INFORME DEL GERENTE GENERAL

Portoviejo, Marzo del 2012

Señores
ACCIONISTAS DE DIARTEX S.A.
Ciudad.

Estimados accionistas:

El año 2011 debe ser considerado en cuanto a ventas como un año muy bueno.

En lo que guarda relación con las recaudaciones hay una serie de inconvenientes en lo referente al pago de los clientes en los plazos establecidos. Esto nos lleva a reforzar nuestras políticas de recaudaciones con la finalidad de presionar a nuestros clientes sobre la necesidad de que paguen cumplidamente para evitarles así el recargo de interés por mora. Pasando lo mismo con las Instituciones con las que mantenemos Convenio cuyos pagos o transferencias no se dan en las fechas que se planifica. Esta situación nos trae inconveniente puesto que los pagos a Proveedores se dan en fechas previamente establecidas que no se pueden postergar.

Seguimos manteniendo la política de ventas a 12 meses, tanto a Instituciones como a clientes sueltos.

Hemos continuado con la consignación de línea blanca de la marca Indurama, de nuestro proveedor MERCANDINA.

La intención para el año 2012 es continuar trabajando, mantenernos en el mercado e introducir todos los cambios que sean necesarios en nuestras políticas de ventas.
Es lo que puedo informar en esta sesión.

Atentamente,

DIARTEX S. A.

Ab. ROSA CEDEÑO LOOR
- Gerente General –