



Matriz: Sucre 10-28 y Padre Aguirre
Telf: 2838 088
Sucursal: Luis R. Bravo s/n y Eduardo Arias
(Sector Feria Libre)
E-mail: movip@etapanet.net
Cuenca - Ecuador

Cuenca, Octubre 23 de 2009.

Señores
Superintendencia de Compañías.
Ciudad.

Por medio de la presente pongo en su consideración el informe de resultados de la operación de Palacios Ullauri Cia. Ltda. (Movip).

El inicio de este periodo es en Enero del 2008, cabe indicar que desde Enero del 2008 hasta junio del 2008 la empresa tenía otra administración con otros accionistas, ya que el 20 de Junio del 2008 se realizó la transferencia de Acciones de los señores Hugo Palacios, Paúl Palacios, Pedro Palacios a favor de Franco Zúñiga y Andrés Vélez. En esta nueva administración se empezó con una estructura organizacional compuesta por un Gerente General, un Gerente Financiero Administrativo, un Jefe de Ventas, 7 ejecutivos de ventas, una persona en servicio al cliente, una persona que maneja el sistema de movistar, aperturándose el local en la Calle Mariscal Sucre y Vargas Machuca al frente del colegio Maria Auxiliadora.

Las ventas de la empresa fue US\$ 192.897,05 y los ingresos reales por comisión de las mismas fueron de US\$ 166.227,51, los costos fueron de US\$ 247.601,88, y los gastos operativos de US\$ 121.564,23, dando una perdida de US\$ 10.041,55. Dicha perdida según la ley de compañías la diferimos por arranque de negocio en el tiempo estipulado por la ley. Cabe indicar que de esta perdida un gran porcentaje es decir el 95,16% es el resultado de la administración anterior.

Se cuenta con inventario al final del periodo de US\$ 22.031,67, y unas cuentas por cobrar de US\$ 53.013,31 entre los rubros más importantes del activo y en el pasivo cuentas por pagar por US\$ 90.777,78 como más importante.

Durante los primeros meses de manejo de la nueva administración se invirtió en darse a conocer en el mercado del Austro principalmente, contando con una base de clientes importante que permitirá en el 2009 crecer en las ventas y contar con una rentabilidad positiva a finales de año.

Como estrategia para el 2009, se espera incrementar el número de ejecutivos y las zonas en las que podamos promocionar y ofrecer nuestros servicios. Mejorar la atención al cliente, mejorar el control de calidad a fin de que se aminoré al máximo nuestra cartera.

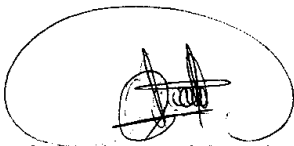
Esperamos aperturar el canal de ventas a los mayoristas de servicios en general de informática, ya que contamos con nuevos productos innovadores y exclusivos.



Con lo expuesto si bien es cierto que el 2008 fue un año de perdida, consideramos que estuvo dentro del presupuesto ya que tomamos con perdida resultado de la administración anterior y con las acciones que se están tomando estamos seguros que tendremos una buena rentabilidad.

Gracias por la confianza brindada en la ratificación de mis funciones, esperando cumplir con las metas en este año, suscribo a ustedes.

Atentamente



Sr. Andrés Patricio Vélez Martínez
Gerente General
Palacios Ullauri Cía. Ltda. MOVIP



SECRETARÍA

Rebeca Idrobo Polo