con el propósito de que sirva de base para futuras políticas financieras y de control, que coadyuven a mejorar la estructura financiera de la empresa en el ejercicio económico 2012, y futuros ejercicios.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS (ANÁLISIS VERTICAL y HORIZONTAL)

En el anexo a este informe se presenta los estados financieros de la empresa tanto del año 2010 como del ejercicio sujeto a análisis, del cual se desprende el siguiente análisis y comentarios.

A pesar de que el volumen de ventas no ha tenido un cambio significativo entre el año 2010 y 2011, el resultado negativo del ejercicio 2011, se establece por el incremento en un 6% del costo de ventas a pesar de que las ventas no se incrementaron; el incremento significativo de los gastos operativos de la empresa, los que en la parte de los de administración han tenido un incremento de 114% en remuneraciones y un 914% en otras remuneraciones, alcanzando un valor de 20 mil dólares aproximadamente, a pesar de que en la parte del grupo de gastos de ventas se redujo el gasto en un 40% lo que significa 16 mil dólares.

Otra cuestión a resaltar en este análisis es la reducción significativa de los gastos financieros que tienen un decrecimiento del 85% de aproximadamente 11 mil dólares, que representan la eliminación de pasivos con costo que la empresa mantenía en el año 2010.

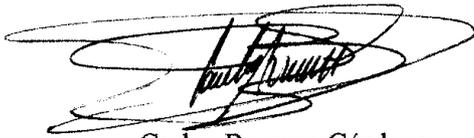


En lo referente a la estructura financiera se puede destacar el incremento de otras cuentas por cobrar en 21 mil dólares como consecuencia del valor entregado en calidad de anticipo para la prestación de servicios al señor José Chavez, la disminución de disponible en 62% en el efectivo y 19% en bancos, la disminución de 16% en la cartera, lo que ha ocasionado una disminución total del activo en un 10% en relación al año 2010.

En relación a las obligaciones de la empresa han tenido una disminución del 9%, resaltando la disminución de otros acreedores en 70%, que representa 36 mil dólares por la eliminación para este ejercicio de la cuenta de cheques girados y no cobrados.

Otro aspecto final es el incremento de las deudas con los proveedores en 21%, empleados del 66%, con el IESS del 93% que representa al valor mas representativo lo que a la fecha del análisis asciende a \$27.900.

Para concluir se deja expresa constancia que el presente informe se realizó tomando como base la información financiera proporcionada por la administración de la empresa.



Carlos Barreno Córdova
COMISARIO



INDIQUIMICA S.A.
BALANCE GENERAL COMPARATIVO
AL 31 DE DICIEMBRE

NOMBRE DE LA CUENTA	2010	2011	VARIACION ABSOLUTA	VARIACION PROCENTUAL
ACTIVO				
CORRIENTE				
DISPONIBLE				
CAJA	8,149.36	3,064.43	-5,084.93	-62.40%
BANCOS	637.80	515.56	-122.24	-19.17%
CARTERA	41,560.96	34,825.39	-6,735.57	-16.21%
CTA. POR COB. EMPLEADOS	1,038.15	3,247.58	2,209.43	212.82%
OTRAS CTAS. POR COB.	9,579.10	31,554.07	21,974.97	229.41%
PAGO IMP. ADELANTADOS	3,305.45	2,304.89	-1,000.56	-30.27%
REALIZABLE				
INVENTARIOS PARA VENDER	6,058.87	4,752.69	-1,306.18	-21.56%
PROD. TERMINADOS	8,118.84	4,744.29	-3,374.55	-41.56%
BASES	386.93	490.65	103.72	26.80%
ENVASES	1,874.66	1,196.57	-678.09	-36.17%
HERRAMIENTAS Y REPUESTOS	120.64	120.64	0.00	0.00%
MATERIA PRIMA	24,581.26	17,221.57	-7,359.69	-29.94%
FIJO				
DEPRECIABLE				
Muebles de Oficina	1,995.15	2,427.91	432.76	21.69%
Deprec.Acum. Mueb. Of.	-454.21	-675.99	-221.78	48.83%
MUEBLES Y ENSERES NETO	1,540.94	1,751.92	210.98	13.69%
Equipo de Oficina	3,464.17	3,464.17	0.00	0.00%
Deprec.Acum. Eq. Oficina	-674.68	-1,257.29	-582.61	86.35%
EQUIPOS DE OFICINA NETO	2,789.49	2,206.88	-582.61	100.00%
Equipo de Computo y Sistemas	3,931.69	6,487.05	2,555.36	64.99%
Deprec.Acum. Eq. Computo y	-1,870.34	-3,609.60	-1,739.26	92.99%
EQUIPO DE COMPUTO NETO	2,061.35	2,877.45	816.10	39.59%
Maquinaria	1,549.38	1,549.38	0.00	0.00%
Deprec .Acum. Maquinaria	-361.48	-517.75	-156.27	43.23%
Equipo de Fabrica	1,880.89	1,880.89	0.00	0.00%
Deprec. Acum. Eq. Fabrica	-357.52	-560.28	-202.76	56.71%
MAQUINAS Y EQUIPOS DE FABRICA	2,711.27	2,352.24	-359.03	-13.24%
Vehiculos	31,705.83	11,138.90	-20,566.93	-64.87%
Deprec. Acum. Vehiculos	-11,363.79	-7,438.30	3,925.49	-34.54%
VEHICULOS NETO	20,342.04	3,700.60	-16,641.44	-81.81%
CONSTRUC. E INST. EN CURSO	17,439.51	22,934.43	5,494.92	31.51%
Sowftware Contale	2,100.00		-2,100.00	-100.00%
Amortizacion Sowtfare	-182.25	0.00	182.25	-100.00%
OTROS ACTIVOS				
DIFERIDOS				
CONSTITUCION DE LA EMPRESA	947.00	639.29	-307.71	-32.49%

 1/2

PREPAGADOS	1,126.59		-1,126.59	-100.00%
TOTAL ACTIVO	156,074.93	140,501.14	-15,573.79	-9.98%
PASIVO				
CORRIENTES				
CON EL S.R.I.	-22,779.29	-17,049.37	-5,729.92	25.15%
PROVEEDORES	-53,657.15	-64,829.34	11,172.19	-20.82%
EMPLEADOS	-7,589.77	-12,582.29	4,992.52	-65.78%
I.E.S.S.	-14,386.25	-27,900.42	13,514.17	-93.94%
OTROS ACREEDORES	-53,081.54	-16,636.95	-36,444.59	68.66%
OBLIGACIONES FINANCIERAS	-1,190.16		-1,190.16	100.00%
TOTAL PASIVO	-152,684.16	-138,998.37	-13,685.79	8.96%
PATRIMONIO				
CAPITAL SOCIAL				
Jimenez Vaca Mery	-798.00	-798.00	0.00	0.00%
Jimenez Vaca Rosa	-2.00	-2.00	0.00	0.00%
Reserva Legal	-507.77	-507.77	0.00	0.00%
Reserva Estatutaria	-253.88	-253.88	0.00	0.00%
PRESENTE EJERCICIO				
Perdida	-5,874.31	1,887.99	7,762.30	-132.14%
EJERCICIOS ANTERIORES				
Utilidad	-3,316.03	-9,190.33	-5,874.30	177.15%
Perdida	7,361.22	7,361.22	0.00	0.00%
PATRIMONIO	-3390.77	-1,502.77	1,888.00	-55.68%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	-156,074.93	-140,501.14	15,573.79	-9.98%



Carlos Barreno Córdova
COMISARIO

INDIQUIMICA S.A.
BALANCE DE PERDIDAS Y GANANCIAS
DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE

NOMBRE DE LA CUENTA	2010	2011	VARIACION ABSOLUTA	VARIACION PROCENTUAL
VENTAS NETAS	(313,427.43)	(312,218.73)	(1,208.70)	0.00
COSTO DE VENTAS	189,918.84	201,851.28	11,932.44	0.06
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	(123,508.59)	(110,367.45)	(13,141.14)	0.11
RENDIMIENTOS FINANCIEROS			-	
BANCARIOS	(157.48)	(7.12)	150.36	(0.95)
EGRESOS			-	
ADMINISTRACION			-	
GASTO REMUNERACIONES	15,458.80	33,053.26	17,594.46	1.14
GASTO OTRAS REMUNERACIONES	441.67	4,823.27	4,381.60	9.92
GASTOS GENERALES ADMISTRACION	16,332.64	21,150.34	4,817.70	0.29
GASTOS DE VENTAS			-	
GASTO REMUNERACIONES	45,389.57	27,441.87	(17,947.70)	(0.40)
GASTO OTRAS REMUNERACIONES	178.58	60.00	(118.58)	(0.66)
GASTOS GENERALES DE VENTA	26,627.64	23,706.91	(2,920.73)	(0.11)
GASTOS FINANCIEROS	13,362.87	1,938.24	(11,424.63)	(0.85)
INTERESES Y GASTOS			-	
OTROS GASTOS OPERACIONALES		88.67	88.67	
			-	
RESULTADO DEL EJERCICIO	(5,874.30)	1,887.99	7,762.29	


Carlos Barreno Córdova
COMISARIO