

ROSALQUEZ S.A.

INFORME DE LOS ADMINISTRADORES

ABRIL DEL 2012

Cumpliendo con lo que dispone la Ley de Compañías y nuestros estatutos, ponemos en vuestra consideración señores accionistas, el siguiente informe:

Aspectos Políticos Importantes.-

El sector empresarial esperaba un crecimiento moderado de la economía, sin embargo fue mayor al esperado, sea porque el dólar experimento una debilidad frente a las monedas extranjeras o por un crecimiento real de la economía.

Al igual que años anteriores los enfrentamientos entre el Gobierno Nacional y los medios de comunicación fueron evidentes y el diálogo no fue el arma para conciliar en el país; el alto consumo y costo de los combustibles ha hecho pensar al Régimen actual que se deben reducir gradualmente los subsidios, sin afectar a las clases populares.

La renovación de la ATPDEA, recién se pudo concretar a mediados de año, ampliándose el plazo en dos años. La Asamblea Nacional aprueba la Ley de Regulación de Mercado y el Presidente Correa asegura que castigará a las empresas que pasen a los consumidores, el efecto de los nuevos impuestos. El Ejecutivo envía a la Asamblea Nacional, con carácter de urgente, una Reforma Tributaria, que entre otros puntos se contempla el incremento al 5% a la salida de divisas del País.

Durante el año 2011 se desarrollo un Censo Poblacional y la población es de 14.5 millones de habitantes en el Ecuador.

Aspectos Económicos

Entre los principales indicadores macroeconómicos podemos decir que: Las recaudaciones del SRI por IVA fueron de 3.343m, Impuesto a la Renta 2.647m y por ICE 493m, dando un total de recaudaciones de 6.484m. La inflación anual al consumidor llegó al 5.41%, la inflación anual al productor al 3.10%, la Reserva Internacional de libre disponibilidad llegó a 2.957m.; el PIB 65.945m; el PIB per cápita \$4.578,00; la balanza comercial fue negativa en 1.800m; el precio unitario de barril de petróleo fue de \$96.61; la deuda externa pública y privada fue de 15.132m y la deuda pública externa e interna fue de 14.561m.

Nuestro sector.-

Continuando con la tendencia de lo sucedido el año anterior, éste año se siguió con la recuperación prevista y con tendencia que el 2012 sea aún mejor.

El mismo hecho de estar funcionando el ATPDEA nos da tranquilidad temporal como para que la tendencia sea la deseada, sin embargo habría que insistir en dar los pasos adecuados que garanticen el futuro del sector.

Al menos en nuestro caso, se incremento las ventas hacia EEUU y se nota una disminución de las exportaciones a Europa.

El incremento salarial continúa obligando a buscar eficiencia al mantener limitado el incremento de puestos de trabajo.

Aspectos internos.-

Conforme a lo planificado, el 2011 fue un buen año para la Compañía, se incremento las ventas en un 23% respecto al año anterior al igual que se mejoro el precio promedio en 1.7 centavos. Las ventas en tallos pasaron de 4.7 millones a 5.35 millones y con tendencia para que éste año se mejore. Todo el año 2011 ha sido un año de consolidación y en casi todos los aspectos: mejoras en producción, precio, estructura financiera; se están dando los pasos para que en el 2012 se los concluya.

Si bien las ventas del 2011 cubren costos de producción, todavía no cubren los costos totales en los que se incluye las amortizaciones, pero estamos en buen camino porque a la altura de este informe hemos pasado Valentín y los datos demuestran estar mejor que todos los años anteriores, lo que permitirá ir disminuyendo las pérdidas acumuladas.

Aspiramos mantener éste ritmo de crecimiento, conforme se había planificado el momento de hacer la inversión en esas tres hectáreas, lo que nos permitirá irnos fortaleciendo para que en un futuro cercano tengamos una mejor situación financiera.

Respecto a las labores en la finca, se vienen desarrollando en forma normal haciendo énfasis en mejorar la productividad así como lograr una disminución de la flor de segunda calidad.

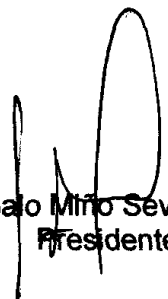
Gracias a que nuestro departamento de ventas está muy bien estructurado, y al buen manejo de las relaciones con nuestros clientes, se ha logrado colocar cantidades importantes de producción con órdenes fijas de envío, lo que nos permite tener colocado flor en el mercado en las épocas bajas a precios adecuados. De igual forma ellos están trabajando con metas de ir incrementando el precio promedio, en base a entregar calidad en el producto.

En el aspecto administrativo, la empresa se ha manejado con normalidad, buscando mantener un equilibrio en el número de personas que laboran en la empresa (cien).

En otros aspectos, hay estabilidad, se trabaja en función de controlar todos los gastos sin que por eso se deteriore la calidad de los productos. Los costos de producción se han incrementado ya que la mano de obra y los precios de fertilizantes han subido a nivel mundial.

Por lo demás, se han cumplido todas las instrucciones y recomendaciones emitidas por la Junta General, Directorio y Comisión Ejecutiva.

Atentamente,



Galo Miño Sevilla
Presidente



Fernando Miño Sevilla
Gerente General