

INFORME DE GERENCIA

Cuenca, 26 de Abril del 2016

Estimados Señores Socios de Sammi Medical Ecuador Cía. Ltda. Reciban un cordial saludo y mis mejores deseos en sus actividades diarias.

El motivo de la presente Asamblea General de Socios es para darles a conocer a ustedes las diferentes actividades tanto a nivel Gerencial como el área de ventas, de equipos, medicinas, insumos etc., que se realizó en el 2016

Es conocido por todos la crisis económica por la que atraviesa el país, ha afectado enormemente también a nuestra empresa, y es así como ha tenido que enfrentar grandes cambios y desafíos importantes

-Nuestros clientes potenciales como son las Direcciones Distritales y Coordinaciones Distritales de Salud en este año nuevamente fueron los grandes ausentes, ya que prácticamente pasaron a ser clientes comunes y corrientes, cabe indicar que estas instituciones tienen la necesidad, se genera el pedido, nosotros emitimos la proforma pero no les autorizan la compra, ya que no tienen presupuesto.

El desastre del terremoto ocurrido en Abril del 2016 fue el causante número uno para que nuestras ventas bajaran notablemente especialmente en la costa Ecuatoriana

- Con el fin de promocionar especialmente nuestros equipos y productos hemos incursionado en otras actividades fuera de la ciudad y es así como en el mes de Abril participamos en el congreso Internacional del Instituto Misael Acosta Solís en la Ciudad de Quito

Eventos que nos han permitido promocionar los equipos y suministros que forman parte de los productos que nuestra empresa oferta, obteniendo gran aceptación.

En este periodo 2016 en se realizó una importación por un monto de \$ 12.765,30

Otras labores adicionales a las propias de gerencia fueron los relacionados a la obtención y legalización de respectivos permisos de funcionamiento de la empresa, ante diferentes

Instituciones como son: Municipio, Bomberos, ARGSA, Ministerio de Salud, donde la conocida burocracia toma mucho tiempo y erogaciones de dinero a la vez.

Estamos convenidos que la Innovación es el pilar fundamental para el crecimiento de nuestra empresa por tal motivo este año hemos revisado y analizado una serie de equipos con alta tecnología decidiendo importar algunos de los mismos, seguro estoy que con la implementación de estos equipos vamos a captar la atención de más clientes

Buscando minimizar los gastos de la empresa nos vimos obligados a prescindir de los servicios profesionales de la Dra. María Paz Gómez y recortar el plan celular de la empresa.

Espero y confiado estoy que con las estrategias que hemos implementado importando equipos y suministros nuevos, reuniones mensuales para analizar mes a mes la situación económica de Sammi Medical, la revisión de precios y estrategias de mercado, el vendedor está en la obligación de salir mínimo una semana de viaje al mes a las diferentes provincias a promocionar los productos que la empresa vende, en la clínica se tratando a los pacientes con una nueva técnica llamada Neuroemoción, dando muy buenos resultados de recuperación y por ende dejando un buen Ingreso para la empresa. Con lo anteriormente expuesto espero que los resultados de este nuevo año que ya lo estamos viviendo sean completamente diferentes.

Agradeciéndoles por la comprensión y la atención prestada les quedo eternamente agradecidos.

Atentamente.



Carlos Salinas Castro

GERENTE