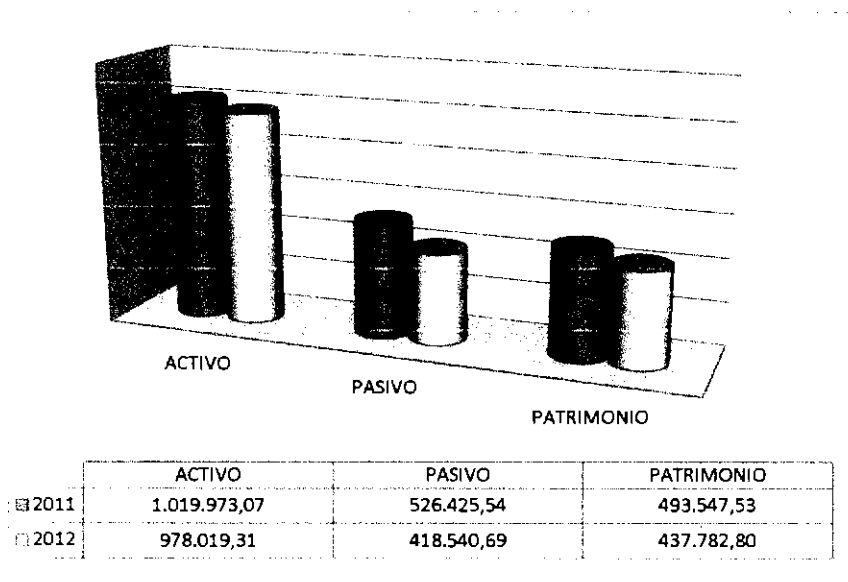


CONCLUSIONES:

- Según consta en el gráfico tanto el activo, el pasivo como el patrimonio han decrecido.



- Del Activo corriente el grupo que más ha crecido es el diferido en un 100% el disponible en 31.55% y el exigible en 9.20%.
- La empresa al 31 de diciembre de 2012, mantiene un buen nivel de liquidez, sin embargo sin considerar los inventarios podría cubrir el 82% de sus pasivos a corto plazo, sin embargo hay que tener cuidado, ya que las cuentas de mayor representatividad dentro del activo son las cuentas por cobrar clientes que en determinado momento deberían efectivizarse.
- El total del pasivo representa el 42.80% respecto de los Activos, es decir que la empresa tiene un control adecuado de las deudas que tiene con terceros (plazos, tasa de interés), ya que financia el Activo con recursos propios.
- Dentro del patrimonio consta las reservas y los resultados obtenidos.

ESTADO DE RESULTADOS

INDICES DE DESEMPEÑO

INDICE DE CRECIMIENTO EN VENTAS

CV=	VENTAS 2011 / VENTAS 2012 * 100				
CV=	1.273.458,74	/	1.281.942,80	*	100,00
CV=	-		0,66		

Las ventas del 2012 han crecido respecto al 2011, índice que permite tomar y mantener medidas oportunas a fin de seguir capacitando al personal y conservar clientes en el mercado objetivo.

INDICES DE RENTABILIDAD

MARGEN BRUTO

MB=	UTILIDAD BRUTA / VENTAS NETAS *100			
MB=	121.695,82	/	1.281.942,80	100
MB=	9,49			

Por cada dólar vendido se genera USD\$ 9.49 de utilidad, que permite cubrir los gastos operacionales y no operacionales.

PRODUCTIVIDAD

EFICIENCIA ADMINISTRATIVA

EA=	GASTOS ADMI Y VENTAS / ACTIVO TOTAL *100			
EA=	266.298,88	/	978.019,31	100
EA=	27,23			

Con este índice el manejo y la administración de los activos de la empresa demuestran eficiencia de la inversión efectuada

Para analizar el Estado de Resultados de 2012, se ha realizado el análisis horizontal, del cual se desprende las siguientes observaciones:



Las ventas del 2012 han crecido respecto al 2011, índice que permite tomar y mantener medidas oportunas a fin de seguir capacitando al personal y conservar clientes en el mercado objetivo.

INDICES DE RENTABILIDAD

MARGEN BRUTO

MB=	UTILIDAD BRUTA / VENTAS NETAS *100			
MB=	121.695,82	/	1.281.942,80	100
MB=	9,49			

Por cada dólar vendido se genera USD\$ 9.49 de utilidad, que permite cubrir los gastos operacionales y no operacionales.

PRODUCTIVIDAD

EFICIENCIA ADMINISTRATIVA

EA=	GASTOS ADMI Y VENTAS / ACTIVO TOTAL *100			
EA=	266.298,88	/	978.019,31	100
EA=	27,23			

Con este índice el manejo y la administración de los activos de la empresa demuestran eficiencia de la inversión efectuada

Para analizar el Estado de Resultados de 2012, se ha realizado el análisis horizontal, del cual se desprende las siguientes observaciones:



SUELAS AMAZONAS S.A.

De acuerdo con la información de los ejercicios económicos 2011 y 2012, se pone en conocimiento de la administración la situación económica- financiera:

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

ACTIVO

RAZONES DE LIQUIDEZ

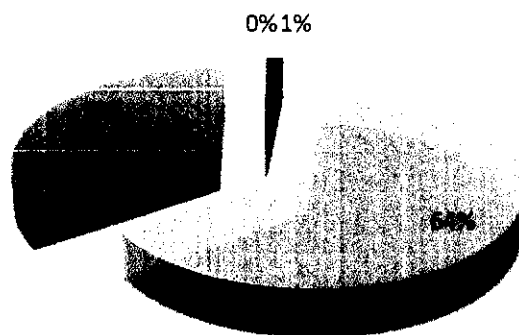
RAZON CORRIENTE

RC =	ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE	
RC =	603.883,28	/ 412.761,18
RC =	1,46	

La empresa dispone de **USD\$ 1.46** para pagar cada dólar que adeuda en el corto plazo, es decir que tienen la capacidad de cubrir el pasivo efectivizando el activo corriente que dispone.

ACTIVO CORRIENTE

■ DISPONIBLE ■ EXIGIBLE ■ REALIZABLE ■ DIFERIDO



- Las ventas se han mantenido tanto en el 2011 y 2012 y los ingresos no operacionales crecieron en 12.81%.
- El costo de ventas ha decrecido en 3% con respecto al 2011.
- El costo de ventas representa el 61.91% de las ventas total que obtuvo en el 2012.
- Los egresos se han incrementado en un 3%, principalmente los gastos de administración crecieron en 54.63% , los gastos de ventas en 37,64% y los gastos financieros decrecieron en 44.58%
- Los egresos representan el 21.06% de los ingresos totales y se encuentran distribuidos de la siguiente manera:



- Dentro de los gastos de Administración los de mayor representatividad son: Gastos Sueldos 23%.
- De los gastos de Ventas los más significativos son: Gastos Arriendo 18%, Gastos Beneficios Sociales 21%.
- Los gastos financieros de mayor significación son los gastos del impuesto a la Salida de Divisas.

- Las ventas se han mantenido tanto en el 2011 y 2012 y los ingresos no operacionales crecieron en 12.81%.
- El costo de ventas ha decrecido en 3% con respecto al 2011.
- El costo de ventas representa el 61.91% de las ventas total que obtuvo en el 2012.
- Los egresos se han incrementado en un 3%, principalmente los gastos de administración crecieron en 54.63% , los gastos de ventas en 37,64% y los gastos financieros decrecieron en 44.58%
- Los egresos representan el 21.06% de los ingresos totales y se encuentran distribuidos de la siguiente manera:

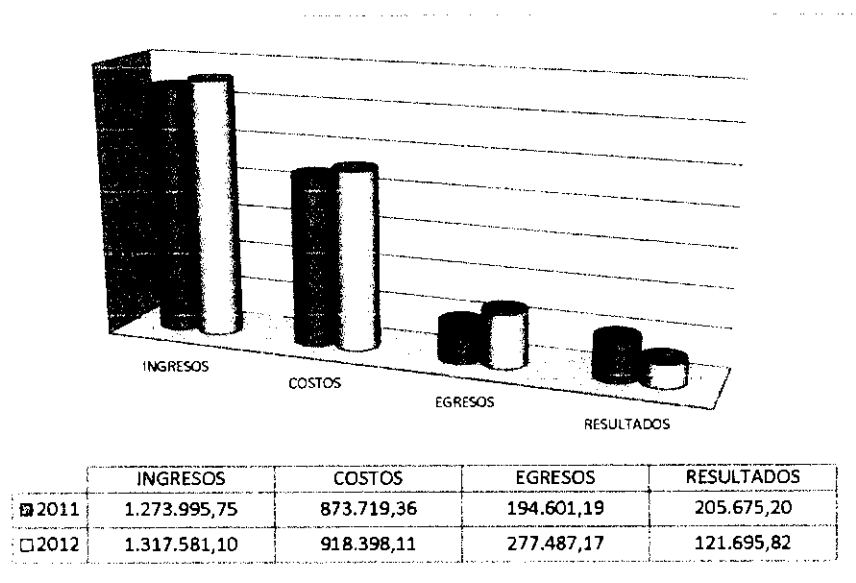


- Dentro de los gastos de Administración los de mayor representatividad son: Gastos Sueldos 23%.
- De los gastos de Ventas los más significativos son: Gastos Arriendo 18%, Gastos Beneficios Sociales 21%.
- Los gastos financieros de mayor significación son los gastos del impuesto a la Salida de Divisas.

INFORME COMISARIO REVISOR | 2012

CONCLUSIONES:

- Los ingresos, costos y gastos se han incrementado en el 2012 respecto del 2011, generando una utilidad del ejercicio inferior al año 2011.



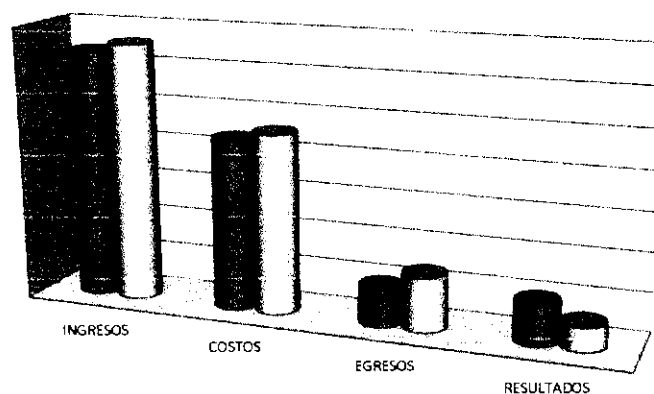
CPA Ing. Galo Alejandro Ocampos Ortega

COMISARIO REVISOR

INFORME COMISARIO REVISOR 2012

CONCLUSIONES:

- Los ingresos, costos y gastos se han incrementado en el 2012 respecto del 2011, generando una utilidad del ejercicio inferior al año 2011.



	INGRESOS	COSTOS	EGRESOS	RESULTADOS
■ 2011	1.273.995,75	873.719,36	194.601,19	205.675,20
□ 2012	1.317.581,10	918.398,11	277.487,17	121.695,82

CPA Ing. Galo Alejandro Ocampos Ortega

COMISARIO REVISOR

ANEXO 1

ANALISIS HORIZONTAL
ESTADO DE RESULTADOS

CUENTA	2011	±	2012	±
INGRESOS	1.273.995,75		1.317.581,10	
OPERACIONALES	1.273.995,75		1.317.581,10	
Ventas	1.273.407,11	1,00	1.312.986,41	1,00
Otros Ingresos no Operacionales	588,64	0,00	4.594,69	0,00
COSTO DE VENTAS	873.719,36		918.398,11	
Costo de Ventas	873.719,36	1,00	918.398,11	1,00
EGRESOS	194.601,19		277.487,17	
GASTOS DEDUCIBLES	193.981,37	1,00	273.813,34	0,99
GASTOS ADMINISTRATIVOS	106.654,60	0,55	164.915,10	0,60
Gasto Sueldos	37.351,01	0,35	46.235,83	0,28
Gasto Gestion	4.536,80	0,04	12.549,63	0,08
Gasto Beneficios Sociales	7.791,07	0,07	11.461,94	0,07
Gasto Suministros y Materiales	3.468,31	0,03	3.188,42	0,02
Gasto Depreciaciones	-	-	2.441,64	0,01
Gasto Honorarios Juridicos	905,88	0,01	-	-
Otros Gastos Administrativos	17.094,36	0,16	69.635,30	0,42
Gasto Servicios Basicos	871,60	0,01	3.776,96	0,02
Gasto Honorarios y Cuotas	7.023,88	0,07	9.332,72	0,06
Gasto Mantenimiento y Reparación	24.279,30	0,23	1.503,79	0,01
Gasto Impuesto y Contribuciones	1.243,01	0,01	4.455,93	0,03
Gasto Transporte	1.927,51	0,02	250,38	0,00
Gasto Combustible	161,87	0,00	82,56	0,00
GASTO DE VENTAS	73.766,96	0,69	101.383,78	0,61
Gasto Sueldo	41.277,02	0,56	41.010,62	0,40
Gasto Arriendo	3.960,00	0,05	4.677,90	0,05
Gasto Publicidad y Propaganda	289,89	0,00	193,59	0,00
Gasto Provision Ctas Incobrables	3.923,33	0,05	30.101,16	0,30
Gasto Beneficios Sociales	11.296,19	0,15	13.715,75	0,14
Gasto Suministros y Materiales	357,42	0,00	612,89	0,01
Otros Gastos de Ventas	1.511,12	0,02	3.574,35	0,04
Gasto Servicios Basicos	4.570,93	0,06	1.968,11	0,02
Gasto Honorarios	-	-	-	-
Gasto Seguridad y Vigilancia	563,81	0,01	680,00	0,01
Gasto Mantenimiento y Reparación	676,89	0,01	77,74	0,00
Gasto Transporte	5.218,93	0,07	4.651,62	0,05
Gasto Combustible	121,43	0,00	120,05	0,00
GASTOS FINANCIEROS	13.559,81	0,07	7.514,46	0,03
Gastos Bancarios	13.559,81	1,00	7.514,46	1,00
GASTOS NO DEDUCIBLES	619,82		3.673,83	
Gasto Jubilacion Patronal	-	-	2.459,00	0,67
Multas e Intereses	619,82	1,00	1.214,83	0,33
RESULTADO DEL EJERCICIO	205.675,20	0,16	121.695,82	0,09

ANEXO 2

ANÁLISIS VERTICAL
ESTADO DE SITUACIÓN

CUENTA	2011	±	2012	±
ACTIVO	1.019.973,07		978.019,31	
CORRIENTE	564.095,65	0,55	592.929,79	0,61
DISPONIBLE	13.576,97	0,02	9.293,70	0,02
Caja	2.852,87	0,21	2.684,68	0,29
Bancos	10.724,10	0,79	6.609,02	0,71
EXIGIBLE	415.290,84	0,74	377.098,18	0,64
Cientes	388.409,49	0,00	370.737,28	0,00
Deudores Varios	25.931,15	0,06	5.200,00	0,01
Otras Cuentas por Cobrar	950,20	0,00	1.160,90	0,00
REALIZABLE	134.530,44	9,91	204.254,67	21,98
Materia Prima	101.248,81	0,75	194.074,70	0,95
Producto Terminado	33.281,63	0,25	10.179,97	0,05
DIFERIDO	697,40	0,00	2.283,24	0,00
Crédito Tributario	-	-	2.283,24	1,00
Pagos por Anticipados	697,40	1,00	-	-
FIJO	455.877,42	0,45	385.089,52	0,39
DEPRECIABLE	455.877,42	1,00	385.089,52	1,00
Activos Depreciables	603.240,55	1,32	558.610,50	1,45
(-) Dep. Acum. Activos Fijos	- 147.363,13	- 0,32	- 173.520,98	- 0,45
TOTAL ACTIVO	1.019.973,07		978.019,31	
PASIVO	526.425,54		418.540,69	
CORTO PLAZO	526.425,54	1,00	401.807,69	0,96
CUENTAS POR PAGAR	526.425,54	1,00	401.807,69	1,00
Proveedores	241.827,79	0,46	186.038,61	0,46
Otras Cuentas por Pagar	18.906,24	0,04	13.511,08	0,03
Obligaciones Laborales	34.725,86	0,07	25.632,81	0,06
Obligaciones IESS	2.780,07	0,01	3.831,43	0,01
Obligaciones Tributarias	45.157,56	0,09	15.366,48	0,04
Préstamos socios	20.000,00	0,04	-	-
Acreedores Varios	18.847,58	0,04	13.246,84	0,03
Dividendos por Pagar	144.180,44	0,27	144.180,44	0,36
LARGO PLAZO	-		16.733,00	0,04
Prov. Laborales - Jubilacion	-	-	16.733,00	1,00
TOTAL PASIVO	526.425,54		418.540,69	
PATRIMONIO	493.547,53		437.782,80	
CAPITAL SOCIAL	50.000,00	0,10	50.000,00	0,11
Suscrito y Pagado	50.000,00	1,00	50.000,00	1,00
RESERVAS Y RESULTADOS	443.547,53	0,90	387.782,80	0,89
Reservas	184.123,48	0,42	195.654,85	0,50
Resultados	259.424,05	0,58	192.127,95	0,50
TOTAL PATRIMONIO	493.547,53		437.782,80	0,20
TOTAL PASIVO+ PATRIMONIO	1.019.973,07		978.019,31	

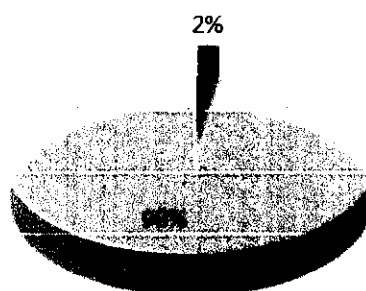
PRUEBA ACIDA

PA=	(ACTIVO CORRIENTE - INVENTARIO) / PASIVO CORRIENTE				
PA=	603.883,28	-	204.254,67	/	526.425,54
PA=	0,76				

La empresa puede pagar por cada dólar que adeuda en el corto plazo **USD\$ 0.76** con su activo corriente, sin tomar en cuenta los inventarios (materia prima, materiales y producto terminado)

ACTIVO CORRIENTE (DISPONIBLE -EXIGIBLE)

■ DISPONIBLE ■ EXIGIBLE



CAPITAL DE TRABAJO

CT =	ACTIVO CORRIENTE - PASIVO CORRIENTE				
CT=	603.883,28	-	412.761,18		
CT=	191.122,10				

Si la empresa puede cubrir el 100% de sus pasivos a corto plazo según la Razón Corriente y la Prueba ácida, este indicador señala el valor que tendría como excedente una vez que se han cancelado los pasivos a corto plazo, efectivizando las cuentas por cobrar clientes.

RAZONES DE EFICIENCIA

ROTACIÓN DE CARTERA

RC=	VTA A CREDITO / C. X COBRAR PROMEDIO	
RC=	1.281.942,80	/ 370.737,28
RC=	3,46	

La rotación en el presente ejercicio económico de las cuentas por cobrar es de 3 veces en el año.

PERIODO DE COBRO DE CARTERA

PCC=	CTAS COBRAR PROMEDIO * 365 DIAS / VTAS CREDITO		
PCC=	370.737,28	*	365 / 1.281.942,80
PCC=	105,56		

En este año el tiempo en que se tarda en hacerse efectivo las ventas a crédito es de aproximadamente 106 días.

ROTACIÓN DE INVENTARIOS

RI=	COSTO VENTAS / PROMEDIO INV.	
RI=	815.687,36	/ 204.254,67
RI=	3,99	

La rotación de los inventarios es en promedio de 4 veces en el año.

ROTACIÓN DE ACTIVOS FIJOS

RAF=	VENTAS TOTALES / ACTIVO FIJO BRUTO	
RAF=	1.281.942,80	/ 558.610,50
RAF=	2,29	

La capacidad de los activos fijos de la empresa para generar fondos es de USD\$ 2.29, concluyéndose que la inversión en los activos fijos ha sido productiva.

ROTACIÓN DE ACTIVOS TOTALES

RAT=	VENTAS TOTALES / ACTIVOS TOTALES	
RAT=	1.281.942,80	/ 978.019,31
RAT=	1,31	

Con los activos que mantiene la empresa ha generado un monto de ventas conduciéndole a la compañía a obtener mayor productividad.

El análisis horizontal permite observar las variaciones en valores y porcentajes de cada una de las cuentas contables que integran el Estado de Situación Financiera, para lo cual se presenta a continuación:

ANALISIS HORIZONTAL Estado de Situación Financiera

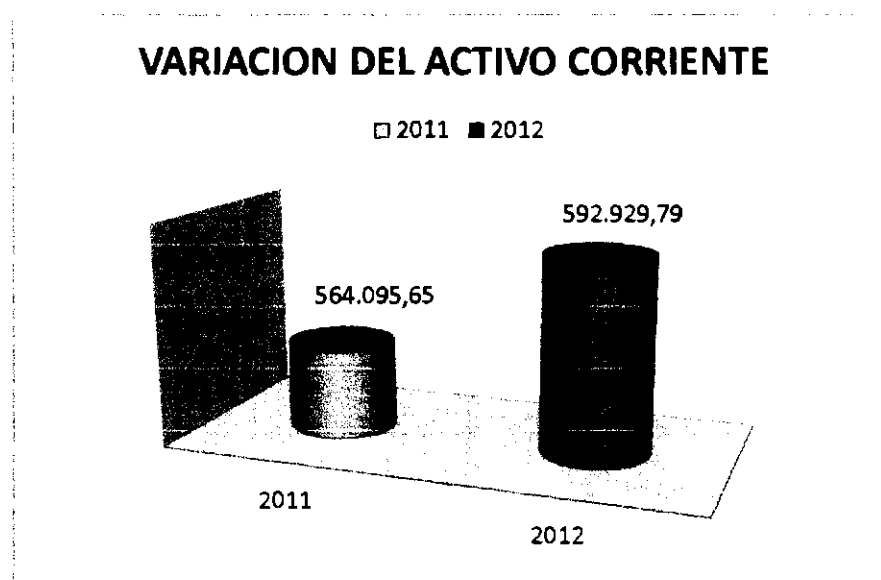
CUENTA	2011	2012	VARIACIÓN	%
ACTIVO	1.019.973,07	978.019,31	- 41.953,76	-4,11
CORRIENTE	564.095,65	592.929,79	28.834,14	5,11
DISPONIBLE	13.576,97	9.293,70	- 4.283,27	-31,55
Caja	2.852,87	2.684,68	- 168,19	-5,90
Bancos	10.724,10	6.609,02	- 4.115,08	-38,37
EXIGIBLE	415.290,84	377.098,18	- 38.192,66	-9,20
Clientes	388.409,49	370.737,28	- 17.672,21	-4,55
Deudores Varios	25.931,15	5.200,00	- 20.731,15	-79,95
Otras Cuentas por Cobrar	950,20	1.160,90	210,70	22,17
REALIZABLE	134.530,44	204.254,67	69.724,23	51,83
Materia Prima	101.248,81	194.074,70	92.825,89	91,68
Producto Terminado	33.281,63	10.179,97	- 23.101,66	-69,41
DIFERIDO	697,40	2.283,24	1.585,84	227,39
Crédito Tributario	-	2.283,24	2.283,24	100,00
Pagos por Anticipados	697,40	-	- 697,40	
FIJO	455.877,42	385.089,52	- 70.787,90	-15,53
DEPRECIABLE	455.877,42	385.089,52	- 70.787,90	-15,53
Activos Depreciables	603.240,55	558.610,50	- 44.630,05	-7,40
(-) Dep. Acum. Activos Fijos	- 147.363,13	- 173.520,98	- 26.157,85	17,75
TOTAL ACTIVO	1.019.973,07	978.019,31	- 41.953,76	-4,11

Con respecto al Activo, se presentan las siguientes observaciones:

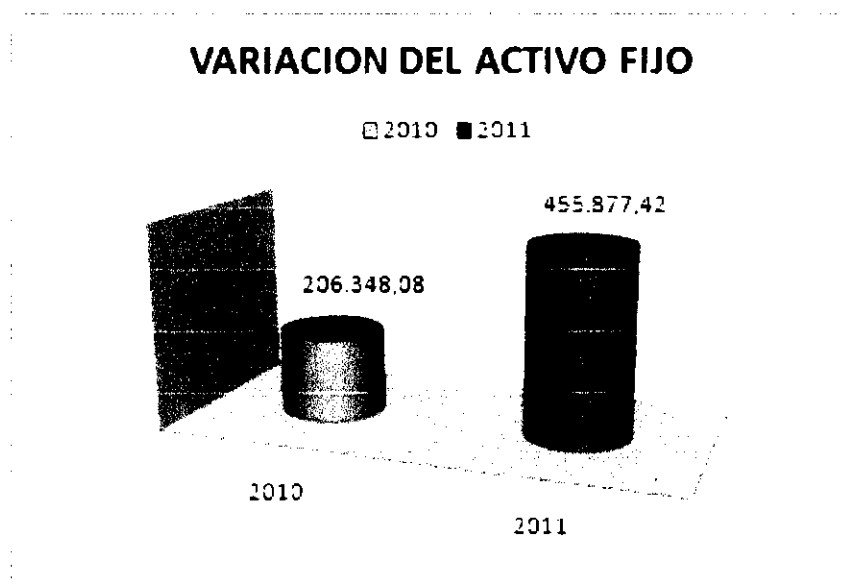
- El Activo Total ha decrecido en 4.11% respecto del año 2011, el activo corriente creció en 5.11% mientras que el activo fijo decreció en 15.53%.



- El Activo Corriente ha crecido en 5.11%, dentro de este grupo las cuentas que disminuyeron son el disponible en 31.55% y el exigible en un 9.20%, mientras que el realizable creció en 51.83%.
- El activo corriente representa el 60.63% del total del Activo, porcentaje mayor que en el 2011, en el cual tenía una representatividad del 55%.
- Las cuentas de mayor representatividad del activo a corto plazo son: Disponible 0.95%, Exigible 38.55% y Realizable el 20.88%
- Dentro del Exigible la cuenta más significativa es clientes con 98.31%
- Dentro del Realizable las cuentas de mayor representatividad son la materia prima con el 95.02% y los productos terminados con el 4.98%.



- El Activo Fijo ha disminuido en un 15.53% respecto del 2011, debido a la depreciación de la cuenta Maquinaria y Equipo..
- Las depreciaciones se han realizado dentro de los parámetros establecidos en la normativa legal.



PASIVO

Estado de Situación Financiera

CUENTA	2011	2012	VARIACION	%
PASIVO	526.425,54	418.540,69	- 107.884,85	-20,49
CORTO PLAZO	526.425,54	401.807,69	- 124.617,85	-23,67
CUENTAS POR PAGAR	526.425,54	401.807,69	- 124.617,85	-23,67
Proveedores	241.827,79	186.038,61	- 55.789,18	-23,07
Otras Cuentas por Pagar	18.906,24	13.511,08	- 5.395,16	-28,54
Obligaciones Laborales	34.725,86	25.632,81	- 9.093,05	-26,19
Obligaciones IESS	2.780,07	3.831,43	1.051,36	37,82
Obligaciones Tributarias	45.157,56	15.366,48	- 29.791,08	-65,97
Préstamos socios	20.000,00		- 20.000,00	-100,00
Acreedores Varios	18.847,58	13.246,84	- 5.600,74	-29,72
Dividendos por Pagar	144.180,44	144.180,44	-	0,00
LARGO PLAZO	-	16.733,00	16.733,00	100,00
Prov. Laborales - Jubilacion	-	16.733,00	16.733,00	100,00
TOTAL PASIVO	526.425,54	418.540,69	- 107.884,85	-20,49

Con respecto al Pasivo, se presentan las siguientes observaciones:

INDICE DE ENDEUDAMIENTO

ENDEUDAMIENTO

ET=	TOTAL PASIVO	/	ACTIVO TOTAL	*	100
ET=	418.540,69	/	978.019,31	*	100
ET=	42,79				

Por cada dólar invertido en activos de la empresa, USD\$ 42.79 es financiado por terceras personas que para el 2012 lo constituyen los proveedores, empleados, impuesto tributarios y las instituciones financieras.

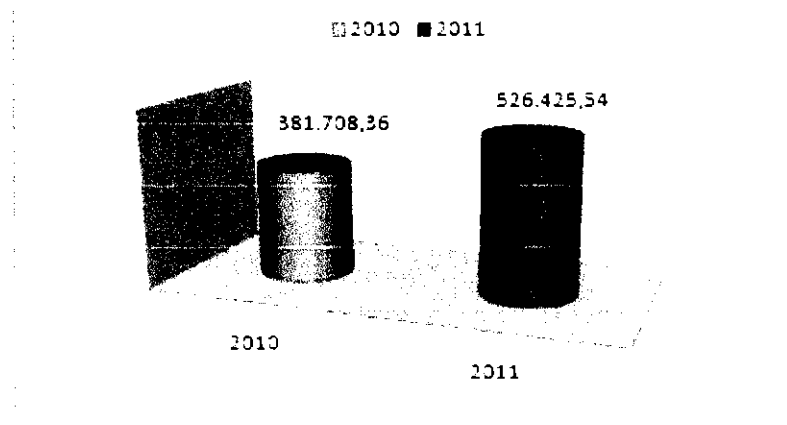
INDICE DE CONCENTRACIÓN DEL ENDEUDAMIENTO EN EL CORTO PLAZO

ET=	PASIVO CORTO PLAZO	/	TOTAL PASIVO	*	100
ET=	401.807,69	/	418.540,69	*	100
ET=	96,00				

Por cada dólar invertido en activos de la empresa, USD\$ 96.00 es financiado en el corto plazo por terceros.

- El Pasivo Total ha decrecido en 20.49% respecto del año 2011 y representa el 42.79% con respecto al Activo Total.

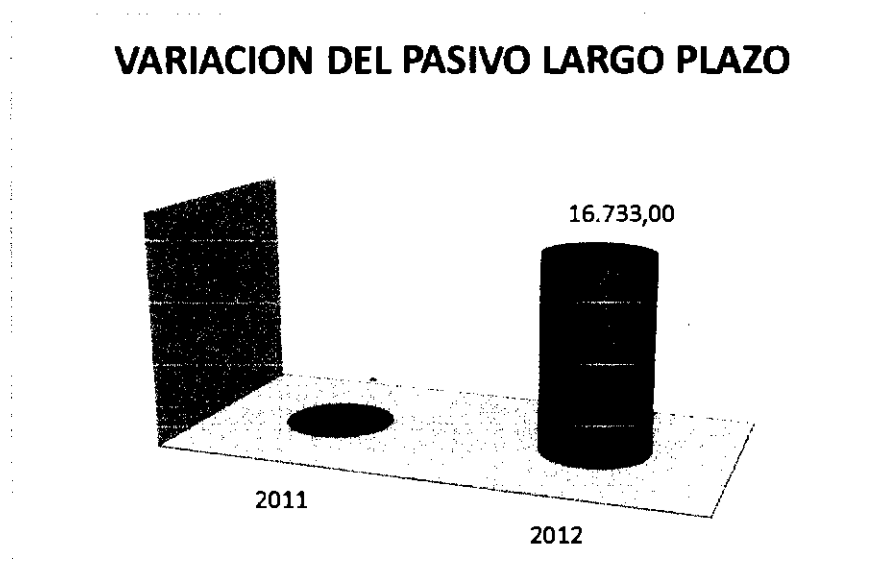
VARIACION DEL PASIVO



- El Pasivo Corto Plazo ha decrecido en un 23.67%, dentro de este grupo las cuentas por pagar que más han disminuido son otras cuentas por pagar en un 28.54%. Proveedores en un 23.07%.
- El pasivo corto plazo representa el 96% del total pasivo, dentro de este grupo las cuentas más significativas son: Otras cuentas por pagar 28.54% y Obligaciones Tributarias con el 65.97%.



- El pasivo largo plazo representa el 3.99% del total pasivo, dentro de este grupo la cuentas más significativa es: Provisiones Laborales Jubilación y Desahucio con el 100%.



PATRIMONIO

ANALISIS HORIZONTAL Estado de Situación Financiera

CUENTA	2011	2012	VARIACION	%
PATRIMONIO	493.547,53	437.782,80	- 55.764,73	-11,30
CAPITAL SOCIAL	50.000,00	50.000,00	-	0,00
Suscrito y Pagado	50.000,00	50.000,00	-	0,00
RESERVAS Y RESULTADOS	443.547,53	387.782,80	- 55.764,73	-12,57
Reservas	184.123,48	195.654,85	11.531,37	6,26
Resultados	259.424,05	192.127,95	- 67.296,10	-25,94
TOTAL PATRIMONIO	493.547,53	437.782,80	- 55.764,73	-11,30
TOTAL PASIVO+ PATRIMONIO	1.019.973,07	978.019,31	- 41.953,76	-4,11

Con respecto al Patrimonio, se exponen las observaciones que se detallan a continuación:

AUTONOMIA

A= PASIVO TOTAL / PATRIMONIO
A= 418.540,69 / 978.019,31
A= 0,43

Del total de pasivos, la empresa podría cubrir con recursos propios el 0.43%, es decir que el pasivo total representa 0.43 veces el patrimonio, hay que considerar que para el 2012 el patrimonio decreció en 4.11%.

- El patrimonio ha decrecido en 4.11%, valor que corresponde a los resultados de la empresa.

VARIACION DEL PATRIMONIO

