



Matriz: Sucre 10-28 y Padre Aguirre
Telf: 2838 088
Sucursal: Luis R. Bravo s/n y Eduardo Arias
(Sector Feria Libre)
E-mail: movip@etapanet.net
Cuenca - Ecuador

Cuenca, Junio 25 del 2008.

Señores
Superintendencia de Compañías.
Ciudad.

Por medio del presente pongo en su consideración el informe de resultados de la operación de Palacios Ullauri Cia. Ltda.. Movip.

El inicio de operaciones se realizó el 2 de mayo del 2007, con una estructura organizacional compuesta por un Jefe Administrativo-Financiero, un Jefe de Ventas, 5 vendedores Pyme, 3 persona de atención al cliente, un contador y una persona que maneja el sistema de Movistar. Se abrieron 2 locales, uno en el centro de la ciudad, calle Mariscal Sucre y Padre Aguirre y otro en el sector Feria Libre, detrás del Banco del Austro.

Las ventas de la empresa fue de US\$ 223.925,74; de las cuales los ingresos reales por comisión de las mismas fue de US\$68.069,87. Los costos fueron de US\$224.586.11 y los gastos operativos de US\$84.764,34, dando una pérdida de US\$17.344.84. Dicha pérdida según la ley de compañías la diferiremos por arranque de negocio en el tiempo estipulado en la ley. Adicionalmente existe un préstamo de socios por US\$10.121.86 que apoya la operación del negocio.

Se cuenta con un inventario al final del período de US\$20.548,79 y unas cuentas por cobrar de US\$12.798,64 entre los rubros más importantes del activo y en el pasivo cuentas por pagar por US\$77.778.42 de los cuales US\$33.796.29 debe Otecel acreditar a la cuenta por subsidio de equipos.

Durante los primeros 8 meses de operación la empresa invirtió en darse a conocer en el mercado del Austro principalmente, contando con una base de clientes



Matriz: Sucre 10-28 y Padre Aguirre
Telf: 2838 088
Sucursal: Luis R. Bravo s/n y Eduardo Arias
(Sector Feria Libre)
E-mail: movip@etapanet.net
Cuenca - Ecuador

importante que permitirá en el 2009 crecer en sus ventas y contar con una rentabilidad positiva a finales de año.

Como estrategia para el 2009, se espera ampliar el número de vendedores y las zonas en las que se puede ofrecer nuestros servicios. Mejorar la atención al cliente y participar en algunas ferias en los cantones de la provincia.

Esperamos aperturas en el canal de ventas a los mayoristas de electrodomésticos, muebles, gasolineras, mini mercados, incrementar la ventas de chips.

Uno de los accionistas viajó en este año a la China, donde se pudo hacer unos contactos con posibles proveedores de accesorios en general para celulares como: estuches, carcasas, baterías, cordones, etc

Con lo expuso si bien es cierto que el 2007 fue un año de pérdida, consideramos que estuvo dentro del presupuesto y con las acciones que se están tomando la rentabilidad

Gracias por la confianza brindada en la ratificación de mis funciones, esperando cumplir con las metas en este año, suscribo de ustedes.

Atentamente

Sr. Paúl Bernardo Palacios Ullauri
Gerente General
Palacios Ullauri Cia Ltda. MOVIP