

INFORME DE GERENCIA

AÑO 2013

Sres.

Socios de Produderm S.A.

De mis consideraciones:

Estimados Socios.

En este año 2013 de nuestro producto Jeroma se vendieron 26024 cajas la mayoría de las mismas en Instituciones, dado a que el precio es bastante bajo, por lo que tenemos la mejor oferta en el país al momento, las restantes unidas se han vendido al mercado privado sobretodo en la ciudad de Cuenca, aunque existen ventas en Loja, Azogues, Quito y Guayaquil, en el 2013 se realizaron 2 producciones más de Jeroma por la excelente salida institucional mencionada, dado a que se aumentaron las unidades fabricadas se compro el doble de materia prima a un mejor precio.

En cuanto a los otros productos que se quiere producir se han tenido conversaciones con nuestro maquilador, Indeurec, sin embargo no se ha concretado nada pues en el caso de las cremas despiderm y medicrem, el Laboratorio al momento no nos ha dado el espacio de producción en su cronograma y en cuanto al shampoo Casponil existe un inconveniente con el CONSEP por cuanto este Shampoo lleva un elemento controlado (Acido Clorhidrico), es por esto que se ha estado conversando con laboratorios GM.

Es necesario aclarar además que dada la experiencia de Jeroma en el aspecto de la Fijación de Precios, por el Costo Operativo no es conveniente sacar productos con la estructura actual de la empresa, ya que al estar en el ramo de la distribución este costo es de alrededor del 12% lo cual no es beneficioso al momento de obtener la fijación de precios.

En cuanto a las ventas este año, al igual que años anteriores, hemos tenido un aumento en nuestras ventas de alrededor del 11,72%, lo cual a permitido a la empresa tener utilidades.

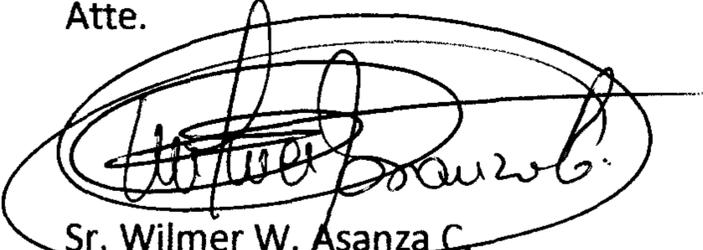
En el mes de noviembre de 2013, las Aduanas del Ecuador emitieron una resolución en el cual se limita la importación de productos cosméticos y cosmeceuticos, a través de la necesidad de obtener una certificación por cada Lote de Productos Importados, la misma que demora alrededor de 4-5 meses en ser obtenida, además de haberse establecido cupos para las importaciones, por lo cual se ha dado una escasez acentuada de este tipo de productos, en nuestro caso es claro el desabastecimiento de productos Zioretti, los cuales no hemos podido importar desde finales de este año por este inconveniente, y conforme avance el año se tiende a ser más notorio este desabastecimiento en todos los laboratorios.

Este año se incremento nuestra oferta de laboratorios con la inclusión de Bago, con productos como Pilexil, Acnotin y Degraler, los cuales han tenido buena rotación.

En cuanto al personal este año 2013 se incorporo un nuevo auxiliar contable en reemplazo de los anteriores que había y que lastimosamente no duraron en sus cargos, a partir de esta incorporación no han existido más cambios en este campo.

Sin más por el momento y agradeciendo por su amable atención, suscribo de ustedes.

Atte.



Sr. Wilmer W. Asanza C.

Gerente General