

## INFORME DE GERENCIA

Portoviejo, 14 de Marzo de 2011.

A los Señores Accionistas de SERVICIOS EN LINEA SEREL S.A.

El presente informe, tiene por objeto dar a conocer las actividades desarrolladas por la empresa durante el ejercicio económico del 2010, así como dar a conocer los estados financieros del 1 de enero 2010 al 31 de diciembre 2010 y el estado de resultados cortado al 31 de diciembre 2010; información que se encuentra debidamente analizada y operada por el comisario de la empresa, para el mismo ejercicio fiscal, con la cual en mi condición de Gerente General, doy cumplimiento a disposiciones estatutarias y de Leyes Societarias vigentes a la fecha.

**1.-De la Actividad.-** La Actividad de la empresa se desarrolla bajo la vigencia del contrato de Distribución Comercial, suscrito con CONECEL S.A. para ser distribuidor de los productos bajo la marca de PORTA CELULAR.

Es evidente que el giro comercial del negocio ha disminuido aun mas en el presente año, mostrando una reducción respecto del 2009 en \$32.515.15 (treinta y dos mil quinientos quince 15/100) dólares americanos.

Este decrecimiento se muestra en la comercialización de planes ya que se mantiene la venta de Amigos Kit y Chips por el momento.

Se ha tratado en varias ocasiones de aumentar la fuerza de ventas, pero los resultados no han sido satisfactorios.

Estamos analizando un replanteo de la estrategia comercial para ver la viabilidad de incrementar una nueva línea de negocio, que permita mejorar los nichos de ingresos para la empresa.

Los niveles de costos no se han incrementado lo que ha permitido mantener una módica pero tolerable situación financiera para la empresa.

**2.- De los Resultados.-** Los resultados de la empresa son muy pequeños, como consecuencia del nivel de ventas reducido que se mantiene.

Es verdad que no es lo esperado por los socios, accionistas de la empresa, pero no hemos permitido en caer en perdidas de consideración.

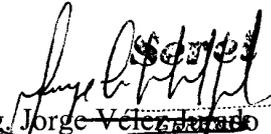
Se espera a partir del segundo semestre del 2011 buscar un plan comercial que re potencie la actividad comercial de la empresa, previniendo una inyección de recursos frescos, o la recuperación de cartera, que es significativa.

De concretarse este paso, estaríamos en mejores condiciones para potenciar ventas y organizar una nueva fuerza de ventas, acorde a los objetivos de los socios.

**3.- De los Estados Financieros.-** Los estados financieros debidamente revisados por el comisario de la empresa, están a disposición de los accionistas, socios de la empresa, los mismos que muestran el registro cronológico de los movimientos que se han generados, tanto de ingresos como de egresos.

Se ha dado cumplimiento a disposiciones fiscales, tanto del trabajo como tributarias de manera normal.

Atentamente,

  
**Sorel S.A.**  
Ing. Jorge Velez ~~General~~ GENERAL  
GERENTE

