

**INFORME DE GERENCIA**  
**NEWTIRE S.A.**  
**EJERCICIO ECONOMICO 2016**

Señores  
**ACCIONISTAS**  
Ciudad. -

De mis consideraciones:

De acuerdo con los estatutos de la empresa y la ley de Compañías pongo a consideración de Ud(s) el presente informe correspondiente al ejercicio económico 2016:

**SITUACION ECONOMICA DEL PAIS Y EL MERCADO DE LLANTAS IMPORTADAS**

En el año 2016 el mercado de llantas importadas se ve afectada por algunas medidas económicas tomadas por el Gobierno Ecuatoriano con el fin de regular el déficit de la balanza comercial en el año 2015 como es la implementación de salvaguardias a más de 2.800 productos, dentro de las cuales está la importación de llantas que tiene una sobretasa arancelaria del 25%.

Esta sobretasa arancelaria produce un incremento en el costo de la importación y por lo tanto genera un alza al precio de las llantas. Situación que se deriva en 3 aspectos:

1.- Siendo una medida para regular la Balanza Comercial ha favorecido a la producción nacional que se ha visto beneficiada por cuanto su producto es ahora 25% más barato que una llanta importada.

Estas salvaguardias debían reducirse desde abril del 2016 sin embargo se ha postergado para el año 2017 debiendo eliminarse totalmente en junio del 2017.

2.- El incremento de precio de venta de las llantas importadas ha provocado que nuestro país, con una economía dolarizada se convierta en un mercado propicio para el ingreso de las llantas de los países vecinos que cuentan con moneda propia y por lo tanto tiene la facilidad de aplicar políticas devaluatorias cuando necesitan ser más competitivos en sus exportaciones. El impacto de las sobre tasas arancelarias se observa fácilmente en las

provincias fronterizas donde el comercio prácticamente es nulo, y donde la mejor forma de compra neumáticos es pasando la frontera, sin dejar de mencionar el comercio ilegal (contrabando) que ha impactado fuertemente el mercado de llantas nacional.

3.- El mercado de llantas ha cambiado de buscar llantas de calidad a llantas con precios bajos por lo que algunas empresas han tratado de contrarrestar el impacto de las salvaguardias vía la importación de llantas más económicas para competir en el mercado es por ellos que se observa el crecimiento de marcas como SAILUN, AELOS, GT RADIAL, CHENGSHAN, EFFIPLUS (país de origen China) que tiene un 30% menos del precio de una llanta de marca de camión (350 contra 500 dólares). En cambio, se nota la reducción de llantas con marca MICHELIN, YOKOHAMA, BRIDGESTONE.

Por otro lado el MIPRO y el programa "REUSA LLANTA" con el mismo fin de mejorar la Balanza Comercial ha incrementado para el 2016 el cupo de reencauche al 50% de la importaciones, sin embargo en forma contradictoria se ha autorizado a las federaciones y gremios de transporte (FENACOTIP, FENATRAPE, FENATU ) el permiso de importar llantas sin tener que cumplir el cupo de reencauche, sumado a que están exentos del incremento de salvaguardias por lo que el mercado de llantas importadas se ha visto reducido al pasar los transportistas de ser consumidores a importadores.

Adicionalmente el déficit fiscal del país profundizado por la baja del precio del petróleo ha contraído la economía ecuatoriana y por lo tanto restringido e incluso paralizado al sector de la construcción (obras de infraestructuras) que ha sido quien dinamizaba la economía ecuatoriana provocado una crisis económica que se traduce en una recesión dentro del cual el mercado especialmente de llantas para camiones y volquetas ligadas a la construcción se han paralizado.

Recesión económica que se ha iniciado en el último trimestre del 2015 y se ha profundizado en el 2016, donde se observa una creciente iliquidez y problemas de recuperación de carteta, entre otros, lo que ha provocado que los distribuidores de llantas cambien la forma de trabajar, esto es se empieza a comprar las llantas bajo pedidos puntuales dejando de invertir en stock, situaciones que han condicionado el mercado de llantas.

## **INFORME RESULTADOS NEWTIRE**

### **VENTAS**

En el año 2016 se ha vendido 2'791.765,94 dólares frente al 2015 que fue de 2'830.460,12 nos da un decrecimiento de - 38.694,18 dólares equivalente a -1,37%.

## **COSTO DE VENTAS**

El costo de ventas del 2016 es de 2'346.427,69 dólares frente al 2015 que fue de 2'5415.393,43 dólares dando una reducción de -68.965,74 dólares equivalentes al -2,8%.

## **UTILIDAD BRUTA**

En el año 2016 la Utilidad Bruta es de 445.338,25 dólares y del año 2015 fue de 415.066,69 dólares lo que nos da un incremento de 30.217,56 dólares equivalente al 7,29%.

El margen de utilidad del 2016 equivale al 16% frente al 15% del 2015.

## **GASTO ADMINISTRATIVOS**

Los gastos administrativos en el 2016 fueron de 228.314,56 dólares que comparado con el año 2015 que fueron de 211.170,81 dólares se registra un incremento de 7.143,75 dólares (8,12%).

Este incremento se da principalmente por la contratación del Gerente Sr. Nicolás Moscoso, incremento que no se refleja en su totalidad por cuanto ha existido una reducción considerable en el rubro de Servicios Administrativos.

## **GASTO DE VENTAS**

Para el año 2016 los gastos de ventas son de 333.330,08 dólares que comparado con los mismos gastos del año 2015 equivalente a 336.931,21 dólares nos da una reducción de -3.601,13 dólares, el -1,07%.

## **GASTOS FINANCIEROS**

Los gastos financieros para el 2016 ascienden a 471.903,33 dólares frente a 379.276,47 dólares registrados en el año 2015. El incremento es de 92.626,86 dólares equivalentes al 24.42%.

## **RESULTADOS DEL EJERCICIO**

Para el año 2016 se registra una pérdida del ejercicio económico de -582.905,63 dólares frente a la pérdida de -501.369,05 dólares del año 2015.

# NEWTIRE S. A.

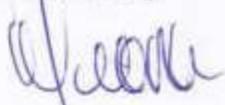
## ESTADO DE RESULTADOS

ACUMULADOS AL 31-12-2016

Nombre	Acumulado al 31-12- 2016	% participacion	Acumulado al 31-12- 2015	% participacion	Acumulado al 31-12-2014	% participacion
Ingresos	2.791.765,94		2.830.460,12		6.254.836,02	
Costo De Ventas	2.346.427,69	84%	2.415.393,43	85%	5.359.846,41	86%
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>445.338,25</b>	<b>16%</b>	<b>415.066,69</b>	<b>15%</b>	<b>894.989,61</b>	<b>14%</b>
Gastos Operacionales	561.644,64	20%	548.102,02	19%	646.861,80	10%
Gastos De Administracion	228.314,56	8%	211.170,81	7%	196.380,55	3%
Gastos De Ventas	333.330,08	12%	336.931,21	12%	450.481,25	7%
<b>UTILIDAD / PERDIDA OPERATIVA</b>	<b>-116.306,39</b>	<b>-4%</b>	<b>-133.035,33</b>	<b>-5%</b>	<b>248.127,81</b>	<b>4%</b>
Gastos Financieros	471.903,33	17%	379.276,47	13%	348.273,12	6%
Ingresos Y Egresos No Operacionales	-5.304,09	0%	-10.942,75	0%	1.532,81	0%
Perdidas del ejercicio	-582.905,63	-20,9%	-501.369,05	-17,7%	-101.678,12	-1,6%

Pongo a consideración de Ud(s) el informe

Atentamente,



MATEO ANDRADE  
GERENTE GENERAL  
NEWTIRE S.A.

Cuenca, 24 de marzo del 2017