INFORME DE GERENCIA

POR EL AÑO 2.013

DEALER AUTO Y SHOPPING AUQUILLA Y ASOCIADOS CIA. LTDA.

Cuenca, 08 de abril de 2014

Señores
JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE
DEALER AUTO Y SHOPPING AUQUILLA Y ASOCIADOS CIA. LTDA.
Ciudad.

De mi consideración:

Cumpliendo con mi obligación estatutaria, como Gerente y Representante Legal de DEALER AUTO Y SHOPPING AUQUILLA Y ASOCIADOS CIA.LTDA. Presento a su consideración el informe de labores correspondiente al ejercicio económico comprendido entre el 01 enero y el 31 de diciembre del año 2013.

Al concluir este año debo citar que la Empresa inició sus actividades comerciales el 30 de noviembre de 2006, ha trabajado buscando nuevos proveedores, así como incrementando el número de clientes, manteniéndose en el mercado con la línea de comercialización de accesorios para vehículos y posteriormente ingresando al mercado con la línea de ropa y calzado.

Para el año 2013 como se puede apreciar en los Estados Financieros entregados por Contabilidad, se ha obtenido una utilidad antes de la participación trabajadores de US $ 6013.26 detallado de la siguiente manera:

CONCEPTO	BALANCES 2012	BALANCES 2013
Ventas	471.775.73	463.556,11
Costo de Ventas	283.855.82	261.903,02
Utilidad Bruta en Ventas	187.919.91	201.653,09
Gastos Operacionales		
Gastos de Administración	83.897.12	138.576,63
Gastos de Ventas	87.127,88	48.286,00
Gastos Financieros	17344.34	20.848,20
Otros Ingresos	8.05	12.071,00

Utilidad antes de la participación trabajadores	-441.38	6013.26

Como se puede apreciar en la información presentada, se obtienen resultados favorables, pese a esto, podríamos indicar que el monto de ventas comparado con el año anterior ha decrecido, los gastos no han disminuido significativamente y que la venta del activo fijo que se realizó en el año 2013 contribuyo para obtener la utilidad del periodo. Además la inversión en la ampliación de la nueva tienda e ingreso al mercado en la línea de ropa de hombres disminuyó la liquidez de la empresa.

Como parte de la estrategia de crecimiento para el siguiente año hay la posibilidad de implementar un nuevo local en uno de los centros comerciales más prestigiosos de la ciudad, de esta forma nos proyectamos un aumento significativo en ventas, e incrementar nuestro portafolio de productos que nos lleve a un mercado más amplio de clientes.

Además contamos con el respaldo de nuestro local de accesorios de vehículos, que ha sido nuestro apoyo para poder iniciar y crecer en el negocio de la línea de ropa, la proyección para el 2014 es la de recuperar el mercado y poder capitalizarnos nuevamente, vemos mucho futuro en el crecimiento del mismo, ya que el mercado automotriz es uno de los más fuertes del país.

Reitero mi reconocimiento y gratitud a todo el personal que labora en la Empresa, y espero para el año 2014, aplicando las estrategias de ventas programadas, satisfacer las necesidades de los clientes.

Atentamente,

Sr. Luis Eduardo Auquilla C.
GERENTE GENERAL