

## **INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE METRODISTRIBUCIONES S.A.**

**ABRIL, 2011**

Señores accionistas:

Dando cumplimiento a lo previsto en los Estatutos Sociales, y de acuerdo a las normas dictadas para el efecto por la Superintendencia de Compañías, presento el informe de la Gerencia General de las actividades desarrolladas en el ejercicio económico terminado el 31 de diciembre del 2010.

### **SITUACIÓN COMERCIAL Y DE MERCADO.-**

Siendo el 2010 nuestro OCTAVO ejercicio contable completo luego de nuestro debut en el mercado en el año 2002 hemos podido incrementar las ventas y participación en el mercado.

Por lo tanto hemos tenido en este ejercicio un record historico para nuestra empresa tanto en ventas como en resultados economicos.

En el 2010 las ventas fueron de US\$ 1.518.000,47 que refleja un incremento del 5.32% con respecto al año 2.009.

Digno de destacarse en el 2010 son las salvaguardas que el gobierno del Presidente Correa sigue teniendo como medida de protección al sector del calzado, lo que permitió que nuestras ventas se incrementen.

#### **- Ventas por líneas:**

De acuerdo a los datos estadísticos las ventas generales del año 2010 por líneas de comercialización son las siguientes:

|                        |                     |
|------------------------|---------------------|
| <b>Calzado CAIMI</b>   | <b>1110611.40</b>   |
| <b>Tapicería CAIMI</b> | <b>322519.67</b>    |
| <b>Fibras AMAZONAS</b> | <b>46741.03</b>     |
| <b>Textiles ITM</b>    | <b>38128.37</b>     |
| <b>TOTAL</b>           | <b>1 518 000.47</b> |

## Participación en el Mercado Nacional

Lamentablemente no se puede realizar un comparativo exacto de nuestra participación en el Mercado Nacional, por que no se tienen los datos reales de las importaciones de nuestra competencia por ser un sector muy informal, pero terminado el octavo año de gestión podemos asegurar que en lo que corresponde a sintéticos en Poliuretanos (PU) seguimos siendo líderes absolutos en el mercado.

En el sistema comercial donde nos desarrollamos, además de tener alto riesgo es muy cambiante por el mismo hecho de la influencia en moda agresiva de los productos importados y de los vecinos colombianos, por lo que seguimos manteniendo una gran variedad de alternativas de moda, para contrarrestar aquello, que se tuvo que importar nuevas líneas aumentando el riesgo de nuestro inventario. Lamentablemente no funciono como esperabamos la venta de productos brasileros de Suelas Amazonas y de Textiles ITM

## ASPECTO ADMINISTRATIVO – LABORAL – TRIBUTARIO -FINANCIERO.-

### CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL:

**ASPECTO LABORAL:** se cumplió con todas las disposiciones y obligaciones laborales vigentes.

**ASPECTO TRIBUTARIO:** en el ejercicio económico del 2010 se cumplió con todas las disposiciones y obligaciones vigentes en la Ley de Régimen Tributario Interno.

### SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA:

Cumplimos el presupuesto operativo aprobado para el ejercicio 2.010

**El inventario final** para el 2010 fue de \$274.499,97

**Costos.-** Los costos de ventas alcanzaron la suma de USD \$917.402,20 y significaron el 60.43% de las ventas netas.

**Gastos de Administración, Financiero y Ventas.-** Totalizaron en el período USD \$377.674,13 y significaron el 24,88% de las ventas netas.

**Utilidad Operativa.-** Alcanzó la suma de US\$223.787,97 y significó el 14,74% de las ventas netas. (antes de impuestos y participaciones)

**Cuentas por Cobrar.-** La cartera por a cobrar a clientes al 31 de diciembre del 2.010 asciende a USD \$337.528,12

### CUENTAS DE PATRIMONIO: (AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2010)

|                              |            |
|------------------------------|------------|
| Capital Social               | 60.000,00  |
| Reserva Legal                | 33.376,57  |
| Utilidad disponible año 2010 | 128.278,74 |

( después de impuestos y participaciones)

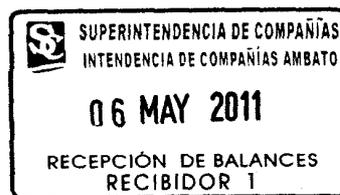
### RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL

La Gerencia de la compañía propone que la utilidad disponible para los socios se capitalice para fortalecer el Capital de Trabajo de la Empresa.

Por último quiero expresar mi cordial agradecimiento al Sr. Presidente, Funcionarios y empleados por toda la colaboración que he recibido durante este período.

METRODISTRIBUCIONES S.A.

Sr. Francisco Sánchez B.  
Gerente General



*[Handwritten signature]*