

Cuenca, 31 de Marzo del 2020

Señores

**JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE ONCOBIOLOGICO CIA. LTDA**

Ciudad.-

De mi consideración:

Como Representante Legal de Oncobiológico Cia. Ltda., y en cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias que rigen a la misma, pongo en su conocimiento los resultados alcanzados por la presente administración, en el período 2019.

Los ingresos obtenidos por la venta de productos farmacéuticos y medicinales en el año 2018 fueron de \$ 2.220.833,53; los costos y gastos operacionales fueron \$ 2.067.476,89, por lo que la compañía registró un valor de utilidades antes de impuestos y pago a trabajadores de \$. 153.356,64. Sin embargo en el año 2019 se registró un monto de ingresos de 2.447.964,67, los costos y gastos operacionales fueron de \$ 2.219.226,81 y como utilidades antes de impuestos y pago a trabajadores el valor de \$ 228.737,86

## VENTAS

2018	2019
2.220.833,53	2.447.964,67

El crecimiento en ventas en este período 2019, superó la proyección estimada del 3%, alcanzó hasta un 10,22 %, resultado de todo el esfuerzo realizado en el área de ventas.

El nivel de utilidades aumento, ya que se incrementaron estrategias de ventas que nos permitieron alcanzar los montos citados por la implementación de otras líneas, pues además de vender medicina oncológica, homeopática, reumatológica, se vende productos biológicos, hospitalarios, anestésicos y de cuidados intensivos, productos controlados entre otros.

En el año 2019 se continuó ejecutando, las buenas prácticas de Almacenamiento, Distribución y Transporte para establecimientos farmacéuticos y obtuvimos nuevamente el Certificado otorgado por la Agencia Nacional de Regulación, Control y Vigilancia Sanitaria- ARCSA.

En cumplimiento con las disposiciones del Ministerio de Relaciones Laborales, ahora la empresa cuenta con un médico ocupacional, quien es el encargado de velar por la salud de todos los trabajadores así como de la seguridad ocupacional, por lo que se ha incrementado medidas, procedimientos, técnicas para mejorar los procesos y condiciones laborales en las diferentes áreas administrativas, de bodega y de ventas.

*Para el periodo 2020, resulta muy difícil un incremento del nivel de ventas pues por la pandemia Corona Virus Disease 2019=COVID 19, la economía mundial se verá afectada, sin embargo se proyecta generar como mínimo las utilidades que puedan cubrir los costos fijos y variables de la empresa, evitar reducciones de personal y poder cumplir con las obligaciones fiscales.*

*Sin embargo existe el compromiso de entregar todo nuestro esfuerzo para mantenernos en el mercado, optimizando los recursos y obtener la liquidez que nos permita continuar con el desenvolvimiento normal de la empresa.*

*Propongo a la Junta General, que las utilidades de este periodo no sean distribuidas sino sirvan para contribuir como capital de trabajo.*

*Espero de esta forma señores socios, haber dado cumplimiento a mis labores como Gerente General.*

Atentamente,

  
CECILIA MOLINA C.  
Cecilia Molina Carpio  
GERENTE GENERAL