

# **INFORME DE GERENCIA NEWTIRE S.A. EJERCICIO ECONOMICO 2015**

Señores  
**ACCIONISTAS**  
Ciudad.-

De mis consideraciones:

De acuerdo con los estatutos de la empresa y la ley de Compañías pongo a consideración de Ud(s) el presente informe correspondiente al ejercicio económico 2015:

## **SITUACION ECONOMICA DEL PAIS Y EL MERCADO DE LLANTAS IMPORTADAS**

El año 2015 el mercado de llantas importadas se ve afectada por algunas medidas económicas adoptadas por el Gobierno Ecuatoriano con el fin de regular el déficit de la balanza comercial, es por ello que en el mes de marzo del 2015 se fija salvaguardias a más de 2.800 productos, dentro de los cuales está la importación de llantas que tiene que cancelar un 25% adicional como sobretasa arancelaria.

Esta sobretasa arancelaria produce un incremento en el costo de la importación y por lo tanto genera un alza al precio de las llantas. Situación que se deriva en 3 aspectos:

1.- Siendo una medida para regular la Balanza Comercial ha favorecido a la producción nacional que se ha visto beneficiada por cuanto su producto es ahora 25% más barato que una llanta importada.

Estas salvaguardias tienen un periodo de vigencia de 15 meses y que posiblemente continúe si no se logra restablecer la Balanza Comercial.

2.- El incremento de precio de venta de las llantas importadas ha provocado que nuestro país, con una economía dolarizada se convierta en un mercado propicio para el ingreso de las llantas de los países vecinos que cuentan con moneda propia y por lo tanto tiene la facilidad de aplicar políticas devaluatorias cuando necesitan ser más competitivos en sus exportaciones. El impacto de las sobre tasas arancelarias se observa fácilmente en las provincias fronterizas donde el comercio prácticamente es nulo, y donde la mejor forma de compra neumáticos es pasando la frontera, sin dejar de mencionar el comercio ilegal (contrabando) que ha impactado fuertemente el mercado de llantas nacional.

3.-Algunas empresas han tratado de contrarrestar el impacto de las salvaguardias vía la importación de llantas más económicas y que puedan competir en el mercado es por ellos que se observa el crecimiento de marcas como AEOLUS, SAILUN, GT RADIAL (país de origen China) que tiene un 30% menos del precio de una llanta de marca de camión (350 contra 500 dólares).

Por otro lado el MIPRO y el programa "REUSA LLANTA" con el mismo fin de mejorar la Balanza Comercial ha incrementado para el 2015 el cupo de reencauche al 40% de la importaciones, sin embargo en forma contradictoria se ha autorizado a las federaciones y gremios de transporte (FENACOTIP, FENATRAPE, FENATU) el permiso de importar llantas sin tener que cumplir el cupo de reencauche, sumado a que están exentos del incremento de salvaguardias por lo que el mercado de llantas importadas se ha visto reducido al pasar los transportistas de ser consumidores a importadores.

Adicionalmente el déficit fiscal del país profundizado por la baja del precio del petróleo ha contraído la economía ecuatoriana y por lo tanto restringido e incluso paralizado al sector de la construcción (obras de infraestructuras) que ha sido quien dinamizaba la economía ecuatoriana provocado una crisis económica que se traduce en una recesión dentro del cual el mercado especialmente de llantas para camiones y volquetas ligadas a la construcción se han paralizado.

Recesión económica que se ha profundizado en el último trimestre del 2015 donde se observa una creciente iliquidez, restricción de sobregiros bancarios, problemas de recuperación de carteta, entre otros, lo que ha provocado que los distribuidores de llantas cambien la forma de trabajar, esto es se empieza a comprar las llantas bajo pedidos puntuales dejando de invertir en stock, situaciones que han condicionado el mercado de llantas.

## **INFORME RESULTADOS NEWTIRE**

### **VENTAS**

En el año 2015 se ha vendido 2'841.562,29 dólares frente al 2014 que fue de 6'255.918,61 nos da un decrecimiento de -3'414.356,32 dólares equivalente a -55%.

Este decrecimiento significativo se dio básicamente por la falta de producto debido a que las importaciones realizadas a GOODYEAR no se cumplieron en forma oportuna y fueron muy restringidas como presión al pago de la cartera vencida, que la anterior administración la tenía en 2'500.000 dólares, tal es así que nos efectivizaron una garantía bancaria el 30 de octubre del 2015 por 800.000 dólares.

Como se puede observar en las estadísticas de Ventas vs Importaciones (ver anexo "Importación vs ventas 2013-2015") se venía vendiendo todo lo importado teniendo en cuenta que como rubro total la Importación de llantas en el año 2015 se mantiene estable.

## **COSTO DE VENTAS**

El costo de ventas del 2015 es de 2'415.393,43 frente al 2014 que es de 5'359.846,41 dólares dando una reducción de 2'944.452,98 dólares equivalentes al 55%, reducción que se ocasiona por la disminución en las ventas.

## **UTILIDAD BRUTA**

En el año 2015 la Utilidad Bruta es de 426.168,86 dólares reduciéndose en 469.903,34 dólares frente al 2014 que era de 896.072,20 dólares, el porcentaje de reducción equivale al 52% y es producto de la reducción del rubro de ventas.

El margen de utilidad del 2015 equivale al 15% frente al 14% del 2014.

## **GASTO ADMINISTRATIVOS**

Los gastos administrativos en el 2015 fueron de 211.170,81 dólares que comparado con el año 2014 que fueron de 196.380,55 dólares se registra un incremento de 14.790,2 dólares.

Este incremento se da principalmente por la contratación de la guardianía, gasto en terceros para llevar adelante el juicio en contra la Aduana, y la liquidación del Econ. Esteba Vega.

## **GASTO DE VENTAS**

Para el año 2015 los gastos de ventas fueron de 336.931,21 dólares reduciéndose en 113.550,04 dólares equivalente a -25,21% en relación al año 2014 cuyo valor fue de 450.481,25 dólares

Esta reducción se da por la disminución del rubro de comisiones y fletes ante la baja de las ventas, también se registra una reducción en el rubro de servicio de terceros (Asesoría de Quito Motors).

## **GASTOS FINANCIEROS**

Los gastos financieros para el 2015 ascienden a 379.276,47 dólares frente a 348.273,12 dólares registrados en el año 2014. El incremento es de 31.003,35 dólares equivalentes al 8,9%.

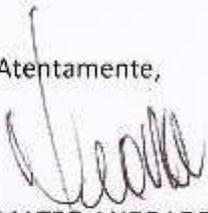
## **RESULTADOS DEL EJERCICIO**

Para el año 2015 se registra una pérdida del ejercicio económico de -501.369,05 dólares que comparado con el año 2014 es de -101.678,12 dólares.

BALANCE DE RESULTADOS						
NEWTIRE S. A.						
AL 31-12-2015						
DESCRIPCION	2013	%	2014	%	2015	%
Ingresos	7.679.947,38		6.255.918,61		2.841.562,29	
Costo De Ventas	6.398.123,95		5.359.846,41		2.415.393,43	
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>1.281.823,43</b>	<b>16,7%</b>	<b>896.072,20</b>	<b>14,3%</b>	<b>426.168,86</b>	<b>15,0%</b>
Gastos Operacionales	638.115,43	8,3%	646.861,80	10,3%	548.102,02	19,3%
Gastos De Administración	181.206,74	2,4%	196.380,55	3,1%	211.170,81	7,4%
Gastos De Ventas	456.908,69	5,9%	450.481,25	7,2%	336.931,21	11,9%
<b>(-)UTILIDAD/ PERDIDA (+) OPERATIVA</b>	<b>643.708,00</b>		<b>249.210,40</b>		<b>-121.933,16</b>	
<b>GASTOS NO OPERACIONALES</b>	<b>458.570,95</b>	<b>6,0%</b>	<b>350.888,52</b>	<b>5,6%</b>	<b>379.435,89</b>	<b>13,4%</b>
Otros Gastos No Operacionales	2.151,80		2.615,40		159,42	
Gastos Financieros	456.419,15		348.273,12		379.276,47	
<b>UTILIDAD O PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	<b>185.137,05</b>	<b>2,4%</b>	<b>-101.678,12</b>	<b>-1,6%</b>	<b>-501.369,05</b>	<b>17,6%</b>

Pongo a consideración de Ud(s) el informe

Atentamente,

  
MATEO ANDRADE  
GERENTE GENERAL  
NEWTIRE S.Á.

Cuenca, 21 de marzo del 2016