

**JUNTA GENERAL
DE
ACCIONISTAS**



Escudeconp s.a.

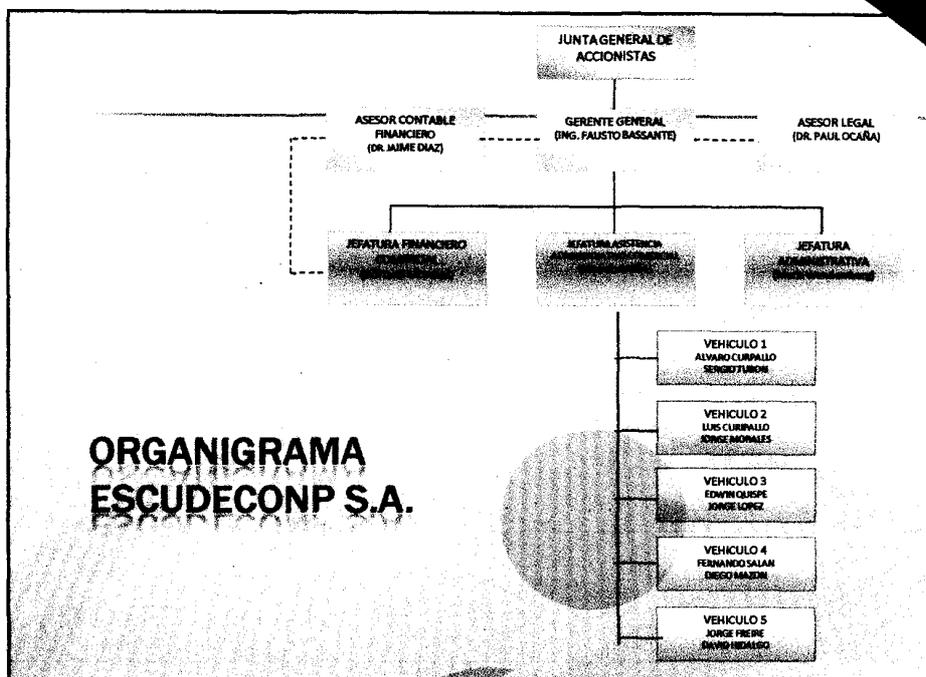
22/04/2010

**INFORME GERENCIAL
2009**

- × ADMINISTRATIVO**
- × COMERCIAL**
- × FINANCIERO**

Fausto Bassante O.

× GERENTE GENERAL ESCUDECONP S.A.



ADMINISTRATIVO

- × **LEGALIZACION CORPORATIVA:**
- × A través del Dr. Paul Ocaña se procede con la legalización de la Compañía Escudeconp S.A. siguiendo todos los procesos legales e informativos correspondientes. Este proceso se enmarcó con el fin de evitar inconvenientes legales, financieros y administrativos con el Estado Ecuatoriano.
- × **ACCIONISTAS:**
- × Se procede con la venta del total de las acciones del Ing. Eduardo Tohaza correspondiente al 33.33% al Sr. Carlos Villena, el mismo que actualmente forma parte de los accionistas y empleados de Escudeconp S.A.
- × **NOMINA:**
- × El número de empleados de Escudeconp S.A. es de 17 personas debidamente legalizadas, los mismos que se encuentran distribuidos de la siguiente manera:
 - × 3 Accionistas
 - × 4 Administrativos
 - × 10 Instructores

ADMINISTRATIVO

- × **INVENTARIOS EFECTIVOS:**
- × El actual inventario de Escudeconp S.A. y sus responsables son los siguientes:

INVENTARIO

ADMINISTRATIVO

- × **INVENTARIO PARA DARSE DE BAJA:**
- × El inventario para darse de baja es el siguiente:

DE BAJA

ADMINISTRATIVO

- × **PROCESO ACTUAL DE LA ENTREGA DE TITULOS:**
- × El nuevo proceso administrativo para la legalización de los Títulos habilitantes con relación a la Comisión Provincial de Tránsito es el siguiente:
- × Entrega de listados con horarios del total de los alumnos.
- × Entrega de carpetas completas y legalizadas en oficina administrativa de Escudeconp.
- × Solicitud escrita al Director Provincial de CPTTTSV para la adquisición de los permisos.
- × Adquisición de los permisos de aprendizaje en la oficina de la Jefatura de Títulos habilitantes de Pelileo.
- × Llenado de permisos de aprendizaje.
- × Entrega de Permisos a la Comisión Provincial para la legalización.
- × Firma de documentos.
- × Llenado de anexos de documentos para la CPTTTSV.

ADMINISTRATIVO

- × **VEHICULOS:**
- × Los cinco vehículos se encuentran debidamente matriculados por año 2009, así también se procedió a asegurarles con Seguros Bolívar, mismos que actualmente nos ofrecen una mejor cobertura y mejores precios.
- × Se ha procedido a mejorar la presentación interna de cada vehículo, procediendo a tapizar todos los asientos y al cambio total de las moquetas en la tapicería de Pelileo del Sr. Carlos Pillapa.
- × El mantenimiento vehicular se procede cada fin de ciclo regular en la mecánica de Pelileo del Sr. Omar Lara.

TAPIZADO VEHICULAR



ADMINISTRATIVO

× ARCHIVO:

- × Para establecer una optimización financiera se procedió a crear un **ARCHIVO DIGITAL**, el mismo que se lo encuentra realizando por medio de un scanner , a través del cual se archiva y respalda toda la información de manera ordenada y completa de cada ciclo.
- × Los respaldos de los archivos se los tiene en CD, siguiendo las normas de documentos legales y de información confidencial.

ARCHIVO DIGITAL



CLIC PARA INICIAR LA
PRESENTACION — >>>

ARCHIVO DIGITAL

ADMINISTRATIVO

× PROCESOS:

- × Actualmente existe una optimización en el proceso de matriculación y manejo de información cruzada entre los departamentos Administrativo y Financiero, esto se da desde el ingreso de los alumnos hasta la entrega del Certificado del Curso, obteniendo como resultado un máximo de 20 días hábiles para el ciclo regular y 35 días normales para el ciclo intensivo.
- × Se desarrolló un texto/manual mejorado el mismo que proyecta mejor imagen corporativa y facilidad en el manejo de las leyes y reglamentos, así como también de las materias correspondientes al curso.
- × Se desarrollaron nuevos bancos de preguntas en las materias de Educación Vial y Primeros Auxilios, así como también en las pruebas de Psicología que son requisito para el ingreso de los alumnos a Escudecomp S.A.
- × Adquisición de nuevos Títulos en el Instituto Geográfico Militar, esperando la disposición de los nuevos diseños.

LIBROS DE LA ESCUELA



ADMINISTRATIVO

- × **MANTENIMIENTO DE EDIFICIO:**
- × Se realizó el mantenimiento del edificio, solicitando al Sr. Maroto propietario del inmueble la impermeabilización de la loza para solucionar los inconvenientes de humedad que teníamos.
- × Se procedió a pintar la totalidad de las paredes interiores de la Escuela, esto se realizó al finalizar el ciclo cuarto regular, con la colaboración de todos los instructores.
- × Se realizó el mantenimiento eléctrico e instalación de luminarias y redistribución de instalaciones necesarias para otorgar mayor seguridad y limpieza.

MANTENIMIENTO DE LA INSTITUCION

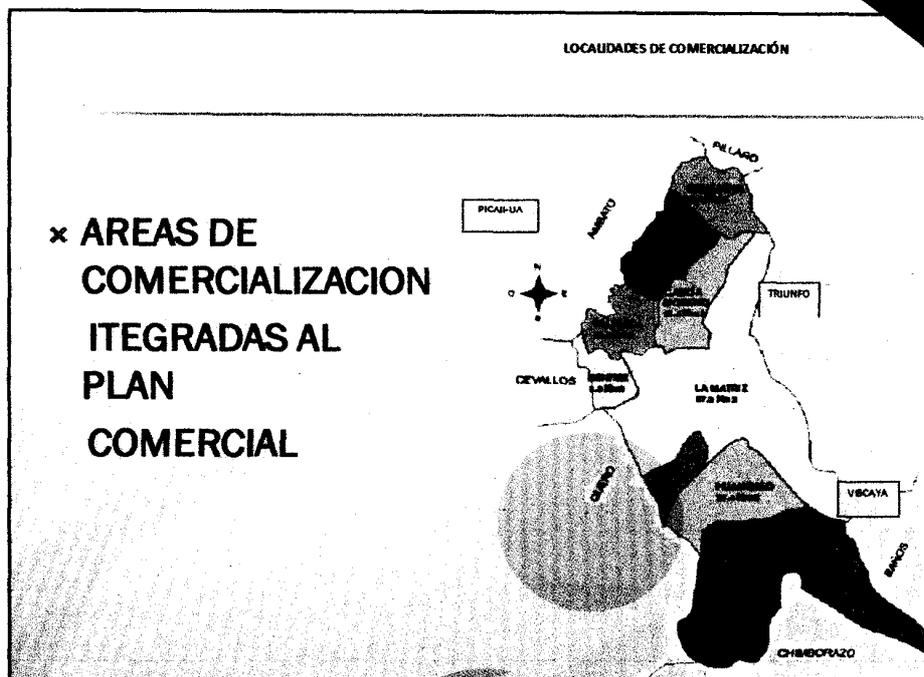


PRESENTACION DE LA ESCUELA JEFATURA COMERCIAL



CLIC PARA INICIAR LA
PRESENTACION — >>>

ESCUELA



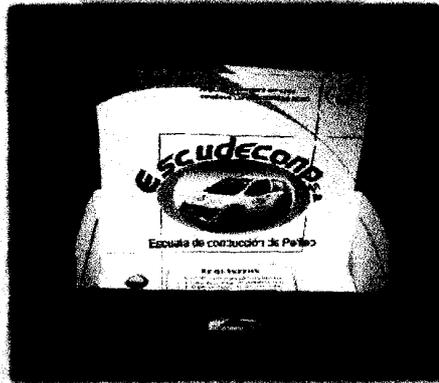
PLAN COMERCIAL SECTORIZADO EN EJECUCION

.BAÑOS	.HUAMBALO
.BENITEZ	.INAPI
.COTALO	.LADRILLO
.EL TRIUNFO	.MONTALVO
.GALPON	.PATATE
.GARCIA MORENO	.PELILEO
.HUACHI LA DOLOROSA	.PICAIHUA
.HUACHI LA UNION	.SALASACA
.HUACHI TOTORAS	.VISCAYA

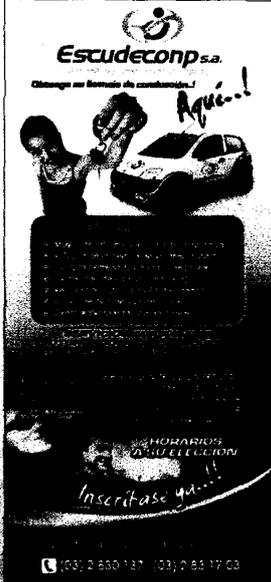
DISTRITOS EVALUADOS PARA EJECUCION DEL PLAN COMERCIAL - POR EJECUTAR

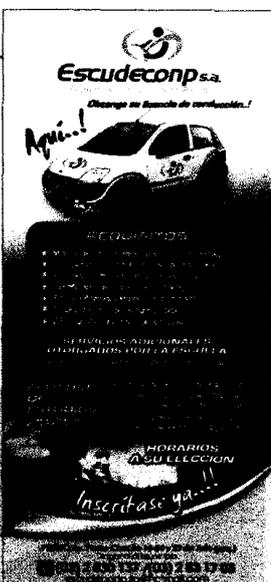
- × Arteson
- × Gamboa
- × Valle Hermoso
- × Chiquicha
- × El Rosario
- × Chambiato
- × La Hacienda Albornoz
- × Mundug
- × Leito
- × Leitillo

HABLADORES DE PERCHAS



PUBLICIDAD





ALUMNOS CAPACITADOS TEORICO 2009

	LUGAR	FECHA	ALUMNOS
1	EMILIO TERAN	08/10/2009	21
2	PICAIHUA	13/10/2009	13
3	MOCHA	15/10/2009	11
4	LAS VIÑAS	16/10/2009	13
5	PELILEO	24/10/2009	36
6	HUACHI TOTORAS	19/11/2009	29
7	BAÑOS	20/11/2009	23
8	PELILEO	21/11/2009	38
9	LA PENINSULA	27/11/2009	21
10	PATAIN	05/12/2009	10
11	HUACHI TOTORAS	11/12/2009	35
12	PELILEO	12/12/2009	67
13	BAÑOS	18/12/2009	15
TOTAL ALUMNOS			332

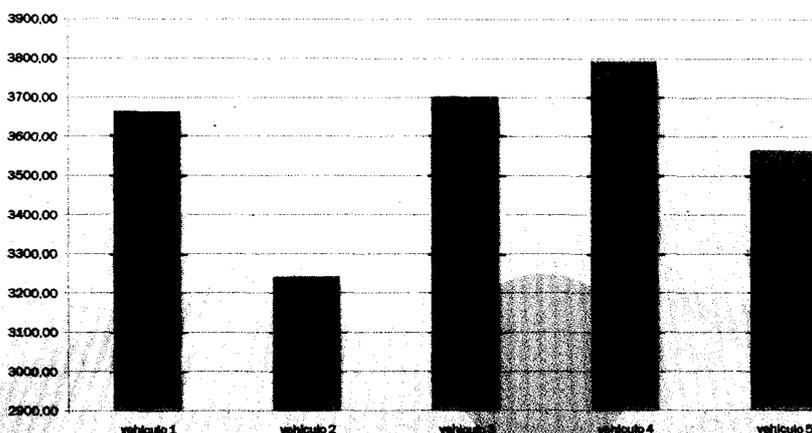
ALUMNOS CAPACITADOS 2010

	LUGAR	FECHA	ALUMNOS
1	PELILEO	09/01/2010	54
2	HUACHI TOTORAS	15/01/2010	38
3	BENITEZ	17/01/2010	8
4	BAÑOS	20/01/2010	14
5	PUÑAPI	29/01/2010	21
6	PELILEO	25/01/2010	78
7	HUACHI LA DOLOROSA	09/02/2010	20
8	BAÑOS	11/02/2010	14
9	HUACHI LA DOLOROSA	25/02/2010	19
10	PELILEO	27/02/2010	51
11	GUADALUPE	26/02/2010	10
12	BAÑOS	05/03/2010	20
13	SAN RAFAEL BAJO	18/03/2010	18
14	LA FLORIDA	19/03/2010	30
15	EL TRIUNFO	20/03/2010	12
16	PELILEO	20/03/2010	42
17	BAÑOS	28/03/2010	14
18	SAN PEDRO	08/04/2010	30
19	PELILEO	10/04/2010	64
TOTAL ALUMNOS			557

RECORRIDO PROMEDIO EN KILOMETROS

	Vehículo 1	Vehículo 2	Vehículo 3	Vehículo 4	Vehículo 5	
CICLO 13 2009	2873	2837	3096	2654	3433	2978,60
CICLO 14 2009	4027	2759	2367	3778	3088	3203,80
CICLO 15 2009	3976	4202	3020	3997	2999	3638,80
CICLO 16 2009	4148	3920	3861	5037	3994	4192,00
CICLO 17 2009	3081	3518	4137	3148	3857	3548,20
CICLO 1 2010	3065	3158	3865	4599	4786	3894,60
CICLO 2 2010	3817	2924	3900	3889	3202	3546,40
CICLO 3 2010	3775	2810	4890	3952	3606	3806,60
CICLO 4 2010	4187	3002	4136	3053	3072	3490,00
	3661,00	3236,67	3696,89	3789,67	3559,67	
KILOMETRAJE ACTUAL	123210	115986	122575	120642	121753	

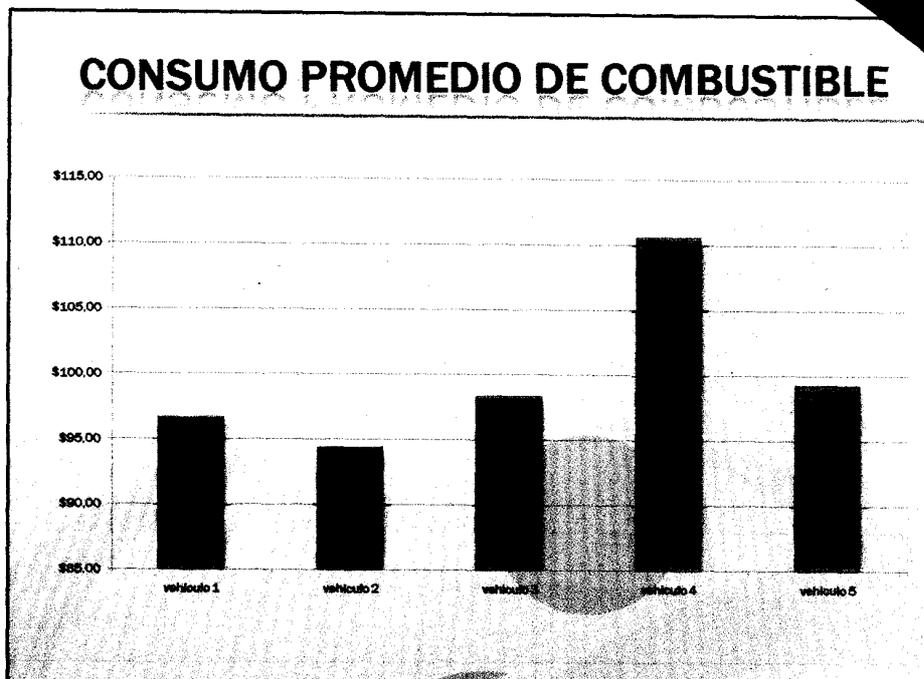
RECORRIDO PROMEDIO EN KILOMETROS



CONSUMO PROMEDIO DE COMBUSTIBLE

	Vehículo 1	Vehículo 2	Vehículo 3	Vehículo 4	Vehículo 5	
CICLO 13	83	82	83,5	90	96	86,90
CICLO 14	101	61	70	94	81	81,40
CICLO 15	90	130	80	110	90	100,00
CICLO 16	100	110	90	130	110	108,00
CICLO 17	85	105	110	100	95	99,00
CICLO 1	90	100	100	130	120	108,00
CICLO 2	100	90	110	120	100	104,00
CICLO 3	100	80	130	120	110	108,00
CICLO 4	120	90	110	100	90	102,00
PROMEDIO	96,56	94,22	98,17	110,44	99,11	

CONSUMO PROMEDIO DE COMBUSTIBLE



MANTENIMIENTO DE VEHICULOS

	VEHICULO 1	VEHICULO 2	VEHICULO 3	VEHICULO 4	VEHICULO 5
ACEITE DE MOTOR	X	X	X	X	X
ALINEADO Y BALANCEO	X	X	X	X	X
ARREGLO ALTERNADOR				X	
ARREGLO DE LA CREMALLERA				X	
ARREGLO DE LA SUSPENSION	X	X	X	X	X
ARREGLO DEL ARRANQUE	X	X	X	X	X
BAJADO CAJA DE CAMBIOS	X	X	X	X	X
BOMBA DE AGUA					X
BOMBA DE FRENO	X	X	X	X	X
CAMBIO DE LA PUNTA				X	
CAMBIO RULIMANES	X	X	X	X	X
CEPILLADOS CABEZOTE					X
DISCO DE EMBRAGUE	X	X	X	X	X
EMPAQUE DEL MULTIPLE					X

MANTENIMIENTO DE VEHICULOS

ENGRASADO DE EJES	X	X	X	X	X
FILTRO DE ACEITE	X	X	X	X	X
JUEGO DE PASTILLAS	X	X	X	X	X
LAVADO	X	X	X	X	X
LIQUIDO DE FRENO	X	X	X	X	X
LIQUIDO REFRIGERANTE	X	X	X	X	X
MANGUERA DE AGUA	X	X		X	X
REVISION DE FRENOS	X	X	X	X	X
REVISION DE TRICETAS	X	X	X	X	X
RUEDAS	X	X	X	X	X
SANGRADO DEL FRENO	X	X	X	X	X
SUELDA BARRA ESTABILIZADORA	X				
TEMPLADO				X	
ZAPATAS	X	X	X	X	X

CONSUMO DE LLANTAS POR VEHICULO DESDE EL 25 DE SEPTIEMBRE DEL 2009 AL 01 ABRIL DEL 2010

VEHICULO 1	VEHICULO 2	VEHICULO 3	VEHICULO 4	VEHICULO 5
7	4	6	5	6
123210 KM	115986 KM	122575 KM	120642 KM	121753 KM

**TOTAL 28
LLANTAS**

DETALLE DE CURSOS REALIZADOS Y NUMERO DE ESTUDIANTES 2007

REGULARES			
CICLO	F. INICIO	F. FIN	ALUMNOS
1	01/05/2007	17/05/2007	82
2	18/05/2007	11/06/2007	80
3	12/06/2007	28/06/2007	81
4	29/06/2007	19/07/2007	78
5	20/07/2007	10/08/2007	75
6	13/08/2007	31/08/2007	69
7	03/09/2007	21/09/2007	80
8	24/09/2007	12/10/2007	78
9	15/10/2007	02/11/2007	80
10	05/11/2007	23/11/2007	80
11	26/11/2007	14/12/2007	80
12	17/12/2007	11/01/2008	80
FIN DE SEMANA			
CICLO	F. INICIO	F. FIN	ALUMNOS
11	11/08/2007	26/08/2007	10
12	01/09/2007	09/09/2007	10
13	15/09/2007	23/09/2007	10
14	29/09/2007	07/10/2007	10
15	13/10/2007	23/10/2007	10
16	27/10/2007	04/11/2007	10
17	10/11/2007	18/11/2007	10
18	24/11/2007	02/12/2007	10
19	08/12/2007	16/12/2007	10
110	22/12/2007	30/12/2007	10
22 CURSOS			1043

DETALLE DE CURSOS REALIZADOS Y NUMERO DE ESTUDIANTES 2008

REGULARES			
CICLO	F. INICIO	F. FIN	ALUMNOS
1	14/02/2008	01/03/2008	80
2	04/03/2008	22/03/2008	80
3	25/03/2008	14/04/2008	69
4	17/04/2008	04/05/2008	59
5	07/05/2008	25/05/2008	56
6	28/05/2008	16/06/2008	44
7	19/06/2008	06/07/2008	42
8	09/07/2008	27/07/2008	38
9	30/07/2008	18/08/2008	39
10	21/08/2008	08/09/2008	38
11	11/09/2008	29/09/2008	33
12	01/10/2008	19/10/2008	37
13	22/10/2008	09/11/2008	41
14	12/11/2008	01/12/2008	40
15	03/12/2008	23/12/2008	43
16	24/12/2008	14/01/2009	77
17	15/01/2009	05/02/2009	80
FIN DE SEMANA			
CICLO	F. INICIO	F. FIN	ALUMNOS
11	05/01/2008	20/01/2008	48
12	26/01/2008	10/02/2008	40
13	16/02/2008	05/03/2008	40
14	22/03/2008	06/04/2008	36
15	12/04/2008	04/05/2008	32
16	10/05/2008	01/06/2008	8
17	07/06/2008	29/06/2008	25
18	05/07/2008	27/07/2008	28
19	02/08/2008	24/08/2008	31
110	30/08/2008	21/09/2008	40
111	27/09/2008	31/10/2008	31
112	25/10/2008	28/11/2008	37
113	22/11/2008	24/12/2008	40
30 CURSOS			1324

DETALLE DE CURSOS REALIZADOS Y NUMERO DE ESTUDIANTES 2009

CICLO	F. INICIO	REGULARES	F. FIN	ALUMNOS
1	05/01/2009		21/01/2009	43
2	22/01/2009		07/02/2009	39
3	09/02/2009		25/02/2009	46
4	02/03/2009		18/03/2009	69
5	19/03/2009		04/04/2009	69
6	09/04/2009		30/04/2009	37
7	04/05/2009		22/05/2009	37
8	23/05/2009		12/06/2009	27
9	13/06/2009		03/07/2009	94
10	06/07/2009		24/07/2009	63
11	27/07/2009		17/08/2009	87
12	17/08/2009		04/09/2009	90
13	07/09/2009		23/09/2009	75
14	28/09/2009		16/10/2009	55
15	19/10/2009		01/11/2009	85
16	11/11/2009		01/12/2009	90
17	02/12/2009		21/12/2009	90
		FIN DE SEMANA		
11	09/01/2009		23/01/2009	31
12	31/01/2009		13/02/2009	17
13	28/02/2009		23/03/2009	20
14	28/03/2009		13/04/2009	33
15	25/04/2009		14/05/2009	22
16	23/05/2009		14/06/2009	3
17	04/07/2009		28/07/2009	21
18	01/08/2009		23/08/2009	44
19	29/08/2009		28/09/2009	45
110	26/09/2009		18/10/2009	45
111	24/10/2009		13/11/2009	45
112	21/11/2009		13/12/2009	30
113	19/12/2009		31/12/2009	45
30 CURSOS				1497

PROMEDIO DE ALUMNOS DESDE LOS CICLOS 10 REGULAR Y 7 INTENSIVO

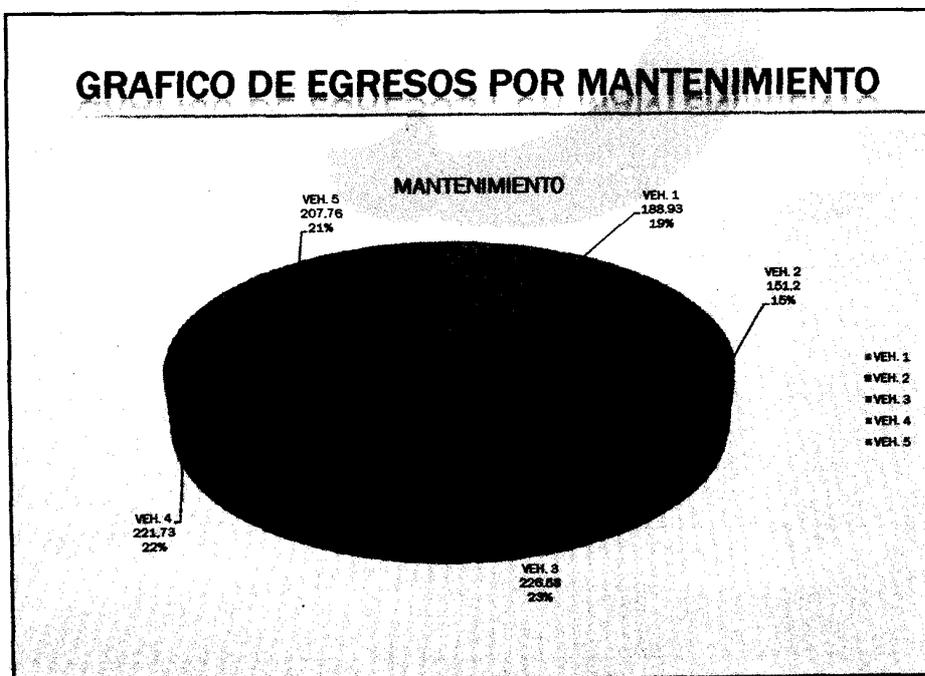
INGRESOS	No. ALUMNOS	% REC
REGULAR	79	72%
INTENSIVOS	34	

PROMEDIO DE EGRESOS POR CICLO MANTENIMIENTO DESDE EL 10 REGULAR Y 7 INTENSIVO

EGRESOS POR VEHICULOS

VEHICULOS	MANTENIMIENTO	TOTAL
VEH. 1	188,93	1322,5
VEH. 2	151,2	1058,4
VEH. 3	226,58	1586,04
VEH. 4	221,73	1552,13
VEH. 5	207,76	1454,3
TOTAL	996,2	6973,37

GRAFICO DE EGRESOS POR MANTENIMIENTO



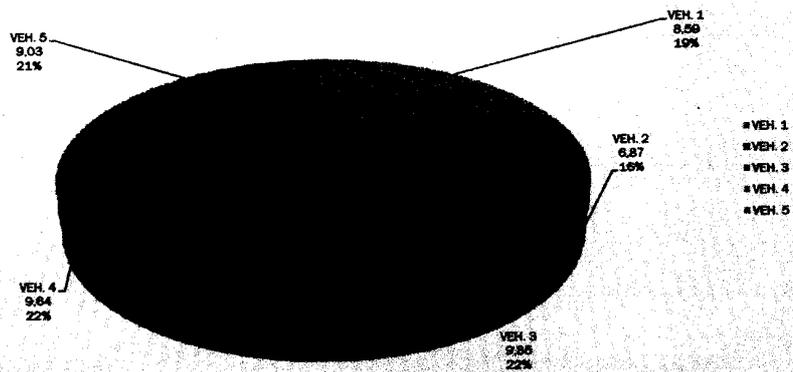
GASTOS MANTENIMIENTO – ALUMNOS

COMPARATIVO GASTOS MANTENIMIENTO- ALUMNOS

GASTOS	ALUMNOS	VEHICULOS	GAST. POR ALUMNO
188,93	22	VEH. 1	8,59
151,2	22	VEH. 2	6,87
226,58	23	VEH. 3	9,85
221,73	23	VEH. 4	9,64
207,76	23	VEH. 5	9,03

GRAFICO GASTOS MANTENIMIENTO - ALUMNOS

GAST. POR ALUMNO



PROYECTADO ALUMNOS 2010

CICLOS	2009	2010
1	43	80
2	39	80
3	46	80
4	69	80
5	69	80
6	37	80
7	37	80
8	27	80
9	94	80
10	63	80
11	87	80
12	90	80
13	75	80
14	55	80
15	85	80
16	90	80
17	90	80
18	31	25
19	17	25
20	20	25
21	23	25
22	27	25
23	27	25
24	27	25
25	27	25
26	27	25
27	27	25
28	27	25
29	27	25
30	27	25
31	27	25
32	27	25
33	27	25
34	27	25
35	27	25
36	27	25
37	27	25
38	27	25
39	27	25
40	27	25
41	27	25
42	27	25
43	27	25
44	27	25
45	27	25
46	27	25
47	27	25
48	27	25
49	27	25
50	27	25
51	27	25
52	27	25
53	27	25
54	27	25
55	27	25
56	27	25
57	27	25
58	27	25
59	27	25
60	27	25
61	27	25
62	27	25
63	27	25
64	27	25
65	27	25
66	27	25
67	27	25
68	27	25
69	27	25
70	27	25
71	27	25
72	27	25
73	27	25
74	27	25
75	27	25
76	27	25
77	27	25
78	27	25
79	27	25
80	27	25
81	27	25
82	27	25
83	27	25
84	27	25
85	27	25
86	27	25
87	27	25
88	27	25
89	27	25
90	27	25
91	27	25
92	27	25
93	27	25
94	27	25
95	27	25
96	27	25
97	27	25
98	27	25
99	27	25
100	27	25
101	27	25
102	27	25
103	27	25
104	27	25
105	27	25
106	27	25
107	27	25
108	27	25
109	27	25
110	27	25
111	27	25
112	27	25
113	27	25
114	27	25
115	27	25
116	27	25
117	27	25
118	27	25
119	27	25
120	27	25
121	27	25
122	27	25
123	27	25
124	27	25
125	27	25
126	27	25
127	27	25
128	27	25
129	27	25
130	27	25
131	27	25
132	27	25
133	27	25
134	27	25
135	27	25
136	27	25
137	27	25
138	27	25
139	27	25
140	27	25
141	27	25
142	27	25
143	27	25
144	27	25
145	27	25
146	27	25
147	27	25
148	27	25
149	27	25
150	27	25
151	27	25
152	27	25
153	27	25
154	27	25
155	27	25
156	27	25
157	27	25
158	27	25
159	27	25
160	27	25
161	27	25
162	27	25
163	27	25
164	27	25
165	27	25
166	27	25
167	27	25
168	27	25
169	27	25
170	27	25
171	27	25
172	27	25
173	27	25
174	27	25
175	27	25
176	27	25
177	27	25
178	27	25
179	27	25
180	27	25
181	27	25
182	27	25
183	27	25
184	27	25
185	27	25
186	27	25
187	27	25
188	27	25
189	27	25
190	27	25
191	27	25
192	27	25
193	27	25
194	27	25
195	27	25
196	27	25
197	27	25
198	27	25
199	27	25
200	27	25
201	27	25
202	27	25
203	27	25
204	27	25
205	27	25
206	27	25
207	27	25
208	27	25
209	27	25
210	27	25
211	27	25
212	27	25
213	27	25
214	27	25
215	27	25
216	27	25
217	27	25
218	27	25
219	27	25
220	27	25
221	27	25
222	27	25
223	27	25
224	27	25
225	27	25
226	27	25
227	27	25
228	27	25
229	27	25
230	27	25
231	27	25
232	27	25
233	27	25
234	27	25
235	27	25
236	27	25
237	27	25
238	27	25
239	27	25
240	27	25
241	27	25
242	27	25
243	27	25
244	27	25
245	27	25
246	27	25
247	27	25
248	27	25
249	27	25
250	27	25
251	27	25
252	27	25
253	27	25
254	27	25
255	27	25
256	27	25
257	27	25
258	27	25
259	27	25
260	27	25
261	27	25
262	27	25
263	27	25
264	27	25
265	27	25
266	27	25
267	27	25
268	27	25
269	27	25
270	27	25
271	27	25
272	27	25
273	27	25
274	27	25
275	27	25
276	27	25
277	27	25
278	27	25
279	27	25
280	27	25
281	27	25
282	27	25
283	27	25
284	27	25
285	27	25
286	27	25
287	27	25
288	27	25
289	27	25
290	27	25
291	27	25
292	27	25
293	27	25
294	27	25
295	27	25
296	27	25
297	27	25
298	27	25
299	27	25
300	27	25
301	27	25
302	27	25
303	27	25
304	27	25
305	27	25
306	27	25
307	27	25
308	27	25
309	27	25
310	27	25
311	27	25
312	27	25
313	27	25
314	27	25
315	27	25
316	27	25
317	27	25
318	27	25
319	27	25
320	27	25
321	27	25
322	27	25
323	27	25
324	27	25
325	27	25
326	27	25
327	27	25
328	27	25
329	27	25
330	27	25
331	27	25
332	27	25
333	27	25
334	27	25
335	27	25
336	27	25
337	27	25
338	27	25
339	27	25
340	27	25
341	27	25
342	27	25
343	27	25
344	27	25
345	27	25
346	27	25
347	27	25
348	27	25
349	27	25
350	27	25
351	27	25
352	27	25
353	27	25
354	27	25
355	27	25
356	27	25
357	27	25
358	27	25
359	27	25
360	27	25
361	27	25
362	27	25
363	27	25
364	27	25
365	27	25
366	27	25
367	27	25
368	27	25
369	27	25
370	27	25
371	27	25
372	27	25
373	27	25
374	27	25
375	27	25
376	27	25
377	27	25
378	27	25
379	27	25
380	27	25
381	27	25
382	27	25
383	27	25
384	27	25
385	27	25
386	27	25
387	27	25
388	27	25
389	27	25
390	27	25
391	27	25
392	27	25
393	27	25
394	27	25
395	27	25
396	27	25
397	27	25
398	27	25
399	27	25
400	27	25
401	27	25
402	27	25
403	27	25
404	27	25
405	27	25
406	27	25
407	27	25
408	27	25
409	27	25
410	27	25
411	27	25
412	27	25
413	27	25
414	27	25
415	27	25
416	27	25
417	27	25
418	27	25
419	27	25
420	27	25
421	27	25
422	27	25
423	27	25
424	27	25
425	27	25
426	27	25
427	27	25
428	27	25
429	27	25
430	27	25
431	27	25
432	27	25
433	27	25
434	27	25
435	27	25
436	27	25
437	27	25
438	27	25
439	27	25
440	27	25
441	27	25
442	27	25
443	27	25
444	27	25
445	27	25
446	27	25
447	27	25
448	27	25
449	27	25
450	27	25
451	27	25
452	27	25
453	27	25
454	27	25
455		

GERENCIA GENERAL CONCLUSIONES

- × El éxito obtenido en estos seis meses de administración están dados en base a la aplicación del siguiente Plan Administrativo Comercial:
- × Análisis intenso e inmediato de entornos externos e internos
- × Implementación de Administración por objetivos APO.
- × Aplicación de un sistema de control de gastos y optimización de recursos.
- × La creación de un equipo de trabajo eficiente y efectivo
- × La realización de un plan comercial emergente
 - + Preventa
 - + Venta
 - + Postventa
- × Capacitación y Servicio al Cliente interno y externo
- × Atención personalizada al cliente.
- × Creación de un plan de incentivos con el cliente interno y externo
- × Creación y análisis de mercados futuros y áreas comerciales
- × Creación de una Marca Comercial ESCUDECONP S.A. y reconocimiento público
- × Intensas relaciones públicas externas a nivel de mercado
- × Innovación en el manejo de documentación y entrega de resultados en tiempo record

GERENCIA GENERAL CONCLUSIONES

- × **OPTIMIZACION DE RECURSOS**
- × Actualmente se procede a un estricto control en el recorrido vehículos por la aplicación del plan comercial.
- × Optimo consumo y control de combustible por ubicación de los mercados .
- × Reducción en gastos de aceites y filtros por cambio de proveedores.
- × Estricto control del consumo de neumáticos por kilómetros recorridos
- × Optimización total de recursos financieros en:
 - Disminución de egresos económicos en horas extras por la aplicación de horarios efectivos de trabajo.
 - Eliminación total de los gastos por viáticos
- × Optimización en gastos de energía eléctrica, consumo telefónico, mantenimiento vehicular y útiles de oficina.
- × Optima negociación en el costo del arriendo al mantenerse el mismo valor incluyendo el año 2010.
- × Eliminación total de los gastos de fotocopias al implementarse el archivo digital.
- × Control en gastos publicitarios y de mercadeo
- × Control de gastos de imprenta
- × Optimos Asesoramientos Legales y creación de controles contables y financieros.
- × Incremento porcentual en el retorno del capital

GERENCIA GENERAL RECOMENDACIONES

- * Es necesario proyectarse en la renovación total del parque automotor:
- * Adquirir 2 unidades en el año 2010
- * Adquirir 3 unidades en el año 2011
- * Estas unidades deben tener otras características a las actuales, mejorando en cilindraje y aptitud de espacios, obteniendo de esta manera una alta imagen en el mercado comercial y revalorización de activos.
- * Es necesario pintar exteriormente el edificio distribuyendo los gastos entre Maroto, Sana Sana y Escudeconp S.A.
- * Mantener a todo el personal debidamente uniformado y muy bien presentado
- * Continuar con un esquema de capacitación que abarque todos los esquemas de caballerosidad, respeto, eficiencia y eficacia corporativa
- * Mantener la delimitación de funciones departamentales con objetivos permanentes.
- * Mantener un alto control y evaluación de la competencia y sus actividades futuras.
- * Se deben mantener constantes evaluaciones de mercados económicos
- * Se deberá continuar participando en todos los eventos, festejos y aniversarios de todas las poblaciones de saludables mercados comerciales.
- * Se debe obtener la calificación contable de las NIIF (Normas Internacionales de Información Financiera) propuesta por el estado Ecuatoriano hasta el 2011.
- * Se debe mantener el estricto control legal y contable financiero con los Doctores Ocaña y Díaz respectivamente.

GERENCIA GENERAL AGRADECIMIENTO

- * **COMERCIALIZACIÓN Y VENTAS:**
- * Se ejecuto acciones comerciales de promoción, capacitación y venta en todos los mercados posibles de ser atendidos.
- * **ACTIVOS:** Se ha mantenido una alta rentabilidad en los activos productivos, materiales y de Recursos Humanos.
- * **CAPACITACION:** Se ha procedido a realizar una permanente capacitación a todo el personal y se han actualizado todos los procesos administrativos y financieros.
- * **RENTABILIDAD:**
- * MI ADMINISTRACION CORPORATIVA SE HA DIRECCIONADO EN BASE A ALTOS ESTANDARES DE SERVICIOS A LA COLECTIVIDAD CON UNA POLITICA DE HONESTIDAD Y LIDERAZGO, CON UN ALTO NIVEL DE SERVICIO, EFICIENCIA Y EFICACIA DANDO COMO RESULTADO DEL AÑO 2009 UNA RENTABILIDAD SALUDABLE EN TODO EL EJERCICIO ECONOMICO DE MI ADMINISTRACION.
- * EL OBJETIVO INMEDIATO DE HACER DE ESCUDECONP S.A. UNA EMPRESA RENTABLE SE HA CUMPLIDO Y AL MISMO TIEMPO SE HA REVALORIZADO EN EL MERCADO SUS ACCIONES COMERCIALES.
- * **ATENTAMENTE,**
- * **Fausto Bassante O.**
- * **GERENTE GENERAL**
- * **ESCUDECONP S.A.**