

PETROCEANO S.A.

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018

PETROCEANO S.A.
INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018

A los señores Accionistas de

PETROCEANO S.A.

A continuación, se detalla mi informe de las principales actividades desarrolladas durante el año 2018 que se han resumido en los siguientes puntos:

- a) Cumplimiento de los objetivos previstos para el año 2018;
- b) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Accionistas;
- c) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el año 2018 en el ámbito administrativo, laboral y legal;
- d) Situación financiera de la compañía al cierre del año 2018 y de los resultados anuales, comparados con los del año 2017;
- e) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas durante el 2018;
- f) Recomendación a la Junta General de Accionistas respecto de las políticas y estrategias para el siguiente año.

A. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL AÑO 2018

El objetivo que se planteó en ventas para el año 2018 fue de un crecimiento del 7% en relación al año 2017, logrando superar el objetivo en un 17.90%, alcanzando ventas por USD \$ 15.768.335,98.

A finales del mes de marzo del 2018 se arrancó con la operación del Distribuidor de Combustibles Marinos en Posorja, una operación que se vino trabajando en los últimos dos años.

Las estrategias aplicadas, el enfoque del equipo comercial y el control de costos y gastos, han permitido alcanzar las metas que se planteó la compañía en cuanto a resultados.

B. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Durante al año 2018, la Junta General de Accionistas se reunió el 17 de abril 2018. Doy fe de que se dio cumplimiento a todas las disposiciones adoptadas por la Junta General de Accionistas.

C. INFORMACION SOBRE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO 2018, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el 2018 la compañía ExxonMobil Lubricant Trading, que ha sido nuestra principal proveedora de lubricantes y con la que hemos mantenido acuerdos comerciales por más de 20 años, sufrió un cambio de estructura interna debido a la venta de sus acciones en la región.

Este proceso de cambio que continuará durante el primer semestre del 2019, afectará la forma como hemos venido manejando el negocio durante los últimos años, actualmente la razón comercial es Terpel Comercial del Peru SRL.

Dentro de los factores positivos, esta que el precio del petróleo durante este año, se ha mantenido estable, de la misma forma el precio de la tonelada de atún, lo que ha permitido una estabilidad en los precios de estos productos y una mejoría en la liquidez de las empresas pesqueras y en consecuencia han mejorado los tiempos de recuperación de cartera.

D. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL AÑO 2018 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL AÑO 2017.

Al cierre del año 2018 la compañía muestra un incremento en el patrimonio, debido al aporte de capital en USD \$ 100.000,00 y las utilidades que se generaron durante el periodo 2018.

A continuación, la composición del Estado de Situación y de Resultados:

Descripcion	2018	2017
Activos Totales	3.932.588,18	3.103.523,87
Pasivos Totales	3.066.411,20	2.443.051,29
Patrimonio	866.176,98	660.472,58
Ingresos Totales	15.895.308,06	12.574.952,12
Costos y Gastos	15.484.049,04	12.220.276,44
Utilidad antes de Impuestos	411.259	354.676
Participacion Laboral	58.684	46.262
Impuesto a la Renta	104.582	53.322
Resultado Final	247.993	255.092

Los activos de la compañía incluyen los siguientes rubros principales:

Descripcion	2018	2017
Efectivo y Equivalente de Efectivo	141.864,25	411.173,65
Inversiones a corto plazo	72.835,14	70.051,00
Deudores Comerciales	2.067.467,66	1.186.514,15
Otras Cuentas por Cobrar	87.644,39	313.761,23
Activos por Impuestos corrientes	76.378,70	66.917,96
Inventarios	1.008.106,38	870.000,25
Cuentas por Cobrar no Relacionadas	214.758,00	-
Activos Fijos	210.764,24	152.666,21
Impuestos Diferidos	52.469,42	32.439,42
Total Activos	3.932.288	3.103.524

Los pasivos de la compañía incluyen los siguientes rubros principales:

Descripcion	2018	2017
Obligaciones Financieras	673.721,99	432.106,47
Acreedores Comerciales	1.237.506,12	863.511,18
Otras Cuentas por Pagar	100.267,68	40.462,75
Obligaciones Laborales	80.334,94	72.842,99
Pasivos por Impuestos Corrientes	104.581,51	57.214,23
Obligaciones Financieras a Largo Plazo	681.686,27	830.492,65
Beneficios Laborales a Largo Plazo	188.312,69	146.421,02
Total Pasivos	3.066.411	2.443.051

El patrimonio de la compañía tuvo los siguientes movimientos durante el año 2018:

Disminuye por la distribución de utilidades del año 2016 por un valor de USD \$ 135.011,38

Incrementó por el resultado del ejercicio por USD \$ 247.993,16

El estado de resultados de la compañía incluye los siguientes rubros principales:

Descripcion	2018	2017
Ingresos Ordinarios	15.813.628,83	12.509.761,59
Utilidad bruta	1.985.921,63	1.787.572,16
Gastos de Operacion	1.234.227,14	1.063.274,35
Gastos administrativos	480.799,06	314.020,16
Otros Ingresos	81.679,23	65.190,53
Otros Egresos	-	167.054,50
Impuesto a la Renta	104.581,51	53.321,50
Resultado Neto	247.993	255.092

E. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS DURANTE EL 2018

Durante el año 2019 se hará la distribución de las utilidades del año 2017.

F. RECOMENDACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS RESPECTO DE LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE AÑO

El año 2019 se proyecta de una forma conservadora, la economía se mantiene relativamente estable, no muestra crecimiento debido al déficit presupuestario del estado, que conllevará a realizar ajustes en el sector público, los mismos que pueden afectar al sector privado.

Las nuevas estrategias de mercado y competencia que debemos afrontar durante el 2019 debido a los cambios que ha sufrido nuestro proveedor de lubricantes afectaran gran parte la forma como hemos venido manejando esta línea de negocio.

El incremento de precio de combustible marino a partir de enero del 2019, conllevará mayores requerimientos de capital de trabajo, negociación de precios de ventas con nuestros clientes y en algunos casos sacrificio de márgenes para conservar a nuestros clientes.

Es un año de cambios, retos para los que debemos estar preparados, pero también es un año de oportunidades y nuevas estrategias en nuestro negocio.

Continuaremos con nuestra política estricta de valoración de clientes con miras a tener ventas más efectivas en rendimiento y recaudación.

Mi recomendación final es colocar los mejores esfuerzos de servicio a nuestros clientes actuales que han demostrado su fidelidad y compromiso de hacer relaciones comerciales saludables y prósperas.

Sin más por el momento y no si antes agradecer a todas las personas que colaboraron con la compañía durante el año 2018, me suscribo.

Atentamente,



Ing. Cesar Acosta Farina

Gerente General

PETROCEANO S.A.