

INFORME DEL GERENTE

Ejercicio Económico 2006

Señores Accionistas de la Compañía KATUNA WASI SAC S.A.

De mis consideraciones:

Tengo a bien informar a los señores accionistas y a la junta de socios sobre las principales actividades económicas desarrolladas durante el ejercicio económico del 2006.

Antecedentes:

La Empresa fue legalmente constituida mediante escritura celebrada el 22 de septiembre del 2003 ante el Dr Alfonso Alvarez, Notario Cuarto del cantón Ambato, y fue legalmente aprobada por la Superintendencia de Compañías mediante Resolución No. 03. A.DIC.248 de 4 de noviembre del 2003., por lo cual tenemos asignado el expediente No. 36268. Inscrita en el Registro Mercantil con el número 483 el 21 de noviembre del 2003.

Al momento cuenta con 29 socios, siendo el más representativo la Cooperativa SAC AIET Ltda., puesto que aporta el 53.3% del capital social.

El objetivo principal de la Compañía, según los estatutos es la de importación, comercialización y distribución de electrodomésticos, con una duración de 30 años.

Los principales directivos son:

Dr. Segundo Toalombo Chimborazo, Gerente
Sr. Espíritu Quinatoa, Presidente

Estos nombramientos tienen fecha 25 de noviembre del 2003, los mismos que han sido adecuadamente inscritos en el Registro Mercantil.

Contexto del País.

El año 2006 se define como un año de alto componente político, al finalizar el año contendieron dos candidatos uno de derecha y el otro de izquierda, este último ganó las elecciones, que ofreció realizar una Asamblea Constituyente de plenos poderes para cambiar la estructura política y económica del país y un anhelado cambio para la población que clama por tener empleo mejor remunerado y en fin fuentes de trabajo, además de combatir la corrupción que se ha vuelto un mal generalizado.

El desenvolvimiento del país se traduce en las siguientes cifras, el crecimiento del PIB en el país fue del 4.3%, ligeramente inferior al 2005 que fue del 4.7%, el sector de mayor crecimiento fue el de construcción que fue del 5.1% y el comercio del 4.6%, seguido de la industria manufacturera con un 4.4%. Para el 2007, el Banco Central prevee un crecimiento del PIB del 3.0%.

El crudo ecuatoriano, el precio del barril en promedio fue USD 51.1, que representó USD 10 más frente el año anterior. Los ingresos del sector público crecieron en más de 2.000 millones de dólares. La reserva monetaria internacional se ubicó en USD 2.006 millones a finales de diciembre del 2006. La inflación en el 2006 fue del 2.87% anual, superior al 2005 que fue del 2.74%. El desempleo fue del 9.8% y el subempleo fue del 44.6%. En el aspecto social, el 38,3% de ecuatorianos viven en la pobreza, 12.8% son indigentes, el riesgo país termino en 600 puntos.

Gestión de la Empresa.

La empresa realizó los mayores esfuerzos para continuar en el mercado de linea blanca, como son refrigeradoras, cocinas, lavadoras, equipos de sonidos, DVD, minicomponentes, equipos, etc., áreas de mercado que se han vuelto de alta competencia en el sector de Ambato, como a nivel nacional, a pesar de ello hemos hecho los mejores esfuerzos para continuar en el mercado ofreciendo productos a precios competitivos y lo que es más con crédito a largo plazo y con tasas competitivas. Igualmente se han realizado promociones especialmente en diciembre para motivar a los socios.

En este esfuerzo, para estar más cerca de los socios nos trasladamos a un local con más movimiento de personas, lo que se tradujo en mayores costos financieros.

Aspecto financiero.

Los estados financieros se resumen de la siguiente manera, a diciembre 31 del 2006, los Activos ascienden a USD 36.457,05, Pasivos a USD 8.502,26, Patrimonio USD 27.954,79 El estado de Resultados por el periodo comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre del 2006 arrojan los siguientes datos: Ingresos por ventas USD 82.755.56, Costos y Gastos administrativos y de ventas por USD 77.393,90, con una pérdida de USD 6.982.52

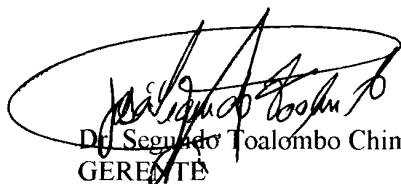
Al revisar los costos se observa que esta se dio principalmente por el incremento en precio del arriendo del local y por una disminución en las ventas en el orden del 20%.

Recomendación.

Disminuir el costo del arriendo del local y hacer los mejores esfuerzos para incrementar el volumen de ventas a fin de resarcir la pérdida del ejercicio.

A la espera que el presente informe merezca vuestra conformidad, quedo de ustedes,

Atentamente,


Dr. Segundo Toalombo Chimborazo.
GERENTE



SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
REGISTRO DE SOCIEDADES

Germania Aguilar *ma*

16 AGO. 2007