

## INFORME DE GERENCIA DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2010

Latacunga, Marzo 14 del 2010.

Señores:

ACCIONISTAS DE SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A.

Presente.-

*De mi consideración:*

En mi calidad de GERENTE GENERAL, de la compañía "SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A." y dando cumplimiento al Art. 273 de la Ley de Compañías y su Reglamento, pongo en consideración de la Junta General Ordinaria de Accionistas, mi informe de actividades cumplidas entre el 01 de enero al 31 de diciembre del 2010, el mismo que ha sido elaborado en base a lo estipulado en la Resolución No. 92.1.4.3.0013 del Reglamento para la presentación de informes anuales de los Administradores, a las Juntas Generales, emitidos por la Superintendencia de Compañías con fecha agosto 11 de 1992, el mismo que consta de los siguientes puntos:

### 1.1. CONSIDERACIONES GENERALES.-

Una vez concluido el ejercicio fiscal al 31 de diciembre del 2010, vemos que la compañía presenta un panorama alentador para el futuro, aunque en este año por diferentes causas no se han podido cumplir con los objetivos impuestos para este año.

Los montos de ventas no han reflejado un conveniente crecimiento en relación a los objetivos esperados, debido a la crisis económica que afectó a las empresas con las secuelas del 2009 en el 2010; para el próximo año, se está implementando nuevas políticas de ventas orientadas a estimular a nuestros clientes, manteniendo una constante vigilancia del mercado, para de esta manera tener precios bajos y competitivos a nivel del País.

### 1.2. COMPARACIÓN DE LAS METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS CON EL CUMPLIMIENTO REAL ALCANZADO.-

La Gestión Empresarial en éste punto ha sido muy importante, con decisiones oportunas y eficientes se ha pretendido alcanzar las metas propuestas:

- Se ha procedido a una drástica pero ética campaña publicitaria, pretendiendo concienciar a nuestros clientes sobre lo importante que es la calidad de Software que creamos.
- Se ha mantenido una constante capacitación al personal en el área Desarrollo
- Se ha procedido hacer una redistribución del personal, con el fin de aprovechar de mejor manera sus aptitudes y cualidades siempre buscando el beneficio de los empleados y por ende de nuestra empresa.

- Estamos contando con la apertura de nuestros servicios en el sector público, por medio del portal de compras públicas.

### **1.3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y JUNTA GENERAL.**

Consciente que la Junta General de Accionistas es el máximo Organismo de la Sociedad y que su función es la de Supervisar el desempeño de la Administración, así como de las decisiones tomadas dentro de sus facultades, dejo constancia que la Gerencia ha dado cumplimiento a todas las Disposiciones emanadas de la Junta General de Accionistas, sean estas ordinarias o extraordinarias.

### **1.4. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.-**

Se han implementado nuevos mecanismos de control en las diferentes áreas de trabajo; los empleados están conscientes de lo importante que es su trabajo para nuestra empresa y sus objetivos.

#### **1.4.1. LABORALES.-**

Nuestra empresa siempre se ha manejado bajo la Filosofía de que el trabajo es un deber y un derecho social y asegura al trabajador el respeto a su dignidad. Por tal razón todos nuestros empleados son asegurados y gozan de todos los beneficios sociales que por ley les corresponden.

#### **1.4.2. LEGALES.-**

Gracias a que todas las gestiones realizadas, se han manejado de manera legal, la empresa no se ha visto involucrada en ningún asunto Legal, tanto con trabajadores como con los clientes.

### **1.5. ANÁLISIS DE LOS ASPECTOS OPERACIONALES RELACIONADOS CON LA COMERCIALIZACIÓN.-**

Se ha mantenido una vigilancia continua del mercado dentro del cual se lleva a cabo nuestras operaciones y de la competencia, siendo estos factores muy importantes que nos dan la pauta para ingresar al mercado con precios competitivos y servicios de calidad.

Otro factor importante que nos ha permitido mantenernos en el mercado es el Portal de compras públicas haciendo al Estado Ecuatoriano uno de nuestros clientes, con el cual mantenemos un proyecto desde septiembre del 2010 y esperamos su feliz término en abril del 2011.

Desde este mismo mes, Septiembre del 2010 contamos con SOTEMRISA como cliente de nuestra empresa, y con quien mantendremos una buena relación laboral.

Pero sin lugar a dudas, el factor más importante es la confianza adquirida de nuestro principal cliente Babel software Costa Rica, quien confía en nuestro trabajo y seriedad en las transacciones que ellos han mantenido con nuestra empresa.

### **1.6. SITUACIÓN FINANCIERA.-**

En el 2010, debido a las razones antes mencionadas, la Empresa presenta una pérdida de 35.833,13 dólares.

### 1.7. RESULTADOS OBTENIDOS.-

En el presente ejercicio económico no se ha obtenido utilidad financiera, ya que se genero una pérdida de USD \$ 35.833,13 Dólares americanos; por lo que en este año no se realizará el pago de Utilidades a los Trabajadores.

### 1.8 RECOMENDACIONES Y CONCLUSIONES PARA ALCANZAR EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS EN EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.-

Los objetivos para el año venidero serán los siguientes:

- Capacitación al personal en el área que se requiera.
- Incrementar nuestros clientes dentro de Ecuador
- Potencializar la publicidad que demande, para la inmersión dentro del mercado ecuatoriano

Concluyendo debo indicar que nuestra filosofía para este año será brindar productos y servicios de calidad, a bajo precio, siempre en base a la honestidad y al respeto que se merecen nuestros clientes.

La consecución de todos éstos objetivos depende de todos quienes conformamos la gran familia de "SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A."

Por último quiero agradecer por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente,

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS



Ing. Edgar Oviedo Blanco, MIS.

26 ABR 2011

SECCIÓN ARCHIVO  
RECIBIDO

GERENTE GENERAL

SOLUCIONES INFORMÁTICAS BABEL DEL ECUADOR S.A.

