

ROSALQUEZ S.A.

INFORME DE LOS ADMINISTRADORES

ABRIL DEL 2013

Cumpliendo con lo que dispone la Ley de Compañías y nuestros estatutos, ponemos en vuestra consideración señores accionistas, el siguiente informe:

Aspectos Políticos Importantes.-

El acontecer político del Ecuador durante el año 2012 fue muy similar a lo que aconteció en los años anteriores, tenemos al mismo presidente quien tiene definido su forma de actuar. Se han dado cosas importantes en lo político como la reelección ganada por el actual mandatario, sin necesidad de segunda vuelta y logrando una buena mayoría de escaños en el congreso lo que le permitirá introducir cambios en las leyes de acuerdo a lo que estime necesario el gobierno. El ATPDEA está por concluir en julio con pocas probabilidades de que sea renovado, existen probabilidades no muy cercanas de que las rosas ingresen al SGP, un mecanismo que permitiría el ingreso a EEUU sin arancel, esperamos que sea aceptado por ese gobierno ya que de lo contrario será mucho más difícil competir con otros mercados proveedores del mismo producto.

Aspectos Económicos

Entre los principales indicadores macroeconómicos podemos decir que: Las recaudaciones del SRI por IVA fueron de 5.498m, Impuesto a la Renta 3.391m y por ICE 684m, dando un total de recaudaciones de 9.573m. La inflación anual al consumidor llegó al 4.16%, la inflación anual al productor al 2.12%, PIB per cápita \$4.8m, la balanza comercial fue negativa en 142.8m; el precio unitario de barril de petróleo fue de \$104.38; la deuda externa pública fue de \$12.299m.

Nuestro sector.-

Continuando la tendencia del año anterior, en el 2012 se logró un crecimiento general de ventas externas, si bien disminuyeron las exportaciones hacia Europa, el mercado Americano incrementó la demanda. Podría seguir incrementándose si se da alguna política adecuada que incentive las exportaciones hacia ese mercado, sin embargo las perspectivas en torno al ATPDEA son escasas y están por terminar en julio de este año.

Aspectos internos.-

En varios aspectos podemos decir que el año 2012 fue un buen año para la Compañía, el global de ventas se incremento en alrededor de \$95.000 dólares básicamente por incremento en el precio promedio de las ventas. El número de tallos vendidos fue un poco inferior pero el precio promedio subió alrededor de 2.5 centavos. La baja en la venta de tallos puede obedecer a cambios en las preferencias de los clientes y el aumento de precios en gestión de ventas, hemos conseguido nuevos clientes y se los está cambiando con aquellos que pagaban menos. Para incrementar la venta de tallos, se está renovando plantas a fin de mejorar productividad al igual que precio, pero eso se reflejara en el 2014 cuando entren en plena producción.

Respecto a las labores en la finca, se vienen desarrollando en forma normal haciendo énfasis en mejorar la productividad así como la calidad del producto al igual que tratando de disminuir la flor de baja calidad porque esa no se lo exporta.

El departamento de ventas está trabajando en mejorar nuestros clientes para lograr tener una base sólida de los mismos al igual que incorporar nuevos que lleven productos hacia otros mercados , especialmente Rusia y otros países vecinos. De igual manera éste departamento se preocupa de que llegue nuestro producto con altos estándares de calidad.

En otros aspectos, hay estabilidad, se trabaja en función de controlar todos los gastos sin que por eso se deteriore la calidad de los productos. Los costos de producción se han incrementado ya que la mano de obra y los precios de fertilizantes sigue subiendo.

Por lo demás, se han cumplido todas las instrucciones y recomendaciones emitidas por la Junta General, Directorio y Comisión Ejecutiva.

Atentamente,


Galo Miño Sevilla
Presidente


Fernando Miño Sevilla
Gerente General