

**INFORME DE GERENCIA DE SERVICUEROS S.A.
EJERCICIO ECONOMICO 2007**

Señoras y señores accionistas:

Cumpliendo con lo dispuesto en los estatutos de la Empresa y a la Resolución No. 92-1-4-3-013 de la Superintendencia de Compañías, me permito poner en consideración de Ustedes el presente Informe de Gerencia del ejercicio económico del año 2007.

Durante el año 2007 pese a todas las dificultades, como los continuos incrementos en los precios de las materias primas fundamentales a nivel mundial lo que ha incidido en escasez e incremento de los productos químicos que consume la industria del cuero y la inestabilidad en el abastecimiento de materia prima piel, debido al aumento en mayor grado de la demanda con relación a la oferta a nivel mundial, la administración de la compañía ha continuado con el objetivo que nos trazamos hace cinco años ya, el cual ha sido ir creciendo de acuerdo a las oportunidades y sobre todo dando pasos en firme, tratando de minimizar los riesgos del mercado para poder consolidar a Servicueros como líder en su segmento, basando nuestra gestión en la credibilidad y confianza tanto de proveedores como clientes. Se ha mantenido siempre una actitud positiva y de buscar el generar soluciones.

A continuación pasaré a detallar lo ocurrido en la empresa en los aspectos: producción, ventas, laboral y financiero.

Producción y Ventas-

En cuanto a producción, se ha tratado de mantener el abastecimiento de materia prima, pero como ya se comentó anteriormente, la demanda ha superado ampliamente a la oferta, por lo cual nos hemos visto obligados a pagar precios más altos por la piel, afectándose los costos de producción y sin poder trasladar dichos incrementos a los clientes;

Ante esta situación, hemos tratado de generar más volúmenes de producción y de cambiar el mix de producción y ventas, consiguiendo mayor eficiencia en la producción.

Con respecto a la *carnaza o cuero sulfurado*.- se ha mantenido el volumen de compras y con ello el volumen de ventas, pero con un mejor margen de rentabilidad unitario por kg.

En cuanto al *Cuero Curtido o Wet Blue*.- se ha continuado con las ventas locales de éste producto, y a través de un socio comercial se han iniciado actividades de exportación de las clasificaciones bajas, lo cual nos ha permitido mejorar el mix de ventas e incrementar en algo la rentabilidad unitaria por producto, en relación al año pasado.

Teniendo el constante problema de la calidad de la piel, que pese a todos los esfuerzos, todavía alrededor de un 40% de las compras no se puede curtir la piel y sirve únicamente para gelatina.

Así pues, con esta estrategia de volumen, se ha vendido USD 2,039,687.01 (Dos Millones Treinta y Nueve Mil Seiscientos Ochenta y Siete 01/100 dólares norteamericanos), lo que representa un incremento 51% en relación al año anterior.
Laboral y Financiero.-

En lo relacionado al capital humano, se ha contratado personal para cubrir las necesidades de la compañía de generar mayor volumen de producción, manteniendo un buen equipo de trabajo, tanto en el área de planta como en la parte administrativa y contable.

En cuanto a la utilidad bruta en ventas, ésta es de USD 494,519.59 (Cuatrocientos Noventa y Cuatro Mil Quinientos Diecinueve 59/100 dólares norteamericanos) que representa un 24,0% de las Ventas Totales, frente a un 22% del año anterior, con lo cual se aprecia claramente la baja en la rentabilidad del negocio, debido a los factores analizados. Sin embargo de lo cual ha mejorado con relación al año anterior, por el volumen importante de producción y ventas alcanzado. Lo cual ha permitido generar una utilidad antes de participación de trabajadores de USD 41.071.72 (Cuarenta y Un Mil Setenta y Uno 72/100 dólares norteamericanos); de los cuales debemos descontar el 15% (quince por ciento) de participación de los trabajadores, así como el impuesto a la renta; quedándonos una utilidad neta de USD 25,709.69 (Veinte y Cinco Mil Setecientos Nueve 69/100 dólares norteamericanos), a los cuales debemos descontar el 10% de reserva legal, dándonos una utilidad disponible para las Señoras y Señores accionistas de USD 23,138.72 (Veinte y Tres Mil Ciento Treinta y Ocho 72/100 dólares norteamericanos); que la administración propone que se mantenga como Reserva Facultativa.

SERVICUEROS S.A.
CONCILIACION TRIBUTARIA
CALCULO DEL IMPUESTO A LA RENTA DEL AÑO 2007

	CONCILIACION TRIBUTARIA	
	UTILIDAD CONTABLE	
	INGRESOS ORDINARIOS GRAVADOS	2.040.540,01
+	INGRESOS EXTRAORDINARIOS GRAVADOS	999,22
-	DESCUENTOS Y DEVOLUCIONES	853,00
+	INGRESOS EXENTOS	
+	DIVIDENDOS	
-	GASTOS DEDUCIBLES	1.998.308,22
-	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL PAIS	1.306,29
-	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL EXTERIOR	-
	UTILIDAD CONTABLE	41.071,72
	15 % DE UTILIDAD PARA LOS TRABAJADORES	
	UTILIDAD CONTABLE	41.071,72
+	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL PAIS	1.306,29
+	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL EXTERIOR	-
-	AMORTIZACION DE PERDIDA	-
	BASE PARA EL CALCULO DE LAS	
	UTILIDADES PARA LOS TRABAJADORES	42.378,01
	15 % DE UTILIDAD PARA LOS TRABAJADORES	6.356,70
	CONCILIACION TRIBUTARIA PARA EL	
	CALCULO DEL IMPUESTO A LA RENTA	
	UTILIDAD CONTABLE	41.071,72

-	15% PARA TRABAJADORES	6.356,70
-	DIVIDENDOS	-
+	15% DE LOS TRABAJADORES SOBRE DIVIDENDOS	-
-	INGRESOS EXENTOS	-
+	15% DE LOS TRABAJADORES SOBRE I.EXENTOS	-
+	GASTOS PARA GENERAR INGRESOS	
	DOCUMENTACION O .5% DE LOS I.EXENTOS	-
-	AMORTIZACION PERDIDA TRIBUTARIA	-
+	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL PAIS	1.306,29
+	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL EXTERIOR	-
	UTILIDAD GRAVABLE	36.021,31
	25% IMPUESTO A LA RENTA DEL AÑO 2007	9.005,33
-	ANTICIPOS PAGADOS EN EL AÑO 2007	-
-	RETENCIONES EN LA FUENTE AÑO 2007	30.139,97
	SALDO A FAVOR AÑO 2007:	21.134,64

La propuesta de la administración con respecto a las utilidades se resume en el siguiente cuadro:

PARA ACCIONISTAS:

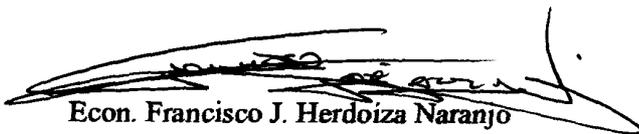
DETALLE	USD
UTILIDAD CONTABLE	41.071,72
(-) 15% UTILIDADES TRABAJADORES	6.356,70
(-) IMPUESTO A LA RENTA	9.005,33
BASE PARA EL CALCULO DE RESERVAS	25.709,69
(-) RESERVA LEGAL 10%	2.570,97
(-) CAPITALIZACION	-
(=) UTILIDAD LIQUIDA PARA SOCIOS	23.138,72

No quisiera concluir el presente informe, sin antes presentar mi más sincero agradecimiento a todo el personal, tanto de planta como administrativo, por su formidable actitud de trabajo y tesón al hacer las cosas diariamente de la mejor manera.

Agradezco también a los señores accionistas de la empresa, por su confianza y respaldo, y de manera especial mi agradecimiento al Señor Presidente, por su incondicional respaldo.

Muchas Gracias,

Atentamente,


Econ. Francisco J. Herdoiza Naranjo
GERENTE GENERAL



30 ABR 2008