

Informe Económico Financiero Sagitta C. Ltda. año 2007

Entorno Económico:

El año 2007, ha sido un año de fuerte crecimiento económico a nivel mundial. Países asiáticos como China, e India crecieron a un ritmo mayor al 10%, en América Latina, Brasil y Perú, presentaron un fuerte crecimiento de sus economías. Sin embargo en Europa y EEUU, se comenzó a sentir una desaceleración.

El ritmo de crecimiento de los países, sumado a la globalización ha provocado en las empresas preocupación por mantenerse a la vanguardia, para entrar en mercados competitivos como son los extranjeros buscando llegar a cumplir estándares de calidad que sean calificados en los mercados externos; así también, ante una creciente oferta de productos extranjeros con precios competitivos, las industrias nacionales deben tratar de ser eficientes para mantenerse en el mercado. Para ello se ha generado en las empresas e industrias nacionales la necesidad de evaluar sus procesos internos e implementar sistemas correctivos que les permitan mejorar.

Durante el año dos mil siete, la empresa Sagitta, ha hecho interesantes convenios con aliados estratégicos, en la prestación de sus diferentes servicios, lo que ha colaborado para su crecimiento y reconocimiento en el mercado.

En el año 2007, segundo año de vida de la compañía Sagitta Consultores, la empresa ha trabajado en varios proyectos de asesoría, programas de promoción de las exportaciones en alianza con organizaciones como FEDEXPOR, EXPO ECUADOR, CIFESAL USAID, Meijer y Asociados, empresas nacionales e internacionales. Otros de los principales servicios que Sagitta brinda y ha podido hacerlo en este año son: consultorías de gestión de empresa, desarrollando planes estratégicos, planes empresariales, gestión de recursos humanos, gestión por competencias, entre otros servicios en empresas locales como: Artesa, Cuerotex, Serrano Hat, Cerámica Andina, Homero Ortega, Panesa, Pasamanería Tosi, Cuenca Bottling, Zhiros, KossMoran, entre otros.

En el ámbito de negocios internacionales, la empresa inicio en el año 2007 con un proyecto con la implementación de la Norma ISO 9001: 2000 y un plan de Negocios para Exportaciones para la empresa de Sombreros Homero Ortega. En la empresa Joyería Guillermo Vásquez, Sagitta realizó un estudio de Factibilidad para la exportación, implementando un plan estratégico y una implementación de las Normas ISO 9001, Así mismo en empresas como Artesa, Cuerotex, Litargmode, Serrano Hat, Cerámica Andina, entre otras, realizó Export Audits y desarrollo planes de Exportación.

Así también, durante este año, la empresa ha implementado mayormente sistemas de calidad y gestión: ISO 900, ISO 14000, entre otros.

En este mismo año, la empresa dio inicio a un macro proyecto de crear un sistema integral de Distribución para la empresa de cerámica Graiman a través de su aliado estratégico Carana. Para dicho proyecto, se obtuvo asistencia internacional de USAID (Unites States Agency for International Development). Este proyecto que se espera sea concluido en el año 2008, consiste en una capacitación integra para la empresa Graiman y su cadena de distribución hasta que llegue el producto al cliente final; implementando procesos de distribución que optimicen los recursos financieros, capacitando a los actores de la cadena de distribución.

Sagitta Consultores genero alianzas estratégicas importantes con empresas como: Corporacion 3D, de quien es Representante en la Región del Austro del país.

Sagitta brinda apoyo técnico en programas de exportaciones y negocios internacionales a la empresa Holandesa Meijer y Associates

Otro de los servicios en que la empresa ha crecido es en la capacitación empresarial, asistiendo a algunas empresas en el proceso de obtención de los Fondos de la CNCF. En el campo de la capacitación la empresa ha realizado planes de capacitación a medida para cada empresa, capacitación complementaria para implementación de sistemas de gestión.

Otro de los productos con que Sagitta ha incursionado en el mercado es el desarrollo de Software, creando dos sistemas, uno contable para PYMES denominado Ciryx, y otro sistema de Distribucion, Gestion de Compras e Inventarios y Analisis financiero denominado Xylon, que se acopla para las pequeñas, medianas y grandes empresas, con el cual actualmente se encuentra desarrollando parte del proyecto de Graiman.

Todos estos servicios realizados en el año, le han permitido crecer a la empresa en 5 veces en relación al año anterior, pasando de USD 8.004,00 dólares en ventas en el año 2006, a USD 53.223,50 para el año 2007.

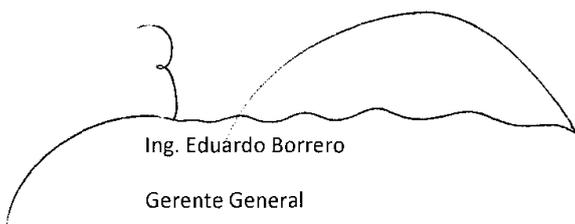
Proyección:

El año 2007, ha sido un buen año para que la empresa consolide su cartera de productos y se vaya posicionando en el mercado, a través de los servicios ofertados a las diferentes empresas, con algunas de las cuales ha generado nuevos servicios.

La actual coyuntura de una fuerte necesidad en el sector empresarial e industrial por mejorar sus procesos, y sistemas de calidad en aras de mantenerse competitivos en la economía global, convierte en estratégicos los servicios que brinda Sagitta Consultores.

Se dara continuación a uno de los proyectos iniciados este año, como es el de la empresa Graiman.

Sagitta Consultores, buscara en los próximos dos años desarrollar sus servicios de consultoria en el mercado internacional.



Ing. Eduardo Borrero

Gerente General