

INFORME DEL GERENTE GENERAL
SOBRE EL EJERCICIO FISCAL DEL AÑO 2011

Ambato, 4 de Febrero del 2012

El Gerente General cumple con la obligación de rendir el informe ante la Junta de Accionistas acerca del ejercicio económico correspondiente al año 2011 de Reprejar S.A.

El propósito fundamental de éste informe es dar a conocer a la los socios los resultados, apreciaciones y gestión durante el ejercicio económico del año dos mil once.

De acuerdo a las situaciones suscitadas el en periodo anterior y las recomendaciones sugeridas, a partir de lo que me corresponde desde el 21 de enero del dos mil once hasta el 24 de febrero del dos mil doce, debo indicar que a pesar del aporte económico realizado por los socios la situación económica de la empresa sigue siendo de cuidado, el subsidio que se solicitó a Movistar referente al local de Santo Domingo no fue aceptado, se negoció directamente con los dueños del Centro Comercial “Corporación el Rosado” para ver la posibilidad de achicar el local que está compuesto de tres locales y quedarnos solo con dos así el arriendo bajaría de casi seis mil dólares a tres mil ochocientos. En forma desleal Movistar interviene en esta negociación y se le concede los derechos del contrato de arriendo es decir Movistar nos subarrendaría los locales comerciales en los mismos casi seis mil dólares, circunstancia que nos obligó a vender este local comercial en la suma de 17.000,00 dólares cuando el costo nuestro fue 40.000.00 dólares. Los demás locales comerciales siguen funcionando con normalidad notándose una baja en las ventas a nivel general, el impuesto grabado a los celulares importados ha reducido considerablemente las importaciones y las ventas de equipos importados son casi nulas, consecuentemente los presupuestos de ventas y las comisiones generadas no son apreciables ni las necesarias para mantener nuestra infraestructura operacional, así nos hemos visto obligados a reducir personal tanto en los locales como en las oficinas principales.

En resumen este año no hemos sufrido tantos inconvenientes como el anterior pero tampoco hemos mejorado, seguimos teniendo perdidas y la relación con nuestro principal proveedor Movistar, no es la mejor, se han incumplido ofrecimientos, el pago de comisiones no se realiza con puntualidad ni la transparencia necesaria, se nos cobra multas sumamente altas a veces mayores a la comisión, en consecuencia y sin el apoyo ofrecido por la operadora y la falta de capital, la operación comercial va en picada obligándonos a bajar nuestro rendimiento y tal vez hasta el cierre total.

Dentro de este esquema podría sugerir el cierre de los locales menos rentables como son Riobamba y Guaranda dando mayor impulso y control a los locales de Ambato, esto sería paulatinamente esperando que la operadora cumpla con lo establecido en el contrato de distribución.

Para concluir este informe pido a los directivos analizar profundamente los resultados financieros para la toma de decisiones y que estas sean apegadas a la realidad que esta viviendo la empresa.



Patricio Jara León
Gerente – General
REPREJAR S.A.