

INFORME DE GERENCIA DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

Latacunga, Marzo 1 del 2013.

Señores:

ACCIONISTAS DE SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A.
Presente.-

De mi consideración:

En mi calidad de GERENTE GENERAL, de la compañía "SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A." y dando cumplimiento al Art. 273 de la Ley de Compañías y su Reglamento, pongo en consideración de la Junta General Ordinaria de Accionistas, mi informe de actividades cumplidas entre el 01 de enero al 31 de diciembre del 2013, el mismo que ha sido elaborado en base a lo estipulado en la Resolución No. 92.1.4.3.0013 del Reglamento para la presentación de informes anuales de los Administradores, a las Juntas Generales, emitidos por la Superintendencia de Compañías con fecha agosto 11 de 1992, el mismo que consta de los siguientes puntos:

1.1. CONSIDERACIONES GENERALES.-

Una vez concluido el ejercicio fiscal al 31 de diciembre del 2013, vemos que la compañía se ha presentado este año con una mejora superior a la de los anteriores y se puede visionar un panorama muy alentador para el futuro, cumpliendo en gran proporción los objetivos impuestos para este año.

Respecto a los montos de ventas podemos ver reflejado un importante crecimiento en relación a los objetivos esperados; para el próximo año se está trabajando sobre nuevas alternativas de ventas orientadas a estimular a nuestros clientes, de igual manera estamos ampliando nuestra cartera de servicios para ser más atractivos y multifuncionales, todo esto manteniendo una constante vigilancia del mercado, para estar acordes a los niveles y estándares de calidad que demanda el País.

1.2. COMPARACIÓN DE LAS METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS CON EL CUMPLIMIENTO REAL ALCANZADO.-

La Gestión Empresarial en éste punto ha sido muy importante, con decisiones oportunas y eficientes se ha pretendido alcanzar las metas propuestas:

- Como Socios de la Asociación Ecuatoriana de Software nos hemos podido posicionar entre las empresas más atractivas de la zona centro sur en Desarrollo de Software y prestación de servicios en Outsourcing, debido al nivel de profesionalismo que tenemos.

- No seguimos preocupando porque nuestro personal mantenga una capacitación constante en el área de Desarrollo
- Se ha procedido hacer una redistribución del personal, con el fin de aprovechar de mejor manera sus aptitudes y cualidades siempre buscando el beneficio de los empleados y por ende de nuestra empresa.
- Continuamos con la apertura de nuestros servicios en el sector público, por medio del portal de compras públicas.
- La apertura de nuevas líneas de servicio nos están impulsando muy fuerte, para brindar una mejor cartera de servicios a nuestros clientes.

1.3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y JUNTA GENERAL.

Consciente que la Junta General de Accionistas es el máximo Organismo de la Sociedad y que su función es la de Supervisar el desempeño de la Administración, así como de las decisiones tomadas dentro de sus facultades, dejo constancia que la Gerencia ha dado cumplimiento a todas las Disposiciones emanadas de la Junta General de Accionistas, sean estas ordinarias o extraordinarias.

1.4. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.-

Adoptamos mejores modelos de control en las diferentes áreas de trabajo; los empleados están conscientes de lo importante que es su trabajo para nuestra empresa y sus objetivos.

1.4.1. LABORALES.-

Nuestra empresa siempre se conduce bajo la Filosofía de que el trabajo es un deber y un derecho social y asegura al trabajador el respeto a su dignidad. Por tal razón todos nuestros empleados son asegurados y gozan de todos los beneficios sociales que por ley les corresponden.

1.4.2. LEGALES.-

Gracias a que todas las gestiones realizadas, se encuentran bajo el marco legal, la empresa no se ha visto involucrada en ningún asunto Legal, tanto con trabajadores como con los clientes.

1.5. ANÁLISIS DE LOS ASPECTOS OPERACIONALES RELACIONADOS CON LA COMERCIALIZACIÓN.-

Se va mantenido una vigilancia continua del mercado dentro del cual se lleva a cabo nuestras operaciones y de la competencia, siendo estos factores muy importantes que nos dan la pauta para ingresar al mercado con precios competitivos y servicios de calidad.

Otro factor importante que nos ha permitido mantenernos en el mercado es el Portal de compras públicas ingresando como uno de nuestros clientes al Estado Ecuatoriano.

Durante este año hemos contado con clientes como: SOTEMRISA, KRUGER CORPORACIÓN, TOTAL TEK S.A. , GRUPO MÁS S.A, ORANGETECH, TIOSA S.A., BIANARIA SISTEMAS, CORPORACIÓN CENACE y empresas del sector Público ; con quienes mantenemos una magnífica relación laboral.

Pero sin lugar a dudas, el factor más importante es la confianza adquirida de nuestros clientes Babel software de Costa Rica, Panamá, Dominicana; quienes confían en nuestro trabajo y seriedad en las transacciones que ellos han mantenido con nuestra empresa.

1.6. SITUACIÓN FINANCIERA.-

En el presente ejercicio 2013, la Empresa ha obtenido una utilidad de USD \$30.315,10 dólares; sobre los cuales se debe pagar el 15% de Utilidad a los trabajadores y el impuesto a la Renta, el remanente de la utilidad se recomienda realizar la distribución a los accionistas salvo su mejor criterio.

1.7. RECOMENDACIONES Y CONCLUSIONES PARA ALCANZAR EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS EN EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.-

Los objetivos para el año venidero serán los siguientes:

- Capacitación al personal en el área que se requiera.
- Incrementar nuestros clientes dentro de Ecuador
- Potencializar la publicidad que demande, para la inmersión dentro del mercado ecuatoriano.
- Abrir nuevas líneas de negocios como son la Venta de licencias de Software partiendo de ser Partners de Microsoft en Ecuador.
- Impartir capacitaciones para todo tipo de Instituciones en las diferentes áreas de las TI.
- Incluir en nuestra cartera, software empaquetados y con presencia de aliados estratégicos.

Concluyendo debo indicar que nuestra filosofía para este año seguirá siendo el brindar productos y servicios de calidad, a bajo precio, siempre en base a la honestidad y al respeto que se merecen nuestros clientes.

El logro de todos éstos objetivos depende de todos quienes conformamos la gran familia de "SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A."

Por último quiero agradecer por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente,



Ing. Edgar Oviedo Blanco, MIS.
GERENTE GENERAL

SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A.