

INFORME DE GERENCIA DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

Latacunga, Marzo 20 del 2018.

Señores:

ACCIONISTAS DE SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A.

Presente.-

De mi consideración:

En mi calidad de GERENTE GENERAL, de la compañía "SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A." y dando cumplimiento al Art. 273 de la Ley de Compañías y su Reglamento, pongo en consideración de la Junta General Ordinaria de Accionistas, mi informe de actividades cumplidas entre el 01 de enero al 31 de diciembre del 2017, el mismo que ha sido elaborado en base a lo estipulado en la Resolución No. 92.1.4.3.0013 del Reglamento para la presentación de informes anuales de los Administradores, a las Juntas Generales, emitidos por la Superintendencia de Compañías con fecha agosto 11 de 1992, el mismo que consta de los siguientes puntos:

1.1. CONSIDERACIONES GENERALES.-

Una vez concluido el ejercicio fiscal al 31 de diciembre del 2017, vemos que la compañía no ha logrado cumplir con los objetivos previstos y ha sufrido un retroceso en su desempeño.

Respecto a los montos de ventas podemos ver reflejado un decrecimiento tanto en ventas nacionales como internacionales de más del 50%, por lo que se tomó la decisión de contratar un vendedor externo desde el mes de octubre, al ser el último trimestre del ejercicio 2017 fue muy prematuro poder ver los resultados deseados; esperamos que para el siguiente ejercicio fiscal podamos recuperar el terreno perdido ante nuestra competencia en este año.

1.2. CUMPLIMIENTO REAL ALCANZADO.-

La Gestión Empresarial en éste punto ha sido muy importante, con decisiones oportunas y eficientes se ha pretendido alcanzar las metas propuestas:

- Formamos parte de una alianza estratégica con NINTEX del Ecuador, como distribuidores de sus licencias.
- Como Socios de la Asociación Ecuatoriana de Software nos hemos podido posicionar entre las empresas más atractivas de la zona centro sur en Desarrollo de Software y prestación de servicios en Outsourcing, debido al nivel de profesionalismo que tenemos.
- Nos seguimos preocupando porque nuestro personal mantenga una capacitación constante en el área de Desarrollo, pero se requiere del apoyo del área Comercial para así aprovechar el talento humano que poseemos.

- Con la redistribución del personal, hemos aprovechado de mejor manera sus aptitudes y cualidades, buscando el beneficio de los empleados y por ende de nuestra empresa.
- Continuamos prestando nuestros servicios con el sector público, por medio del portal de compras públicas y formando parte de licitaciones.
- Debido al incremento de Empresas de Software dentro de la zona Centro Sur nos hemos visto en la necesidad imperiosa de contratar un Ejecutivo de Ventas, quien tome su rol específicamente en las ciudades más grandes del País para abrirnos paso con la captación de nuevos clientes.

1.3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y JUNTA GENERAL.

Consciente que la Junta General de Accionistas es el máximo Organismo de la Sociedad y que su función es la de Supervisar el desempeño de la Administración, así como de las decisiones tomadas dentro de sus facultades, dejo constancia que la Gerencia ha dado cumplimiento a todas las Disposiciones emanadas de la Junta General de Accionistas, sean estas ordinarias o extraordinarias.

1.4. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.-

Mantenemos los modelos de control en las diferentes áreas de trabajo; los empleados están conscientes de lo importante que es su trabajo para nuestra Empresa y para el cumplimiento de sus objetivos.

1.4.1. LABORALES.-

Todo el personal se encuentra asegurado ante el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social y gozan de todos los beneficios sociales que por ley les corresponden.

1.4.2. LEGALES.-

Todas las gestiones realizadas, se encuentran bajo el Marco Legal por lo tanto la Empresa no se ha visto involucrada en ningún asunto Legal, tanto con trabajadores, ex trabajadores o con clientes.

1.5. ANÁLISIS DE LOS ASPECTOS OPERACIONALES RELACIONADOS CON LA COMERCIALIZACIÓN.-

Se va mantenido una vigilancia continua del mercado dentro del cual se lleva a cabo nuestras operaciones y de la competencia, siendo estos factores muy importantes que nos dan la pauta para ingresar al mercado con precios competitivos y servicios de calidad.

Otro factor importante que nos ha permitido mantenernos en el mercado es el Portal de compras públicas ingresando como uno de nuestros clientes al Estado Ecuatoriano.

Durante este año hemos contado con clientes como: SIPEC, CONSULTINGNOVA CIA. LTDA, ARIADNAECU CIA. LTDA., ETICA, BIANARIA SISTEMAS, CORPORACIÓN CENACE, , entre otras; con quienes mantenemos una buena relación laboral.

Uno de los factores más importante durante este año es la confianza adquirida de nuestros clientes aliados Grupo Babel de Costa Rica, EPMWORKS Panamá; quienes confían en nuestro trabajo y seriedad en las transacciones que ellos han mantenido con nuestra Empresa.

1.6. SITUACIÓN FINANCIERA.-

En el presente ejercicio 2017, la Empresa ha obtenido una pérdida de USD \$ 37,138.03 dólares; sobre los cuales no habrá repartición de Utilidades a los trabajadores

RECOMENDACIONES Y CONCLUSIONES PARA ALCANZAR EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS EN EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.-

Los objetivos para el año venidero serán los siguientes:

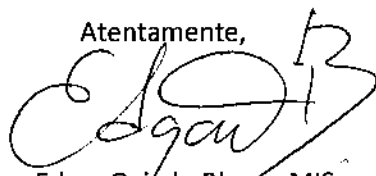
- Capacitación al personal en el área que se requiera.
- Incrementar nuestros clientes dentro de Ecuador
- Potencializar la publicidad que demande, para la inmersión dentro del mercado ecuatoriano.
- Impartir capacitaciones para todo tipo de Instituciones en las diferentes áreas de las TI.
- Incluir en nuestra cartera, software empaquetados y con presencia de aliados estratégicos.
- Realizar mantenimientos y capacitaciones de los productos diseñados por nuestros consultores.

Concluyendo debo indicar que nuestra filosofía para este año seguirá siendo el brindar productos y servicios de calidad, a bajo precio, siempre en base a la honestidad y al respeto que se merecen nuestros clientes.

El logro de todos éstos objetivos depende de todos quienes conformamos la familia de "SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A."

Por último quiero agradecer por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente,



Ing. Edgar Oviédo Blanco, MIS.

GERENTE GENERAL

SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A.