

INFORME DE GERENCIA DE SERVICUEROS S.A. EJERCICIO ECONOMICO 2006

Señoras y señores accionistas:

Cumpliendo con lo dispuesto en los estatutos de la Empresa y a la Resolución No. 92-1-4-3-013 de la Superintendencia de Compañías, me permito poner en consideración de Ustedes el presente Informe de Gerencia del ejercicio económico del año 2006.

Durante el año 2006 se ha podido mantener la estabilidad de la compañía, alcanzada en períodos anteriores, siguiendo el objetivo de consolidarla, y de acuerdo a las posibilidades aprovechar oportunidades de crecimiento. Se ha mantenido siempre una actitud positiva y de buscar el generar soluciones, pese a las dificultades que afronta la industria nacional, y en especial el sector Curtidor, las cuales se han agravado por un desabastecimiento de materia prima piel, debido principalmente según se comenta a la competencia desleal, fenómeno que se acentuó a finales de año, ante la pasividad e indiferencia del Gobierno.

A continuación pasaré a detallar lo ocurrido en la empresa en los aspectos: producción, ventas, laboral y financiero.

Producción y Ventas-

En cuanto a producción, se ha mantenido la estabilidad en el abastecimiento de materia prima, pero a un mayor costo; debido a las fuertes presiones que han existido sobre el precio, lo que se justifica por la escasez de materia prima piel que ha existido; razón por la cual la demanda ha superado a la oferta y esos desajustes se han regulado vía precios; según versiones no oficiales dicha escasez se ha producido debido a la exportación de cuero salado sub-facturado o de contrabando, principalmente a los países vecinos.

El mencionado incremento de precios ha minado la rentabilidad de la compañía, por lo cual hemos tratado de implementar una estrategia de incremento de volumen, la cual se ha cumplido en parte, teniendo mejores expectativas de lograrlo para el año 2007; consideramos que dadas las condiciones del mercado el trabajar volúmenes superiores que nos permitan optimizar nuestros costos en base a economías de escala, es la única forma de mantener estable y proyectar algo de crecimiento.

Con respecto a la *carriaza o cuero sulfurado*.- se ha podido incrementar el volumen de compras y con ello el volumen de ventas, pero con un menor margen de rentabilidad unitario por kg.; dicho incremento a permitido compensar la baja en la rentabilidad de la otra línea de negocio y mantener en algo la rentabilidad de la compañía, para poder contar con las fuentes de pago suficientes que nos han permitido honrar los compromisos con nuestros acreedores y prácticamente tener solventado el pago de la inversión de la Estación de Venta de Combustibles en el inmueble de propiedad de la compañía.

En cuanto al *Cuero Curtido o Wet Blue*.- se ha continuado con las ventas locales de éste producto, aún cuando no se han podido incrementar las ventas en el mismo porcentaje de las compras, puesto que la calidad del cuero ha sido en mayor porcentaje como para cuero sulfurado que se vende en calidad de carriaza.

Así pues, al analizar el comportamiento de las ventas frente al año anterior, observamos que se ha incrementado las exportaciones de carriaza en 70 %, en volumen, pero en USD ha sido solamente en 62%, debido a la baja en los precios; mientras que la venta de cuero curtido, únicamente ha crecido un 3,2% en volumen. Lo cual no es lo ideal, puesto que dicha línea es más rentable que la carriaza.

Se ha vendido USD 1,353,349.98 (Un Millón trescientos cincuenta y tres mil trescientos cuarenta y nueve 98/100 dólares

norteamericanos), lo que representa un incremento 39% en relación al año anterior, de los cuales un 57% han sido exportaciones, frente al 48% del año anterior; y el 33% han sido ventas locales, lo cual decrece frente al 52% del año anterior.

Laboral y Financiero.-

En lo relacionado al personal, se ha mantenido el buen equipo de trabajo de la compañía, tanto en el área de planta como en la parte administrativa y contable.

En cuanto a la utilidad bruta en ventas, ésta es de USD 294,178.84 (doscientos noventa y cuatro mil ciento setenta y ocho 84/100 dólares norteamericanos) que representa un 22,0% de las Ventas Totales, frente a un 30% del año anterior, con lo cual se aprecia claramente la baja en la rentabilidad del negocio, debido a los factores analizados. La utilidad antes de participación de trabajadores está en USD 5,518.81 (Cinco Mil Quinientos Dieciocho 81/100 dólares norteamericanos); de los cuales debemos descontar el 15% (quince por ciento) de participación de los trabajadores, así como el impuesto a la renta; quedándonos una utilidad neta de USD 2,807.19 (Dos Mil Ochocientos Siete 19/100 dólares norteamericanos), a los cuales debemos descontar el 10% de reserva legal, dándonos una utilidad disponible para las Señoras y Señores accionistas de USD 2,526.47 (Dos Mil Quinientos Veinte y Seis 47/100 dólares norteamericanos); que la administración propone Repartir a los Señores Accionistas.

CONCILIACION TRIBUTARIA

CALCULO DEL IMPUESTO A LA RENTA DEL AÑO 2006

UTILIDAD CONTABLE	
INGRESOS ORDINARIOS GRAVADOS	1.362.075,18
+ INGRESOS EXTRAORDINARIOS GRAVADOS	1.150,71
- DESCUENTOS Y DEVOLUCIONES	8.725,20
+ INGRESOS EXENTOS	
+ DIVIDENDOS	
- GASTOS DEDUCIBLES	1.348.981,88
- GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL PAIS	711,05

-	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL EXTERIOR	-
	UTILIDAD CONTABLE	4.807,76

15 % DE UTILIDAD PARA LOS TRABAJADORES		
	UTILIDAD CONTABLE	4.807,76
+	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL PAIS	711,05
+	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL EXTERIOR	-
-	AMORTIZACION DE PERDIDA	-
	BASE PARA EL CALCULO DE LAS	
	UTILIDADES PARA LOS TRABAJADORES	5.518,91

15 % DE UTILIDAD PARA LOS TRABAJADORES	827,82
---	---------------

CONCILIACION TRIBUTARIA PARA EL CALCULO DEL IMPUESTO A LA RENTA		
	UTILIDAD CONTABLE	4.807,78
-	15% PARA TRABAJADORES	827,82
-	DIVIDENDOS	-
	15% DE LOS TRABAJADORES SOBRE	
+	DIVIDENDOS	-
-	INGRESOS EXENTOS	-
+	15% DE LOS TRABAJADORES SOBRE I. EXENTOS	-
+	GASTOS PARA GENERAR INGRESOS	
	DOCUMENTACION O 5% DE LOS I. EXENTOS	-
-	AMORTIZACION PERDIDA TRIBUTARIA	-
+	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL PAIS	711,05
+	GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL EXTERIOR	-
	UTILIDAD GRAVABLE	4.690,99
	25% IMPUESTO A LA RENTA DEL AÑO 2006	1.172,75
-	ANTICIPOS PAGADOS EN EL AÑO 2006	
-	RETENCIONES EN LA FUENTE AÑO 2006	18.177,54
	IMPUESTO A PAGAR AÑO 2006 A FAVOR:	- 17.004,79

La propuesta de la administración con respecto a las utilidades se resume en el siguiente cuadro:

UTILIDAD CONTABLE	4.807,76
(-) 15% UTILIDADES TRABAJADORES	827,82
(-) IMPUESTO A LA RENTA	1.172,75
BASE PARA EL CALCULO DE RESERVAS	2.807,19
(-) RESERVA LEGAL 10%	280,72
(-) REINVERSION O CAPITALIZACION	-
(=) UTILIDAD LIQUIDA PARA SOCIOS	2.526,47

Desde que asumí el reto de dirigir los destinos de ésta empresa, allá por finales del año 2002; ha sido propuesta de Administración el mantener una austeridad por el lado del gasto y el propender a que todo recurso que genere el giro del negocio vaya destinado a Inversión Productiva, que permita el consolidar las finanzas de Servicueros S.A. Se han cubierto en su gran mayoría los recursos que permitieron realizar la inversión de la Estación de Servicios. No es menos cierto que hemos tenido múltiples dificultades en el camino, pero considero que en gran parte vamos por el sendero deseado; aún cuando vale la pena reconocer que está todavía mucho por hacer, para alcanzar el objetivo final.

Para concluir, quisiera agradecer una vez más a los señores accionistas de la empresa, por su confianza y respaldo, y de manera especial mi agradecimiento al Señor Presidente, por su incondicional respaldo.

Agradezco también a todo el personal, tanto de planta como administrativo, por su formidable actitud de trabajo y tesón al hacer las cosas diariamente de la mejor manera.

Muchas Gracias,

Atentamente,


Econ. Francisco J. Herdoíza Naranjo
GERENTE GENERAL

