

INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA LLAVE S.A. DE COMERCIO

Guayaquil, Marzo 15 del 2008
A los señores Accionistas de
LA LLAVE S.A. DE COMERCIO

De acuerdo con las disposiciones de la Ley de Compañías, someto a consideración de ustedes, el informe anual de la Gerencia correspondiente a los Estados financieros del año 2007.

1.1.GENERALIDADES

Para la empresa fue un año de altos niveles de ventas que se logro gracias a la ejecución de varios proyectos, a la capacitación brindada tantos a los ejecutivos de ventas como a nuestros clientes, a la mejora continua de nuestros procesos.

1.2. ANALISIS COMPARATIVO.

VENTAS.- En el presente ejercicio la facturación por ventas ascendió a la suma de US\$21'632,522.82 comparado con el año anterior que se vendió US\$18'977,688.23 hubo un aumento del 13.98% en las ventas.

1.3.CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Expresamente declaro que en el desempeño de mis funciones, he cumplido con las disposiciones de la Junta General de Accionistas y a los estatutos de la Empresa.



1.4 ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

La empresa ha cumplido con todas sus obligaciones y deberes.
El número de empleados que han colaborado en el periodo fue de 145 personas que en relación con el año 2006 fue de 146 no ha habido cambios notables.

1.5 ASPECTOS OPERACIONALES

En el presente año los Gastos Administrativos tuvieron un incremento del 33.90%, los Gastos de Ventas no tuvo variaciones significativas, los Gastos Financieros se incrementaron en un 13.10% y en Otros Ingresos un decremento del 51.10% con relación al año anterior.

1.6 ASPECTOS FINANCIEROS

	2007	2006
INDICE DE SOLVENCIA	2.40	3.01

(Activo Cte. / Pasivo Cte.)

El índice de solvencia en el 2007 bajó en un 20.27% con relación al año 2006. Es decir que este año la empresa dispone de US\$2.40 de Activo Corriente para pagar cada US\$ 1.00 de Obligaciones a Corto Plazo en cambio en el año 2006 disponía de US\$3.01

	2007	2006
PRUEBA ACIDA		
(Activo Cte.- Inventario)	1.44	1.69
Pasivo Cte.		

El índice de Liquidez o Prueba Ácida en el 2007 bajó en un 14.80% con relación al año 2006. Es decir que en el 2007 la empresa dispone de US\$1.44 de Activo disponible rápidamente para cubrir cada US\$ 1,00 de las Obligaciones a corto plazo.

COBRANZAS

Se logro recuperar US\$19'986,363.45 que equivale al 86.30% de la cartera del año

El saldo de la cartera al 31 de diciembre del 2007 es de \$3'353,050.21 que esta distribuido así:

CORRIENTE	30 DIAS	60 DIAS	90 DIAS	MAS DE 90 DIAS	TOTAL
34.10%	12.50%	8.40%	4.70%	40.30%	100%

UTILIDAD

Al cierre del ejercicio económico se obtuvo una utilidad de \$780,827.65 antes de participación e impuestos.



1.4.- PLANIFICACION DE LAS VENTAS

La empresa ha preparado un presupuesto con un incremento del 7% para el año 2008 que llega a la suma de US\$ 22'608,575.00 distribuido en las siguiente líneas: INGERSOLL RAND, GOULDS PUMPS, WAYNE DRESSER, CHESTERTON, F.G. WILSON, BOBCAT, SPIRAX SARCO, FAG, HYSTER y otras. Además como en años anteriores daremos un mayor impulso a las ventas que se realizan a través de nuestros almacenes, porque es en estos locales donde podemos crecer mas con la captación de nuevos clientes. La capacitación de

nuestros colaboradores será de gran importancia en técnicas de ventas y en el conocimiento de todas las líneas de nuestro inventario.

Atentamente,



ING. MAURICIO ROBALINO VASCONEZ
GERENTE GENERAL

