

INFORME DEL PRESIDENTE DE TRAFINO A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS TRAFINO S.A.

Marzo, 2020

Sres. accionistas:

Durante el 2019 las exportaciones de discos de tagua se redujeron ligeramente en comparación al 2018. El mercado en general exportó un 3.5% menos, aún no termina de posicionarse en lo que fueron sus niveles habituales en años anteriores al 2017.

En lo que respecta a TRAFINO, gracias a una adecuada gestión de ventas logramos captar nuevos clientes y alcanzar un volumen razonable de exportaciones que ubica al 2019 en un nivel de exportaciones "promedio". Nuestras ventas fueron de 5 millones comparadas a los 5.5 millones del 2018.

Como un hecho que denigra la noble actividad de la tagua, deseo informarles que en el 2019 continuó en el mercado el ex Ministro de Comercio Exterior Diego Aulestia Valencia. Recuerden la forma como este burócrata de nula ética profesional se aprovechó de nosotros y nos perjudicó, se montó su propia empresa para hacernos la competencia luego de que de buena fe le entregáramos toda la información comercial con la que supuestamente nos iba a apoyar en la promoción de la tagua desde su ministerio. Luego de que dejó su cargo como ministro este señor empezó a exportar al cliente al que le presentamos, habiéndose aprovechado para esto de su posición política y recursos del Estado.

A pesar de que la demanda no acompañó del todo, sobre todo durante los primeros 9 meses del año, continuamos en nuestro esfuerzo de siempre mantener los mejores precios para los productores de anímelas, dándoles estabilidad, pagos al contado, y demás preferencias que nos ubican como la empresa que mejores condiciones ofrece a los artesanos.

Así mismo, como parte de la política de responsabilidad social y ambiental que son pilares de los valores de TRAFINO, continuamos apoyando las labores de nuestra fundación, Forever Lung, la cual ha estado trabajando de cerca con algunas comunidades y, en el caso de la comunidad Matapalo por ejemplo, se ha logrado que se contacten directamente con los artesanos para ofrecerles su tagua que es de excelente calidad, pues tienen prácticas de manejo y recolección dignas de reconocer, mismas que queremos replicar y transmitir a otras comunidades.

Así mismo, logramos la legalización de dos comunidades más, lo cual les permitirá organizarse de mejor forma para mejorar su calidad de vida. De esta forma estamos trabajando por el futuro de la tagua, para que la actividad se pueda mantener en el largo plazo. TRAFINO aporta no sólo al bien común del Ecuador sino del mundo entero. Forever Lung ha aplicado a un proyecto con una empresa del Reino Unido para tratar de obtener apoyo mediante la donación de fondos que nos permitan continuar en esta tarea tan importante que es defender los bosques del Ecuador. Con un agradecimiento especial a Sandra Dirani por toda su ayuda.

En Diciembre del año 2018 hicimos una nueva contratación: Andrea García, quien se integró al equipo de TRAFINO, acogiéndonos al programa del gobierno "Empleo Joven", Andrea ha desempeñado su trabajo con gran compromiso, dedicación y entusiasmo, la mezcla perfecta de una buena profesional, por lo que quiero felicitarla, en poco tiempo ha tomado muy bien el hilo del trabajo y la filosofía de TRAFINO. Quiero igualmente aprovechar para felicitar a todos y cada uno de quienes hacen TRAFINO por todo el esfuerzo que dedican para mejorar cada día y gracias a quienes obtenemos los resultados que se reflejan.

Continuamos invirtiendo en la campaña informativa y de promoción de la tagua en redes sociales, tanto en Trafino como en Forever Lung. Hemos logrado importantes contactos, seguidores, nuestras comunidades van creciendo e interactuando con nosotros, que es lo que nos interesa. Como he dicho, es un trabajo a largo plazo, que debemos mantener pues es nuestra voz hacia el mundo y el canal del que disponemos para transmitir el hermoso mensaje y la historia de la tagua.

Nuestro balance al cierre del 2019 denota, al igual que en el 2018, una situación financiera muy sólida, en todos sus aspectos.

Nuestra cartera al 31 de diciembre se ubicó en \$1.359.074.65, un 53.30% más que en el 2018, lo cual se explica por la recuperación de las ventas dada en el último trimestre del año. Todas estas facturas ya han sido canceladas a la fecha de este informe, habiendo mantenido a lo largo del año, al igual que de los años anteriores, una cartera impecable con 0% de cartera vencida o incobrable.

Nuestro inventario de producto terminado al final del período fue de 5,040.22 kilos, inferior al del año anterior (11,551.04 kilos).

Nuestra provisión para jubilación se ubica en \$140.424.69.

Nuestra razón ácida (Activo corriente – Inventarios) / Pasivo corriente) fue de 5.87 (6,23 el 2018). Es decir, por cada dólar que debe la empresa, dispone de \$5.87 para pagarlo. Por tanto, al contar con esta liquidez, podríamos cumplir, sin ningún inconveniente, con la totalidad de nuestros pasivos a corto plazo, sin tener que recurrir a la venta de nuestros inventarios.

Nuestro capital de trabajo (activo corriente – pasivo corriente) disminuyó ligeramente un 3.3%, de \$1'786,513.02 en el 2018 a \$1.727.355,59 en el 2019 debido a la ligera reducción en las ventas. Rotamos nuestro activo total 1.71 veces (ventas/activos) (1.97 el 2018), una vez cada 7 meses. La rotación muestra cada qué tiempo los activos de la empresa se están convirtiendo en efectivo; lo cual, a su vez, se traduce en una mayor rentabilidad del negocio.

Finalmente, luego de deducir los costos fijos y gastos, terminamos con una utilidad disponible para socios de \$332,201.94 Como pueden ver, a pesar de las menores ventas, se logró una utilidad ligeramente superior a las del 2018, lo cual significa un rendimiento del 6.57% sobre ventas. Nuestra rentabilidad financiera (utilidad neta disponible para socios / patrimonio), fue del 12.71% (13% en el 2018).

Propongo a la junta un reparto de dividendos por \$200.000.

Gracias a todos.

De los Srs. Accionistas,

Attn,


Ignacio Maya L.
Presidente Ejecutivo