

SAOREDES CÍA. LTDA.
INFORME DE GERENCIA SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2019

A LOS SEÑORES SOCIOS DE SAOREDES CÍA. LTDA.

Conforme me corresponde y cumpliendo, tanto el Estatuto Social como la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente de SAOREDES CÍA. LTDA., me es grato poner a la consideración de los señores socios el informe de las actividades administrativas durante el ejercicio económico comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del año 2019.

Cumplimiento de los Mandatos de la Junta General

En este campo sé a dado cumplimiento a todos los mandatos y resoluciones tomadas por la Junta General de Socios de la Compañía.

Desempeño de SAOREDES y hechos destacados

Luego de la culminación del periodo de actividades en el año 2019, la empresa obtuvo sus movimientos en las ramas de:

Internet:

La empresa con la visión de expansión a un mercado de mayores servicios, ha invertido para el 2019 en la adquisición de sus propios recursos de segmento de redes IP público, provisto por el agente regulador Internacional para Latinoamérica "LACNIC" en Uruguay. Por otro lado, esta inversión también nos ha otorgado una nueva interconexión directa con los principales proveedores TIER de salida nacional e internacional tales como (Telia®, Italian Telecom®, Sprint®, Level3®, Century Link®, Telconet® y Conecel®) de enlaces de Internet garantizando significativamente el servicio de internet a nuestros clientes.

Este nuevo modelo de negocio también nos abre la posibilidad como empresa proveedora de servicio de internet, de no estar atada a un solo proveedor de salida de internet nacional, ya que al contar con nuestro propio segmento de red IP público podemos disponer de varios proveedores de servicio y no requerimos hacer modificaciones a nuestros usuarios en sus recursos de internet asignados, al momento de cambiar de proveedor o sumar uno nuevo.

Por otro lado, hemos creado nuevos planes y asignación de recursos IPS directo a los clientes, mejorando significativamente la velocidad del servicio, ya que las conexiones son directas con el proveedor de salida a internet nacional.

Servicio de almacenamiento y correos electrónicos:

En este rubro podemos ver reflejados que las ventas se han incrementado nuevamente, ya que hemos lanzado nuevos planes de almacenamiento para servicios compartidos o dedicado más competitivos, también nos hemos enfocado en la venta de servidores VPS CPANEL, por tal motivo se adquirió un tercer servidor HP serie Enterprise para tener nueva infraestructura y capacidad en espacio para poder solventar la creciente demanda de servicio que existe en el mercado.

Venta de equipos telecomunicaciones:

En este rubro no hemos tenido ventas significativas hemos logrado seguir con la línea de equipos mikrotik para seguridad de las redes de internet para las empresas.

Administración de Red de Datos:

En este ámbito de venta se ha visto un incremento y se ha continuado con la prestación de servicio a las dos empresas en el asesoramiento diario para sus redes como es el caso de: Construgypsum y Elecaastro.

Recomendaciones a la Junta General de Socios:

Se sugiere consolidar la publicidad en medios digitales como redes sociales y buscadores como google a través de campañas de posicionamiento de marca (AWORDS) para los servicios de internet, servidores de almacenamiento compartido y servidores VPS ya que seguimos posicionado en los segmentos de pymes y ahora en las empresas públicas tenemos un nicho de mercado, ya que por la regulaciones existentes para las empresa públicas por parte de entes de control toda información de almacenamiento como sitios web, corre electrónico y de más servicios afines tiene que estar almacenados en empresa Ecuatorianas que tengas su infraestructura local en el cual podemos ofrecer infraestructura propia local a excelentes precios alta disponibilidad de servicio debido a nuestra nueva infraestructura instalada a mediados del año.

De igual forma, como se ha misionado anteriormente se ha hecho los esfuerzos para adquirir un bloque de IPS publicas propias, nuevos de infraestructura que soporten mayor tráfico de acceso en los servicios de internet, redes de acceso troncal y servicios de almacenamiento con la compra de nuevos equipos Mikrotik de comunicación como switch de acceso core, routers de frontera y servidores HPE de nueva generación que sobrellevan la nuevas demandas de consumo de servicio logrando subir el Service Level Agreement (SLA) 99.801% garantizando el de servicio a todos nuestros clientes.

Resultados:

El resultado obtenido en el ejercicio del año 2019 es de una utilidad de USD \$1,929.94 por lo tanto, se recomienda a los socios realizar un aporte para futuras capitalizaciones. El ingreso por ventas fue de USD \$83,506.19 Un total de gastos de USD \$ 79,624.97. Se acompañan al presente informe los estados financieros para vuestro conocimiento.

Cuenca, 06 de marzo del 2020

Atentamente



B.A José Galarza Murillo
Gerente