

Cuenca, 13 de abril de 2016

Sres.

Socios de Produderm S.A.

Ciudad

Estimados Socios:

El año 2015 se consiguieron grandes avances en cuanto a la producción gracias sobre todo a la gestión realizada por el Sr. Luis Verdezoto, quien inicio contactos con el Laboratorio Phyto Pharma quien será quien maquile nuestros productos se logró además la obtención de las Notificaciones Sanitarias Obligatorias de 6 productos Milenos, Milenos Solar, Casponil, Dermo 3, Olexin y Eptel, que son los cosméticos con los que iniciaremos nuestras operaciones en ese rubro, además de los diseños de empaque y diseño de los mismos, todas estos trámites tienen un costo elevado el cual gracias a la liquidez y reservas monetarias de la empresa se han cubierto sin ningún inconveniente, sin faltar ningún otro procedimiento para iniciar la producción misma que se espera se concrete a principios de 2016.

En cuanto al manejo de la empresa debo comentar que en el plano laboral, no han existido cambios en el personal, manteniéndose la estabilidad, en cuanto a activos y gastos significativos, se adquirió una Motocicleta marca Yamaha en el mes de agosto a un costo de \$ 2.527.03, con el fin de mejorar el tiempo de entregas de nuestros pedidos, se ha intentado buscar lotes de terreno en el parque industrial de la ciudad de Cuenca, con miras a construir, en algún momento, una planta industrial para fabricar los productos, sin embargo en las consultas realizadas, se nos indicó que no existen espacios disponibles.

En este año se han dado variaciones en cuanto a los precios de los medicamentos y la ley que los rige, en el caso de nuestro producto Jeroma, se intentó realizar un aumento en el precio fijado, sin embargo el trámite fue rechazado en el Consejo Nacional de precios, al momento se considera realizar una nueva fijación para poder llegar lo más cercano del precio techo fijado por el Ministerio de Salud.

Continuando con la constante de años anteriores Jeroma es el líder en el mercado público vendiéndose en el año 65344 cajas x 10 tabletas entre mercados público y Privado, lo cual es una reducción comparada al año 2014, sin embargo se debe tener en cuenta la recesión económica que está atravesando el país, se tiene pensado ingresar a los Contratos Marco del SERCOP en donde nosotros seríamos los proveedores exclusivos de este principio activo para toda institución pública.

Las ventas totales de este año son un 10.8% superiores a las del año anterior lo cual demuestra que a pesar de los problemas económicos del país nosotros seguimos creciendo, de estas ventas Laboratorios Bioderma es casi un 30% de las ventas totales, le siguen Bago, Roche Posay, Roche entre otras.

A principios del año se tomó la distribución de laboratorios Sulphar, los cuales se especializan en productos Cosméticos, lo que aporta con \$ 57.000 en ventas en 2015, en el mes de diciembre se conversó con Laboratorios Galderma para incorporarlos a nuestro portafolio de Laboratorios, sin embargo no se llegó a concretar nada con ellos.

En cuanto a la cartera de clientes existe un problema con Dermaclinic Cla. Ltda. Que a fin de este año 2015 tiene una deuda de \$ 21.581,38; el cual es un cliente importante para nosotros pero que ha tenido retrasos en los pagos, al momento se considera el dejar de despacharle productos y solicitar un plan de pagos para que se iguale en sus deudas, con los demás clientes se ha respetado los plazos de pago sin inconvenientes.

Esperamos que este año 2016 ya podamos vender nuestros productos cosméticos, toda vez que se han realizado todos los trámites y seguir creciendo en las ventas.

Sin más por el momento y agradeciendo por su atención, suscribo de ustedes.

Atte.

A handwritten signature in black ink, enclosed within an oval-shaped stamp. The signature appears to read "Wilmer Asanza C." and is written in a cursive style.

Sr. Wilmer Asanza C.

Representante Legal