Esmeraldas, 1 de febrero del 2013

Señores
ACCIONISTAS DE TIROCOVE C.A.
Esmeraldas.-

En sus manos.

Dando cumplimiento a las normas de la Ley de Compañías y los Estatutos que regula la actividad diaria de la Compañía TIROCOVE C.A., pongo en vuestro conocimiento y consideración el informe de labores, las metas propuestas y cumplidas y en general todo cuanto tenga que ver con el desarrollo de la empresa durante el año dos mil ocho.

1.- DE LO ADMINISTRATIVO.-

En el área de administración se mantiene el equipo de empleados de los años anteriores, con el incremento de una asistente en el manejo del sistema de cómputo para el ingreso diario de la información de nuestros movimientos que le sirve para sus registros al contador, donde además se lleva el control diario de las existencias de productos; llevo la contabilidad el Licenciado Mario Bedoya. Por diferentes factores que en su oportunidad expuso el señor contador se dio el retraso en la entrega los resultados financieros. En la pista los trabajadores han respondido a nuestras expectativas y las exigencias del público lo que permite mantener una buena imagen en servicio ágil y oportuno.

El control continuo de parte del técnico de Petróleos y Servicios, así como el ente de control gubernamental como es la DNH demuestran nuestra transparencia lo que repercute en la confianza de nuestros clientes.

Tuvimos disminución de cupos en toda la provincia por parte de la comisión que asigna los volúmenes para cada estación de servicio, esta medida nos estancó en cantidades fijas por un periodo de cinco meses. Gestiones realizadas en la Vicepresidencia de Petrocomercial en Quito, permitió que se nos incremente en cuarenta mil galones de diesel 2 lo que evitó los constantes desabastecimientos, actualmente el cupo asignado nos permite salir holgadamente y no tenemos que sufrir los constantes paros, salvo por las deficiencias que se dan en refinería y cuando faltan transportes para sacar los productos.

Nuestros volúmenes de ventas son alentadores pese a los inconvenientes citados anteriormente. Estoy adjuntando un cuadro estadístico de las ventas del año 2008. Se demuestra que el producto diesel 2 es el que mayor se vende, esto debido a las obras que se ejecutan en nuestro entorno provincial, y al movimiento de la mercadería que sale por el puerto marítimo.

La comercializadora Petróleos y Servicios, se mantiene muy pendiente de nuestro accionar diario, además de dictar los seminarios a nuestro personal en lo concerniente al plan de contingencia y manejo de seguridad.

En materia laboral, se presentó en la ciudad de Guayaquil en la Sub-Dirección Regional del Litoral el Reglamento Interno de los Trabajadores.

Además también el Directorio elaboró el Reglamento Interno de la Compañía, que es un compendio de las leyes que regulan nuestro accionar diario.

Petróleos y Servicios, como política interna de ellos, solicitó a todos sus distribuidores de la red nacional garantía bancaria para respaldar los días de crédito en la facturación, gestión que se realizó en el banco pichincha, pero que lamentablemente no prosperó. Afortunadamente la liquidez de la empresa nos permite holgadamente hacer las compras de contado; En los años que tenemos negocios con la comercializadora no se ha registrado problema alguno por razones de pagos, lo que nos hace merecedores de total confianza.

Alguna vez expresé que la meta es llegar a vender doscientos mil galones mensuales. propósito que se cumplió en algunos meses según se demuestra en el gráfico estadístico.

Está aún pendiente la ampliación de otra isla, así como la construcción de un segundo piso para el área administrativa.

Hemos dado cumplimiento con los pagos de impuestos tanto en el SRI, la Municipalidad de Esmeraldas, Cuerpo de Bomberos, Dirección de Salud, DNH y la DINAPA.

En relación a la intervención de la Superintendencia de Compañías, Tirocove C.A. ha acogido las sugerencias propuestas superando los causales que motivaron la misma.

2.- RESULTADOS FINANCIEROS.-

Los Estados Financieros entregados , luego del análisis que se ha realizado indica solidez y resultados óptimos, siendo razonables de conformidad con principios de Contabilidad Generalmente Aceptados y aplicados en Ecuador.

3.- CONCLUSIONES.-

Seguimos firmes en las proyecciones como lo hemos puesto desde el primer momento que empezó a operar esta empresa, mantendremos sólida y consolidada a nuestra empresa.

Reitero mi agradecimiento al señor Presidente de la Compañía, personal administrativo y de planta quienes han permitido llevar adelante esta empresa, tengo el convencimiento que en equipo las metas se consiguen con gran éxito.

Atentamente,

Dr. Tito H. Coral Palacios
GERENTE GENERAL