Informe de Gerencia General correspondiente al año 2007

Señores Accionistas:

De acuerdo a lo dispuesto en el artículo veintinueve del estatuto social vigente, presento a ustedes el informe anual de **Daymsa de los Andes S.A. Agriandes** para el año 2007.

El señor Presidente de la compañía ha destacado en su informe los hechos más importantes relacionados al ámbito político y económico del país. Es mi obligación informar sobre el desarrollo y administración de la compañía.

Al finalizar el año 2007 y por primera vez desde su introducción en el año 2003, la línea de productos españoles Daymsa pasa a ser la más representativa en la facturación total de la compañía con el 49% del total de ventas. La línea de sustratos alemanes Klasmann sigue siendo muy importante con una participación del 44%.

Hemos tenido todo el apoyo por parte de nuestros proveedores, sobre todo de nuestro socio actual Daymsa. Cabe destacar que en la actualidad contamos con crédito directo con ambas empresas, lo cual nos ha proporcionado la suficiente liquidez para sustentar nuestro crecimiento en ventas.

La devaluación del dólar frente al euro ha sido un tema de constante preocupación en el transcurso del año 2007. En el caso de las negociaciones con Daymsa, se nos han emitido las facturas en dólares al tipo de cambio del momento de la negociación. Esto nos ha permitido evitar cualquier pérdida por concepto de diferencial cambiario debido al crédito asignado para el pago de las facturas a 180 días plazo. Para el caso de Klasmann, decidimos realizar la apertura de una cuenta en Euros con el objeto de comprar divisas y así minimizar el riesgo cambiario al momento de cancelar las facturas luego de transcurridos los 90 días de crédito que nos ha asignado el proveedor.

Tanto en Daymsa como en Klasmann, experimentamos una leve mejora en nuestros costos de importación en la última parte del año debido a la eliminación de los aranceles a las importaciones de estos productos. En el caso de Daymsa se venía gravando con el 5% de arancel al 70% de los productos importados, mientras que en Klasmann se gravaba con el mismo porcentaje a la totalidad de los productos.

A mediados de año se modificó la estructura organizacional de la empresa con la incorporación de un Jefe de Ventas a nivel nacional. Se implementaron cambios en la estrategia comercial de la compañía lo que nos permitió experimentar un crecimiento importante en ventas, sobre todo en Daymsa.

Se ha dado mucho énfasis al manejo de la imagen corporativa de la compañía, se desarrolló un nuevo logotipo a inicios de año, el cual es una evolución del logotipo anterior. La empresa participó en una feria especializada para proveedores del sector florícola y se desarrollaron distintos materiales para dar apoyo a nuestra fuerza de ventas.

Se introdujo a finales del 2007, como una línea complementaria al negocio de Klasmann, una nueva gama de bandejas de germinación de procedencia colombiana.

En septiembre del 2007, la empresa Klasmann nos restringió el volumen a las importaciones de turba debido al exceso de lluvias en el báltico. Esta medida aplica desde el mes de octubre del 2007 y rige hasta junio del año 2008.

Cabe indicar que la compañía ha cumplido puntualmente con sus declaraciones y pagos de impuestos al Servicio de Rentas Internas, se han realizado las transferencias al IESS de acuerdo a lo dispuesto en la ley y se han cancelado las obligaciones financieras y comerciales de acuerdo a los plazos establecidos.

El resultado del ejercicio económico del año 2007 arroja una utilidad contable, antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta de USD 13.684,84. Una vez realizadas todas las deducciones previstas en la ley, la utilidad a disposición de accionistas es de USD 7.385.03.

Finalmente, quisiera dejar constancia de mi agradecimiento a los señores accionistas, al señor Presidente, miembros del Directorio, empleados, y demás colaboradores por su constante apoyo durante las actividades de la compañía en el transcurso del año 2007.

Atentamente,

Juan Manuel Cuesta V.
Gerente General

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
INTENDENCIA
AMBATO

24 ABR 2008

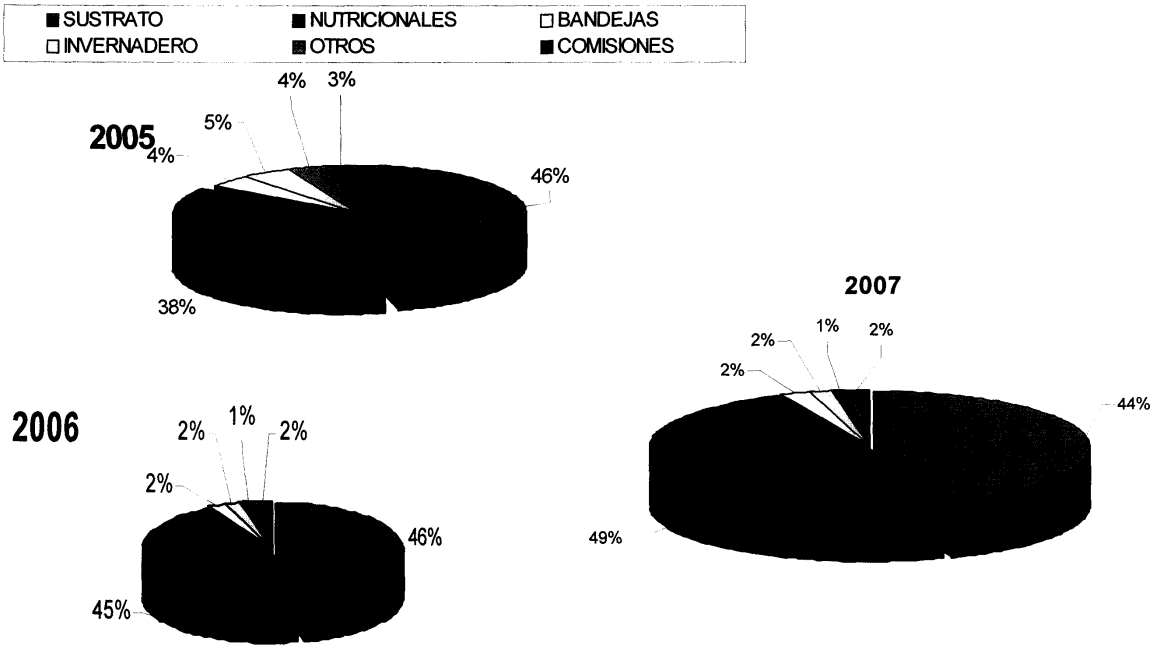
agriandes
daymsa de los andes s.a

JUNTA DE ACCIONISTAS

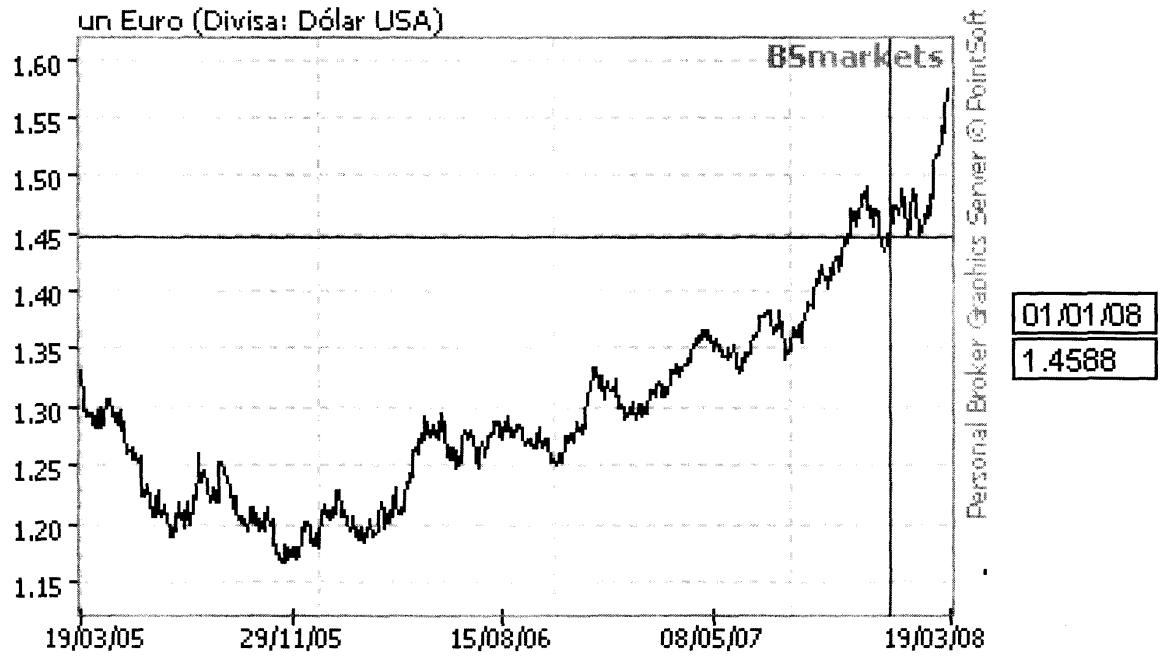
FECHA: Marzo 26, 2008

Informe de Gerente General

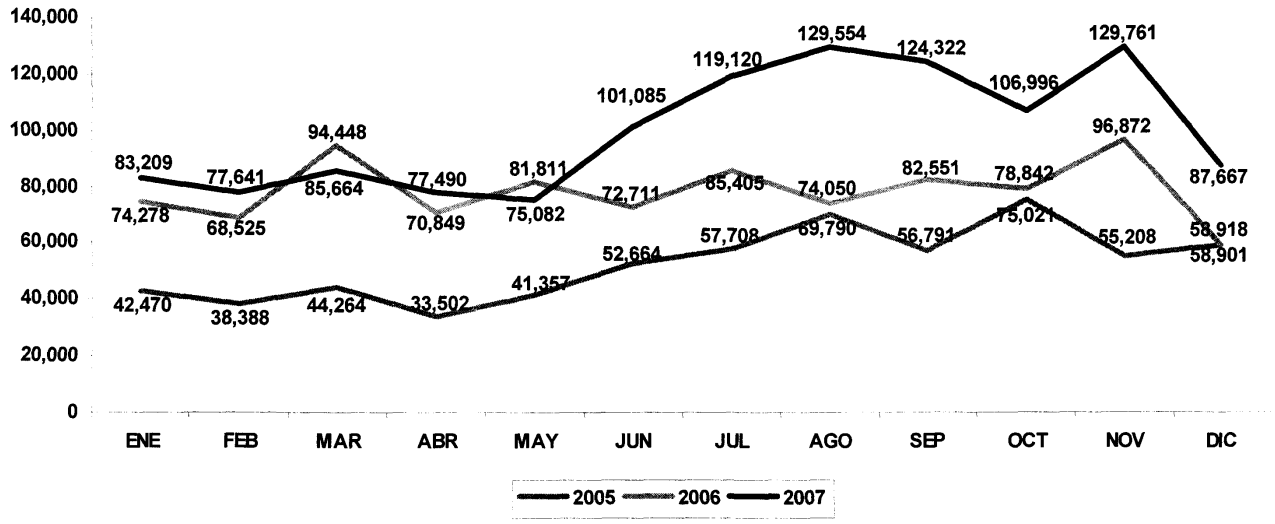
Participación en relación a Ventas Netas



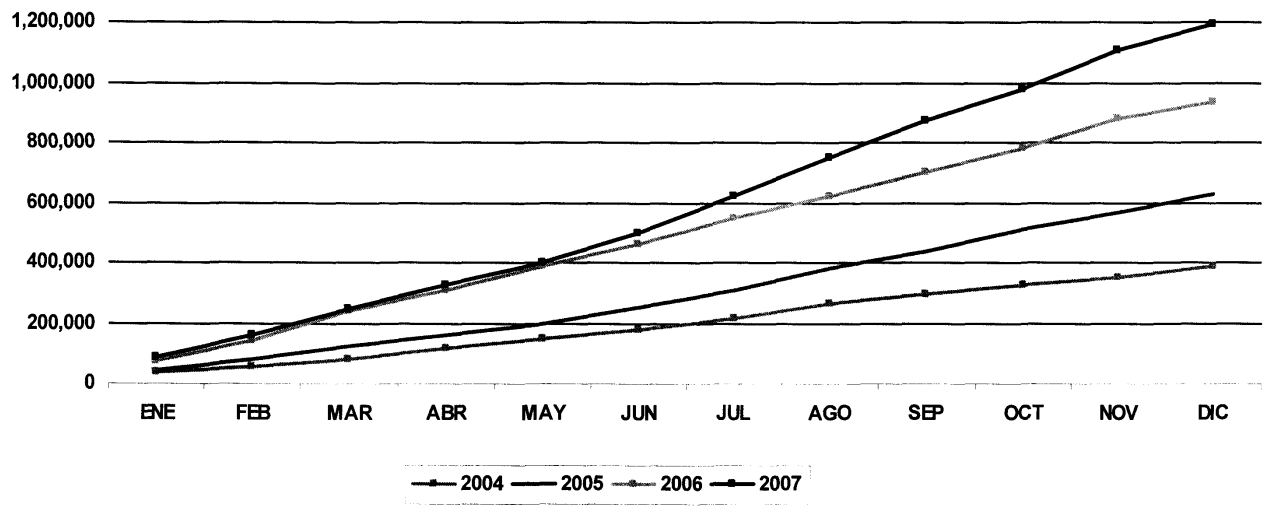
[redacted] Cotización Euro - Dólar



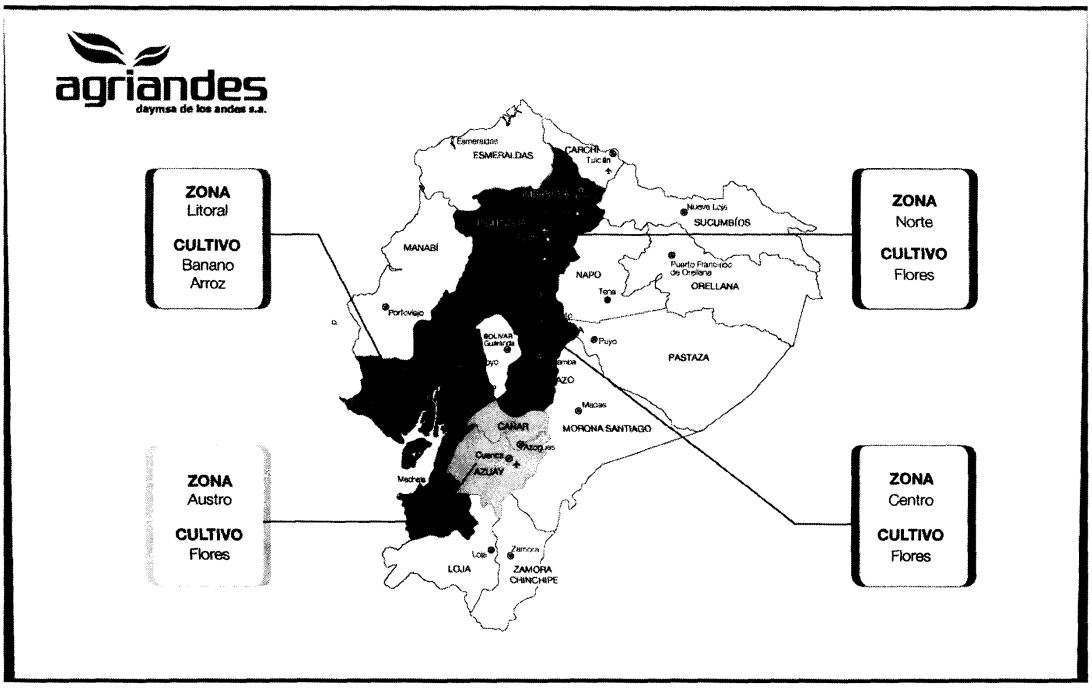
Comparativo Ventas Netas Totales (USD)



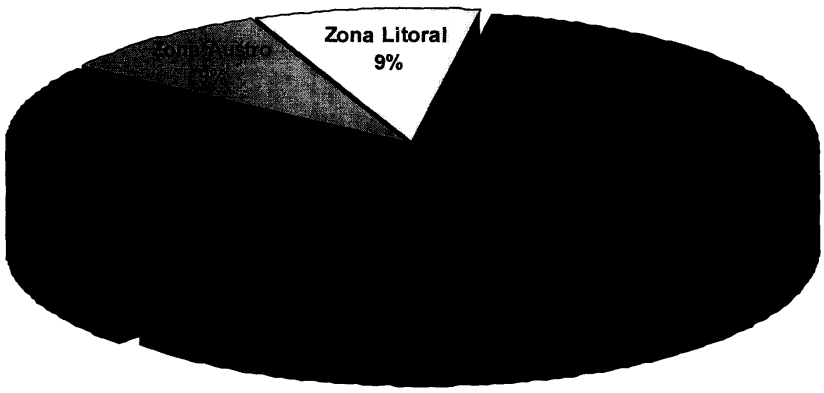
[redacted] Comparativo Ventas Netas Acumuladas (USD)



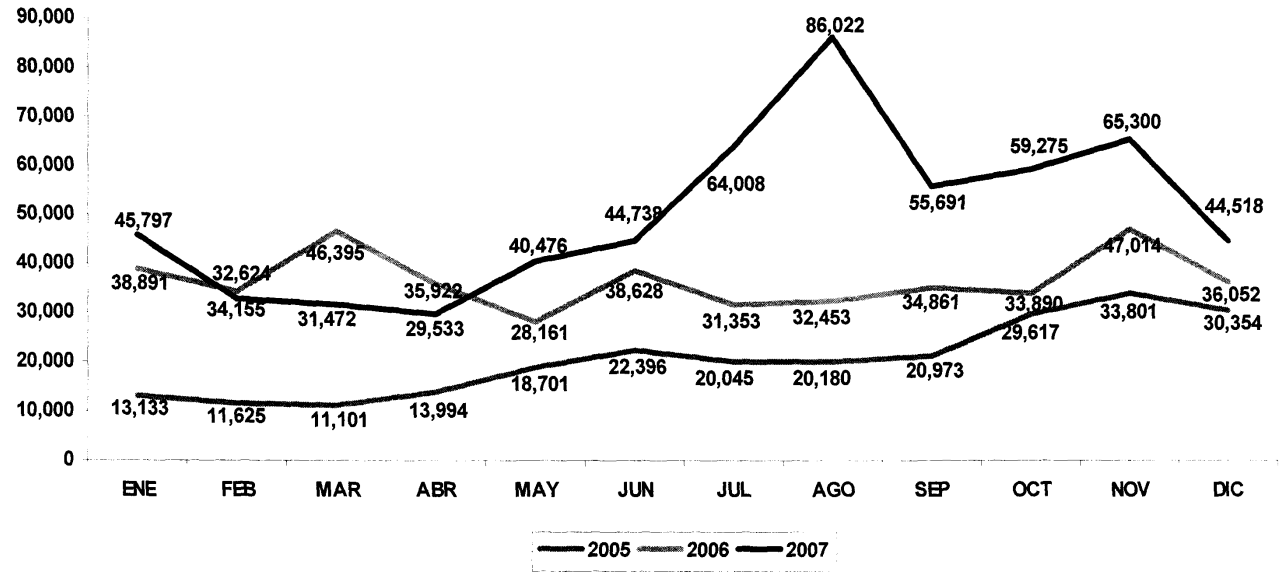
Mapa de cultivos por Zonas



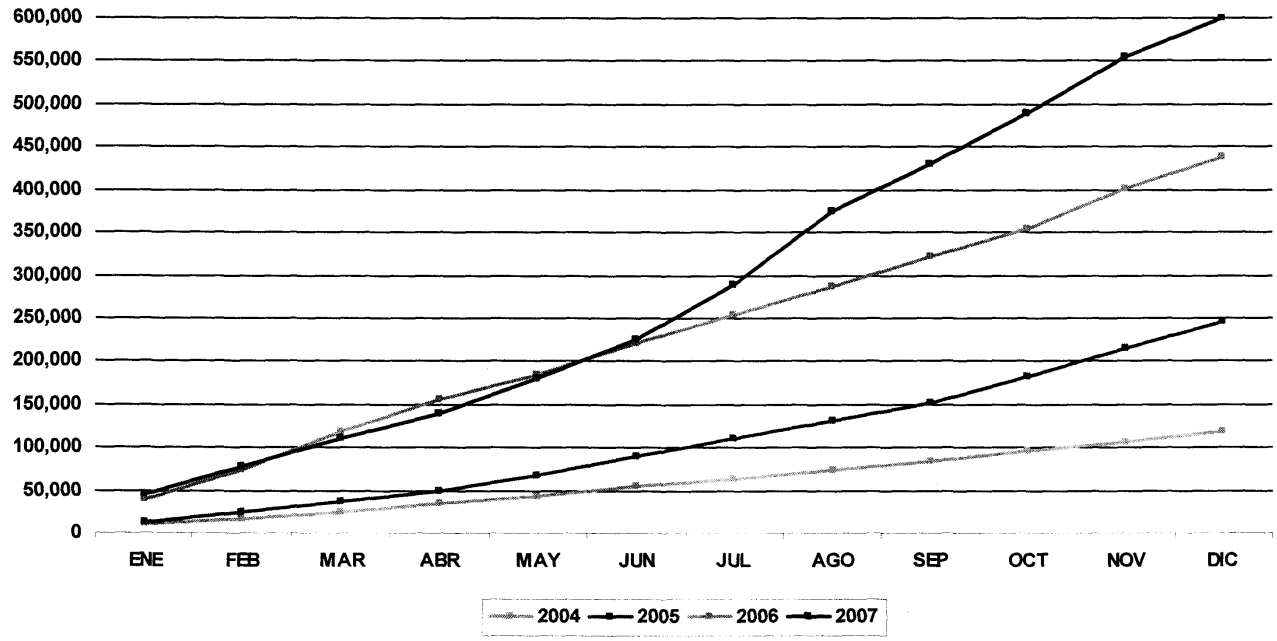
Participación en Dólares Agriandes 2007



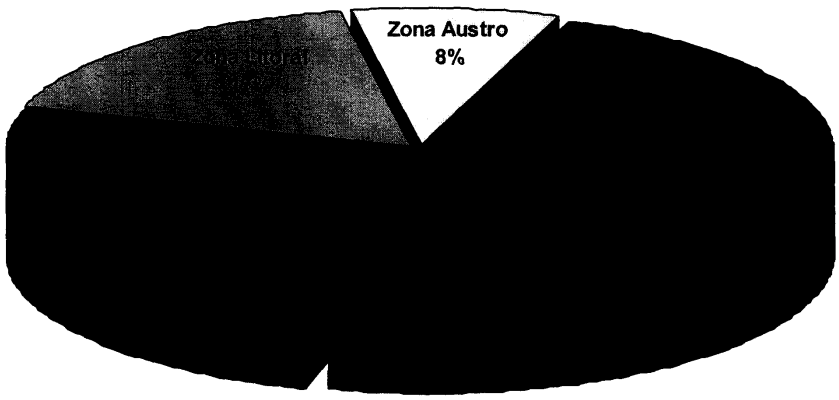
Comparativo Ventas Netas Daymsa (USD)



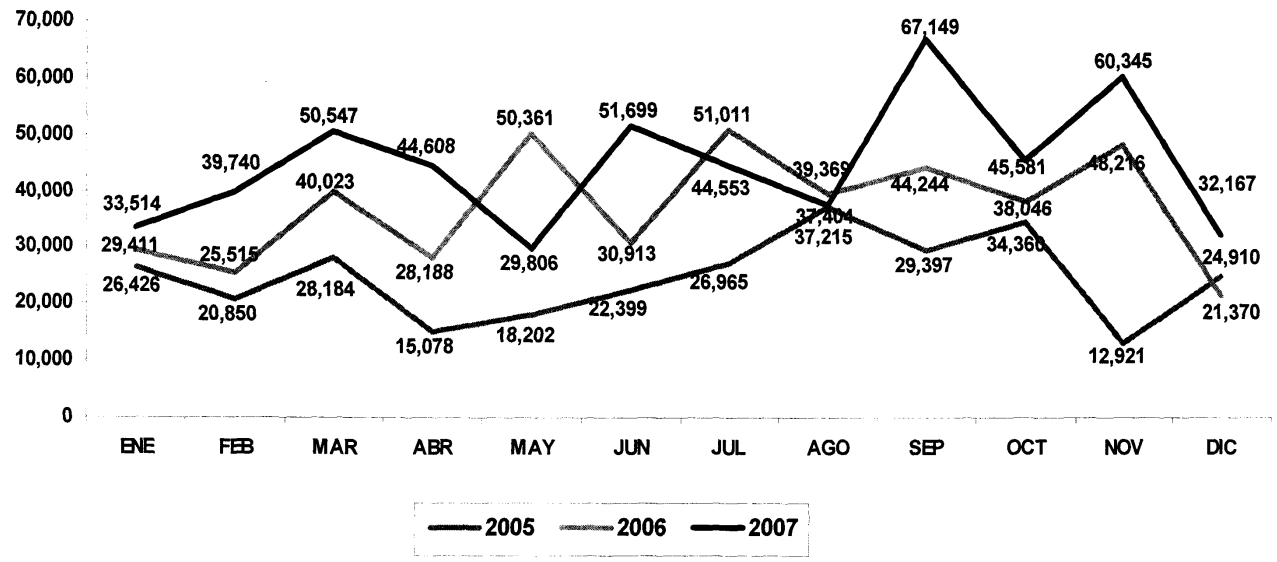
[redacted]Comparativo Ventas Acumuladas Daymsa (USD)



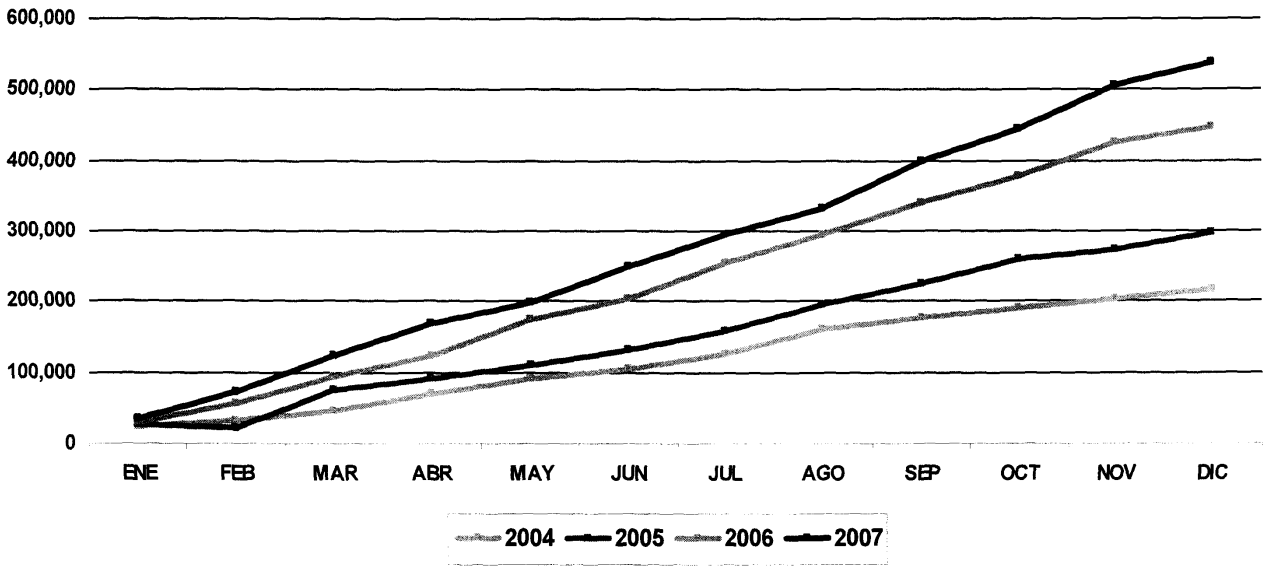
Participación en Dólares Daymsa 2007

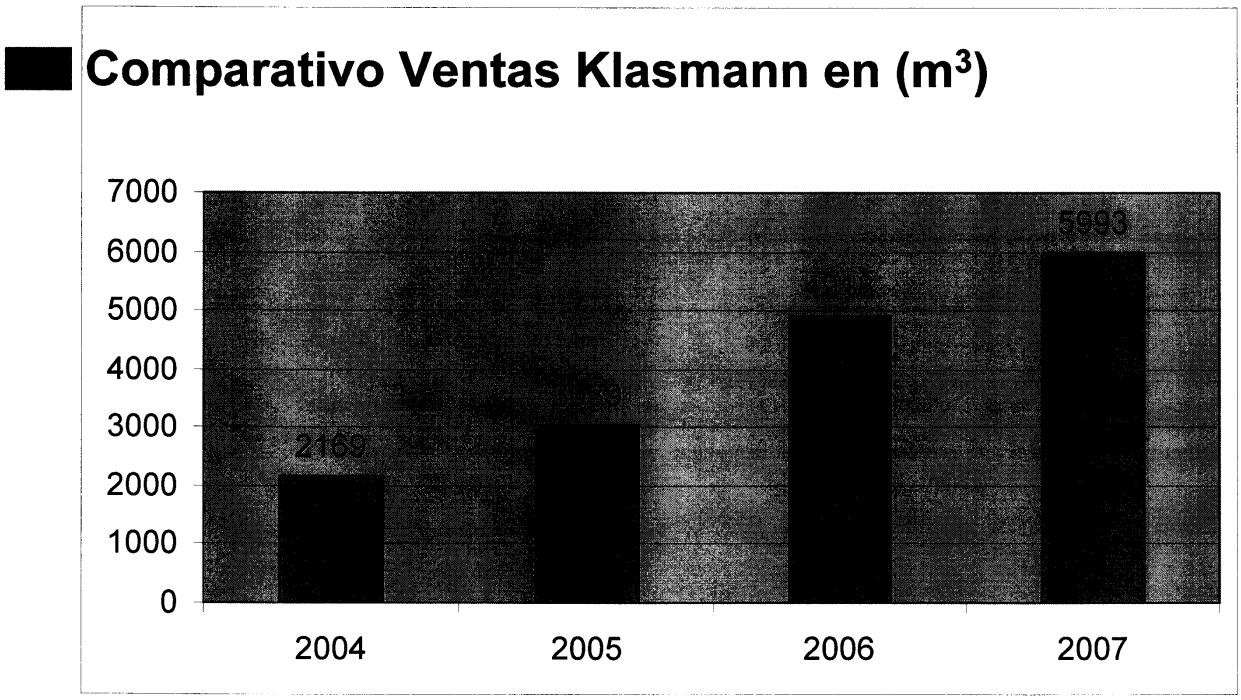


Comparativo Ventas Netas Klasmann (USD)

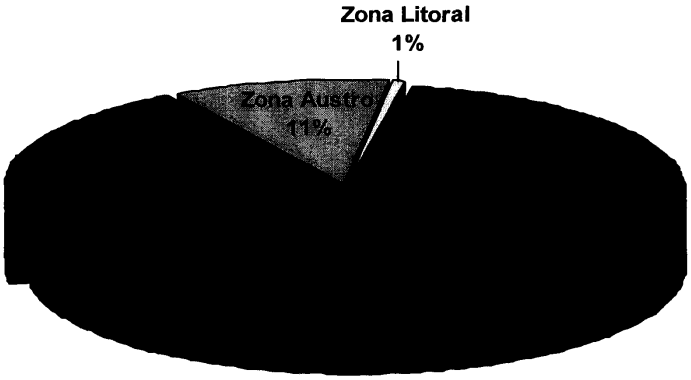


Comparativo Ventas Acumuladas Klasmann (USD)

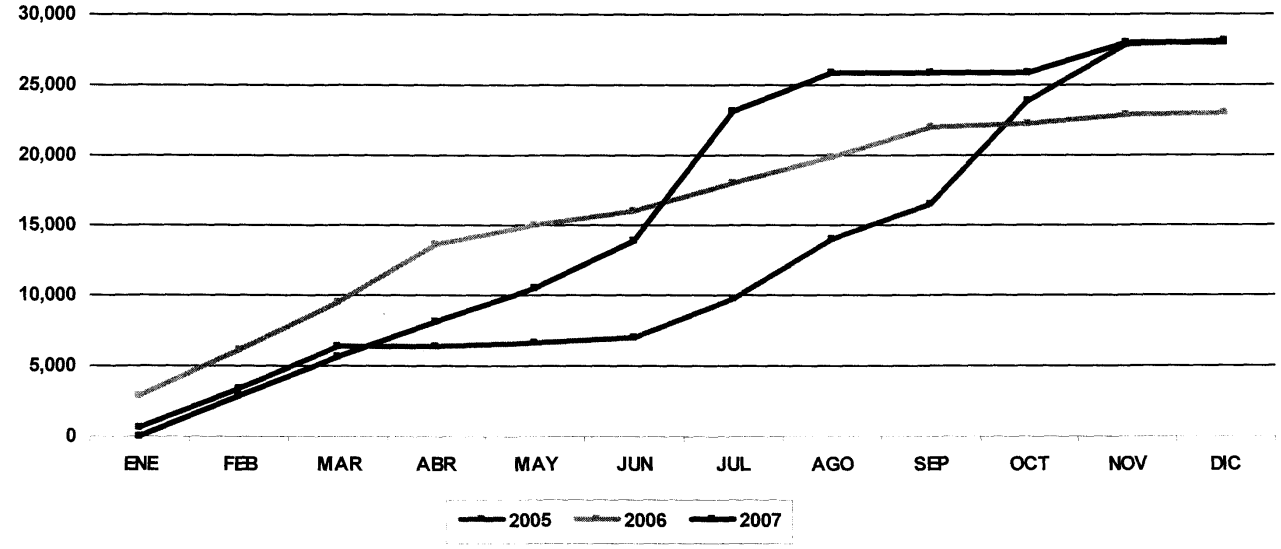
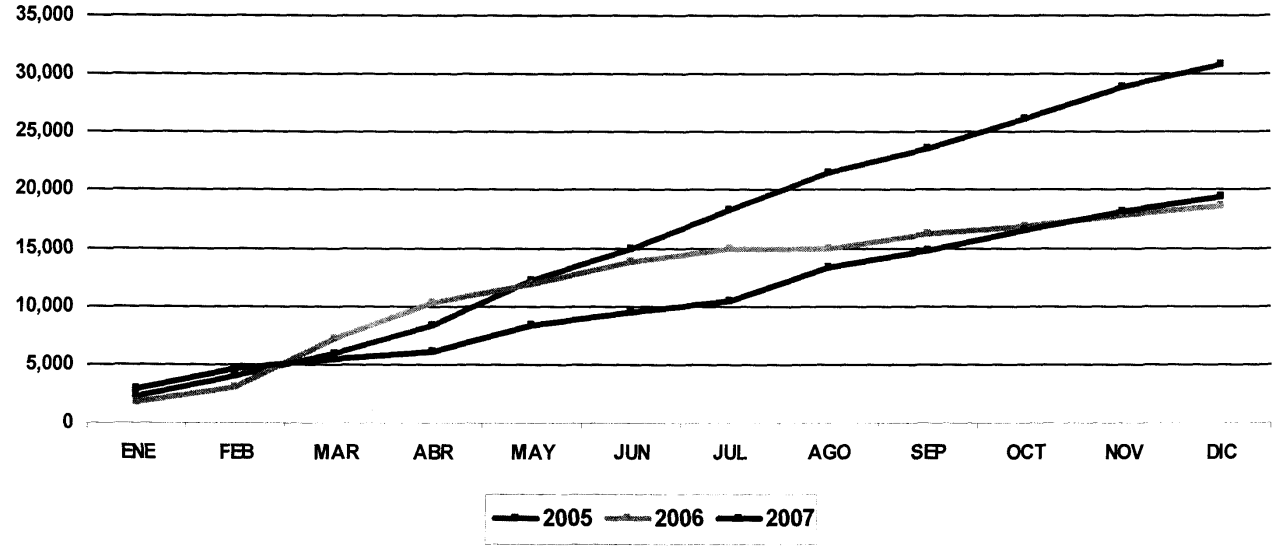



Comparativo Ventas Klasmann en (m3)
7000
6000
5000
4000
3000
2000
1000
0
2169
5993
2004
2005
2006
2007

Participación en Dólares Klasmann 2007



Comparativo Ventas Acumuladas Bandejas (USD)



Comparativo Ventas Acumuladas Invernadero (USD)