

INFORME DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA LLANTA FACIL S.A POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2006.

Señores accionistas:

En cumplimiento a los estatutos de la compañía y de acuerdo a las normas dictadas para el efecto por la Superintendencia de Compañías, presentamos a continuación el informe de los Administradores correspondiente a las actividades desarrolladas en el ejercicio 2006.

1.- ENTORNO

Como es de conocimiento de todos la Compañía empieza a trabajar en el mes de Octubre del 2006 período muy corto para hacer un análisis detallado, sin embargo pese a la inestabilidad económica que existe en nuestro país en todas las actividades como consecuencia de la expectativa electoral, hemos puesto todo el interés en la nuestra, que es el transporte tratando en lo posible de cumplir los objetivos planteados, y, sustentar nuestras actividades. Sin embargo de ello la empresa va creciendo con calma y con mucha proyección hacia el futuro.

2.- ALCANCE

Durante el período 2006 nuestra operación de ventas de llantas con el transporte ha sido fructífera tanto en el urbano, como en el interprovincial, así como también en el transporte pesado, y en pequeñas cantidades con vehículos pequeños.

3.- AREA COMERCIAL.-

Como es de vuestro conocimiento, la comercialización se la realiza exclusivamente con la marca DOUBLE COINN, que luego de varias gestiones con la Empresa Importadora CHU, se ha logrado que se nos de la exclusividad como distribuidores de la Provincia, para lo cual se deberá cumplir con ciertos requisitos tanto internos como externos para mantenernos como tal. Es necesario conocer que pese a ello hemos tenido que soportar vacíos en cuanto a la falta de llantas en ciertas medidas para cubrir las necesidades de los clientes teniendo que en lo posible cubrirlas con otras marcas o mantenerlos en espera con otros planes comerciales y estrategias, para tratar de no ceder espacios a la competencia y mantener una posición muy respetable en el mercado local.

El desarrollo comercial, también nos ha permitido visualizar y mantener un crecimiento con el reencauche con varias empresas, permitiendo una diversificación de bandas de acuerdo a la necesidad y economía del cliente, a pesar de que su entrega se demora especialmente las reencauchadoras de Quito; la vinculación y alianza con Cauchosierra, de la cual somos socios nos permite mantener nuestro mercado y satisfacer los requerimientos de nuestros clientes.

Por la falta de tiempo y recurso humano aún no se ha incursionado en el mercado total del transporte, ya que existen oportunidades reales de desarrollo comercial que será parte de nuestro objetivo para los próximos períodos, lo que nos permitirá optimizar una buena política Comercial tanto en precios como en los plazos de entrega, y por ende promover el reencauche hacia todos los transportistas .

4.- AREA ADMINISTRATIVA - CONTABLE

La empresa Lianta fácil inicia sus actividades con empleados de la familia, pero conforme vaya creciendo se contratará personal para la matriz y agencia ya que el manejo de dos empresas paralelas , los anexos transaccionales y la implementación del sistema en línea ha permitido una sobrecarga de trabajo , y será necesario la contratación de 3 personas que se encargarán de suplir las necesidades de la compañía en los diferentes campos; para ello se llevará a cabo un plan de capacitación al personal capaz que éste pueda desenvolverse en cualquier ámbito y que nos permitan manejar los procesos y optimizar el tiempo hasta igualarse en la información.

Con el fin de mejorar e innovar la información se ha renovado los equipos, que nos permitirán fortalecer las unidades internas y externas y de esta forma conseguir los objetivos planteados.

En cuanto al recurso humano , luego de un análisis pormenorizado y estudio técnico se motivará con una elevación de sueldos, además se proveerá de uniformes y la obtención del número patronal con la afiliación obligatoria al IESS.

5.-AREA FINANCIERA,- RESULTADOS.

Teniendo en cuenta que la compañía ha trabajado como tal desde el mes de Octubre , se logra visualizar un incremento notable mensual en las ventas, sin embargo por efecto de la constitución de la compañía como tal, la apertura de la agencia y los gastos que han incurrido en ellos no ha permitido obtener una utilidad considerable.

Ingresos.- Las Ventas Netas fueron de US \$ 240.507,07 y la utilidad bruta alcanzó los US \$ 36.212,92 que nos permite un margen bruto del 15 %.

Costos .- El Costo de Ventas correspondiente a la actividad productiva del período 2006 fue de US \$ 204.294,15 lo que representa un 84 % respecto a la venta neta.

Gastos Administrativos y de ventas.- El Gasto Total en el período suma US \$ 37.531,98 Representando un 15.6 % respecto a la venta neta.

Rentabilidad sobre el Patrimonio.- En el 2006 registró el 0.015 %

Capital Invertido:

CAPITAL DE TRABAJO	9.352,43
ACTIVO FIJO NETO	800,93
Total Capital Invertido	10.153,36

Patrimonio:

CAPITAL SOCIAL	10.000,00
UTILIDAD DEL EJERCICIO 2006	153,36
Total Patrimonio	10.153,36

6.- ASPECTOS SOCIETARIOS, TRIBUTARIOS Y LABORABLES

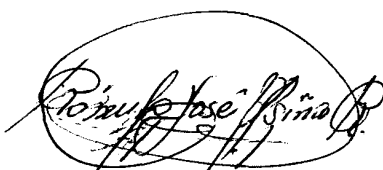
Se ha solicitado a la compañía Cauchosierra s.a. para que realice los trámites respectivos y transfiera las Acciones que se encuentran a nombre de Nancy Usiña y pase a nombre de la compañía Llanta Fácil . S.A.

La realidad de la empresa y exigencias del mercado exigen a que la función del Gerente General se maneje con un 50 % como Asesor Técnico y en Ventas y mientras el otro 50 % se desenvuelve como Gerente y Representante Legal de la compañía .

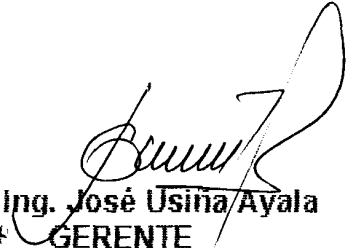
Los Administradores y personal involucrado en las diferentes actividades han sesionado periódicamente para analizar la situación económica , financiera y administrativa de la compañía, con el fin de ir conociendo y revisando las actividades de la empresa, lo cual ha permitido tomar importantes decisiones al respecto y en forma oportuna.

En lo que tiene que ver con los aspectos societarios, tributarios y laborales se ha cumplido con todas las disposiciones legales. De la misma manera se ha nombrado al Ing. Comercial Patricio Naranjo como Comisario Revisor para que informe sobre la veracidad de nuestras operaciones y resultados, el mismo que se adjunta .

Finalmente queremos expresar nuestro sincero agradecimiento a todos los señores Accionistas, y personal vinculado tanto en el área Administrativa y Comercial de la compañía por el soporte brindado , ya que con su valioso apoyo hemos logrado los resultados presentados.


Sr. Rómulo José Usiña R.
PRESIDENTE

Atentamente


Ing. José Usiña Ayala
GERENTE

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
REGISTRO DE SOCIEDADES
Germania Aguilar
21 SET. 2007