

Delltex Industrial S.A.**Informe del Gerente Ejecutivo sobre Resultados Período Ene-Dic 2007**

En cumplimiento a lo dispuesto por las normas legales y estatutarias vigentes debo informar a los Accionistas sobre los resultados del Ejercicio económico 2007.

La Compañía ha concluido el período mencionado con un crecimiento importante de su facturación, en base al cumplimiento de estrategias puntuales como: optimizar los recursos productivos, reducir líneas no rentables o ineficientes, mejorar la eficiencia productiva y la planificación de la producción, aprovechar de mejor manera la demanda existente, cumplir los objetivos presupuestados, mejorar la rotación del capital, todo esto dentro de un marco de estricto cumplimiento de las políticas internas y disposiciones y reglamentación externa.

Pese a las dificultades que atraviesa la Industria en el país y en especial el sector textil, crecer y tener resultados positivos es siempre alentador, es la motivación y golpe de timón que se requiere para mejorar continuamente, para perfeccionarse en el tiempo y garantizar un futuro satisfactorio a todos los involucrados en el negocio.

Para su juicio expongo a continuación un breve análisis sobre las variables más importantes del negocio:

1. Ventas

Las ventas acumuladas en el año 2007 correspondientes al giro del negocio ascienden a \$17'052.296,27 con un crecimiento de 8,07% respecto de facturado en el año 2006. Con esta facturación se logró sobrepasar el Presupuesto de Ventas aprobado en Junta de Enero de 2007 por \$16'472.020.

Los mayores incrementos en las ventas se observan en Hilos y Mantas Raschel, con crecimientos importantes, en especial en la línea de Mantas Raschel donde se registró la más alta venta desde su instalación en 1998, mientras que los de Telas Planas se mantienen prácticamente iguales.

Por otro lado y respondiendo a estrategias planificadas se ha dejado las líneas de Circulares y Cobijas Cardadas.

Las exportaciones en el período fueron el 39% y las ventas locales el 61%

Las variaciones en los componentes de las Ventas netas se pueden observar en la siguiente tabla:

	2004	2005	2006	2007	Variación	%
Hilos	2.841.100,21	3.770.055,81	3.966.044,89	4.682.124,13	716.079,24	18,06%
Cobijas Raschel	7.334.969,39	6.633.762,68	8.597.182,90	9.490.766,15	893.583,25	10,39%
Telas Planas	2.882.175,31	2.747.402,15	2.516.443,52	2.527.669,20	11.225,68	0,45%
Telas Circulares	803.606,94	735.679,78	486.954,19	274.388,00	-212.566,19	-43,65%
Cobijas y Cub.cardadas	252.038,96	206.239,17	204.639,71	72.330,06	-132.309,65	-64,65%
Importados	114.356,45	29.838,52	8.026,23	5.018,73	-3.007,50	-37,47%
Total	14.228.247,26	14.122.978,11	15.779.291,44	17.052.296,27	1.273.004,83	8,07%

2. Inventarios

Los Inventarios de la compañía ascienden a \$5'012.681,34.

Los Inventarios en general disminuyeron en 5,39% equivalente a \$285.529,29. No obstante hay que mencionar que la rotación del Inventario se mejoró sustancialmente, ya que como se observa, el 28% corresponde a Importaciones en Tránsito, debido a un programa estricto de reposición de materias primas.

El único rubro en el que se observa un incremento real es el de Repuestos, debido a la llegada en Diciembre de una importación para el Mantenimiento de fin de año.

Se logró finalizar el año con el 4% de los Inventarios en lenta rotación, no obstante el programa de reducción seguirá en el presente año 2008.

A continuación la evolución de los Inventarios:

	2004	2005	2006	2007	Variación	%
Materia prima	3.220.326,73	2.810.276,25	2.996.276,02	1.710.715,73	-1.285.560,29	-42,91%
Químicos y Colorantes	322.832,00	284.948,75	247.188,39	209.549,47	-37.638,92	-15,23%
Producto en Proceso	1.672.122,51	1.173.933,22	843.568,26	607.314,44	-236.253,82	-28,01%
Producto Terminado	930.932,91	780.847,74	371.619,70	329.901,44	-41.718,26	-11,23%
Suministros	573.046,49	401.186,76	435.914,64	329.116,37	-106.798,27	-24,50%
Repuestos	261.237,83	361.531,11	397.044,13	413.964,60	16.920,47	4,26%
Importaciones en Tránsito	8.007,10	6.029,64	6.599,49	1.412.119,29	1.405.519,80	
Total	6.988.505,57	5.818.753,47	5.298.210,63	5.012.681,34	-285.529,29	-5,39%

El período promedio de rotación de inventarios es: Materia Prima 62 días en bodegas, 51 en tránsito; Químicos y Colorantes 201 días; Suministros 203 días y Producto Terminado 7 días. El promedio de rotación del capital de Inventarios es 105 días, lo que equivale a rotarlo en 3,40 veces por año.

3. Personal

Empezamos el año con 335 personas en nómina y se terminó con 320, no obstante y según lo ya citado, disminución de personal estuvo acompañada de una elevación de las Ventas. Se ilustra a continuación la evolución de las Ventas vs. N° de Colaboradores:

	2003	2004	2005	2006	2007
USD/Persona	30.601,66	31.973,59	40.236,40	47.102,36	53.288,43

4. Cuentas por Cobrar

Las Cuentas por Cobrar a Clientes al final del año ascienden a \$1'891.125,09 y se ha reducido en \$225.317,96 es decir el 10,65%, sin embargo de haberse incrementado la venta. Esto responde a la estrategia de vender cada vez a menor plazo, la misma que se está aplicando con mayor rigor en el presente año 2008. Del total por Cobrar, 34% está vencido y 66% es corriente.

El período promedio de recuperación de Cartera es 40 días. Esto se descompone en 14 días para Mantas Raschel, 49 días en Hilos y 82 días en Telas.

Cabe mencionar que por sugerencia de nuestros Auditores Externos y aceptada por los representantes de los Accionistas, se incluye una provisión para incobrables por \$371.383,40, la misma que servirá para dar de baja las cuentas incobrables de la Cartera.

5. Comentarios sobre los Estados Financieros

En el Balance General se observa un ligero decremento de los Activos en 1,86% debido precisamente a la provisión de Cartera Incobrable y un decremento importante de los Pasivos en 10,30% como consecuencia del pago de deuda dispuesto por la Junta el año anterior. La capitalización realizada en 2007 y el resultado del ejercicio han resultado en un incremento notable de 52,48% en el Patrimonio de la Compañía.

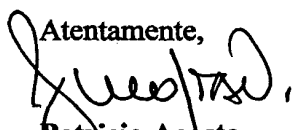
En el Estado de Pérdidas y Ganancias se observa una Utilidad Operativa de \$2'012.741,49 como resultado del giro del negocio, lo cual sumado a la utilidad exenta generada por la venta del terreno de la compañía ha producido una Utilidad Antes de Impuestos de \$1'958.546.77 y Utilidad Neta de 1'300.411,96.

En el Estado de Flujo de Caja, no hay un incremento sustancial como los resultados debieran mostrar debido a la decisión ejecutada de pagar deuda. No obstante, la Compañía tiene la liquidez necesaria para cumplir con los requerimientos propios del negocio así como sus obligaciones en general.

Al terminar el año 2007 la compañía se encuentra plenamente al día en el cumplimiento de sus obligaciones legales, tributarias, laborales y comerciales.

Finalmente quiero dejar constancia de mi reconocimiento a los Señores Accionistas por la confianza y apoyo recibidos durante este año de gestión, así como mi agradecimiento a todos los ejecutivos, empleados y obreros de la empresa.

Quito, 28 de marzo de 2008

Atentamente,

Patricio Acosta
Gerente Ejecutivo