



**CONPEL**

Jeans S.A.

093007987

Pedro Fermín Cevallos s/n y 23 (Pelileo Grande)

**INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA  
JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE  
CONPELJEANS S.A**

Marzo, 2008

Señores Accionistas:

De conformidad con las disposiciones de la Ley de Compañías y de los Estatutos vigentes de CONPELJEANS S.A presentamos el informe relacionado con las actividades y los respectivos resultados de la Empresa en el período económico del 2007.

**ENTORNO**

El panorama económico del Ecuador en el año 2007 se ha mantenido igual que en años anteriores, con inestabilidad, afectando directamente al crecimiento monetario.

Las variables macroeconómicas dieron una inflación del 4,12% al finalizar el año; las consultas populares vinieron a desestabilizar aún más el clima político que vive el país. Este panorama también ha afectado al crecimiento de nuestra empresa

**LA COMPAÑÍA:**

El objetivo del año anterior fue estabilizar a la empresa, recuperar las pérdidas que se dieron en el del 2006 y obtener una cierta utilidad; dicho objetivo se ha cumplido.

Esto se logró gracias a la gestión comercial desarrollada; pues, se dio a conocer nuestros servicios a todo el sector productivo de jeans de Pelileo, abriendo más mercados para clientes, esto se logró por el buen servicio y calidad del producto que estamos ofreciendo. En este año nuestra empresa ha sido reconocida como unas de las más grandes de la provincia en esta actividad.

Se realizaron gestiones para traer técnicos peruanos, quienes cumplieron una visita, la misma que aportó nuevas ideas para mejorar los procesos productivos; aunque, fue temporal, permitió que nuestro capital humano que aprenda y se capacite.

Al inicio del año 2008 se planifica un viaje a Colombia por personal de la empresa, el mismo que recibirá asesoramiento técnico; de esta manera se logrará aprender nuevas tecnologías, sin duda, éstas aportarían una gran ayuda para el crecimiento y desarrollo de ideas, que no únicamente beneficiarían a la empresa, sino también al crecimiento profesional de nuestros colaboradores.

En cuanto a la parte administrativa se implantaron procesos de control, nuevos procedimientos para el mejor desempeño del trabajo. Así también la aplicación, manejo e implantación, en su totalidad, del sistema contable; logrando automatizar la información, la misma que será certera y real en el momento requerido.

Se envió a desarrollar un reglamento interno para el personal de la Compañía, el que ayudará a regularizar la contratación del personal. Lineamientos sobre el comportamiento dentro de la organización, el mismo que debe ser considerado como una herramienta de apoyo tanto para el trabajador como para la empresa.

El desempeño comercial de la Conpel Jeans ha demandado mucho esfuerzo de diferente naturaleza; lo que ha requerido por parte de la administración, buscar alternativas múltiples de financiamiento para poder aplacar el crecimiento gradual de las operaciones y contar con un capital de trabajo; pues, la falta de éste ha hecho perder liquidez a la empresa, siendo imprescindible la realización de un préstamo.

Se han tramitado gestiones en distintas instituciones financieras, debido a que la empresa no ha realizado un aumento de capital, éste en muy bajo, CONPELJEANS no califica para ser sujeto de crédito.

El crecimiento de Conpel Jeans ha obligado a efectuar un préstamo para la adquisición de nuevas maquinarias y poder cubrir con la demanda de nuestros clientes y el crecimiento del negocio; por tal motivo, se efectuó la compra que será cancelada desde el 2008.

A continuación se desglosa en forma general los resultados del periodo.

#### **TOTAL DE LOS ACTIVOS**

El total de activos que posee la empresa asciende a \$ 336.881,80 dólares constituyendo el Activo Fijo el 84% del total de los activos.

#### **VENTAS:**

Los resultados comerciales durante el año 2007, reflejan venta neta por \$308.673,21 dólares

#### **COSTO DE VENTA:**

Los costos alcanzan la suma de \$107.758,63 dólares.



**CONPEL**

Jeans S.A.

093007987

Pedro Fermín Cevallos s/n y 23 (Pelileo Grande)

En este punto es necesario explicar que todo los costos que implica los procesos de lavado como la mano de obra y un costo indirectos en este caso el diesel no esta considerado para añadir al costo en este año, sino se le considero como un gasto sin que esto afecte al resultado, desde este año se va a considerar como parte del costo del producto para poder saber el costo real por proceso y prenda.

**GASTOS ADMINISTRACION Y VENTAS:**

El total del período alcanza la suma de \$198.255,42 dólares.

**UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS:**

La utilidad neta del ejercicio es de \$ 2.659,16 dólares.

Por todo lo expuesto anteriormente y para cumplir con lo que establece la Superintendencia de Compañías, me permito informarles lo siguiente:

**UTILIDAD A REPARTIR A LOS TRABAJADORES**

Este año corresponde repartir a los empleados \$1127,14

1. Las utilidades luego del 25% de Impuesto a la Renta y 15% de Participación de Trabajadores, es de \$240,03 dólares.
2. Se dio cumplimiento a todas las disposiciones del Directorio y de la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Compañía CONPELJEANS S.A
3. No se registraron hechos extraordinarios en lo administrativo ni en lo legal.
4. Por la utilidad baja obtenida es necesario, reinvertir las utilidades de este año.
5. Implementar políticas de ventas, establecer plazos de pago para el mejor control en la recuperación de la cartera. Logrando así empezar a tener liquidez que la empresa necesita.
6. Sugerimos realizar un aumento de capital o un préstamo en razón de los requerimientos de capital de operaciones que necesita la Compañía en esta fase de crecimiento que la empresa empieza a tener. Y de esta manera contar con capital de trabajo, obtener estabilidad y cumplimiento en el pago de las obligaciones de la empresa.
7. Realizar una constante preparación del personal para el desarrollo de nuevas técnicas de lavado y manualidades.

8. Para mejor desarrollo de las operaciones en este año es necesario realizar un cambio del transformador que sea útil para el tipo de fuerza que la maquinaria requiere. Es necesario también conseguir líneas de teléfono para el desarrollo de actividades de la empresa
  
9. Alcanzar un crecimiento del 30% en esta año , esperando alcanzar mayor utilidad para que beneficie tanto la empresa, socios y colaboradores. Logrando que la empresa empiece a reflejar estabilidad y el rendimiento deseado, que años anteriores no se pudo palpar por todos los retos que conlleva el inicio de un negocio en los primeros años de funcionamiento.

Los reconocimientos logrados, los cambios e innovaciones y los procesos iniciados hacia la conquistas de metas futuras, fueron posible gracias a la generosa participación de un gran equipo de personas que con entrega y vocación contribuyeron al crecimiento d la empresa .

Agradecemos a los accionistas, empleados y funcionarios por el apoyo brindado durante nuestra gestión.

  
Iván Montaguano Fiallos  
PRESIDENTE

  
José Aladino Carrasco  
GERENTE

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS  
REGISTRO DE SOCIEDADES

Germania Aguilar *ma 60*

22 ABR. 2008