

SAOREDES CÍA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2013

A LOS SEÑORES SOCIOS DE SAOREDES CÍA. LTDA.

Conforme me corresponde y cumpliendo, tanto el Estatuto Social como la ley de Compañías, en mi calidad de Gerente de SAOREDES CÍA. LTDA., me es grato poner a la consideración de los señores socios el informe de las actividades administrativas durante el ejercicio económico comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del año 2013.

Cumplimiento de los Mandatos de la Junta General

En este campo se a dado cumplimiento a todos los mandatos y resoluciones tomadas por la Junta General de Accionistas de la Compañía.

Desempeño de SAOREDES y hechos destacados

Luego de la culminación del periodo de actividades en el año 2013, la empresa obtuvo sus movimientos en las ramas de:

Internet:

La empresa presentó un incremento en sus ventas de un 0.93% anual aproximadamente, indicando que sus ventas prácticamente se han mantenido y no habido una variación significativa. Por otro lado, luego de la aprobación el pasado 25 de noviembre del año 2013 por parte de la Superintendencia de Telecomunicaciones del Ecuador en la resolución No. 607-27-2013, la cual nos faculta a todos los permisionarios de valor agregado SVA a proceder con la colocación de infraestructura propia para la distribución de enlaces de internet en cualquier parte de país, dando la posibilidad de masificar los clientes ya que no se requiere contratar a ninguna empresa externa para la legalización de los enlaces.

De igual forma, hemos dado mayor énfasis al soporte técnico, poniendo a disposición de los clientes un servicio de atención 24/7. De igual forma, hemos visto una reducción en la participación del mercado por la competencia de proveedores de internet como ETAPA Telecom, Grupo TV Cable y Puntonet que prestan el mismo servicio en nuestra ciudad, ya que ha gestionado precios mucho más económicos y colocación de fibra óptica a cliente

final, por lo cual hemos incrementado en capacidad internacional de Internet para poder competir en el mercado de servicio. Así mismo, hemos mantenido los precios del servicio, en el año 2014 para llegar a clientes home con tarifas económicas, y con un contrato de servicio abierto para el cliente, dando la posibilidad de retirarse cuando lo desee, todo eso apoyado por nuestra infraestructura de fibra óptica de primera generación permitiéndonos alcanzar enlace de alta velocidad.

También ponemos a consideración que de acuerdo al informe presentado por gerencia el año anterior se adquirió equipos Mikrotik para control y estabilidad de servicio los cuales nos garantizan canales con mayor ancho de banda para nuestros clientes y un servicio confiable.

Equipos Electrónicos:

En esta área de ventas a existido un incremento porque se ha enfocado la empresa en la venta de equipos Firewall Mikrotik que son para la implementación de seguridades, control de ancho de banda para Pymes en Cuenca.

Así mismo, se ha generado la venta de servidores en el mes de Diciembre ayudando a los ingresos y reflejándose en este mes ventas superiores comparadas con meses anteriores. Se generará una campaña en el 2014 para llegar a más clientes, ofreciendo más servicios que ayude a cerrar negociaciones que beneficien a la empresa y sus ingresos.

Cableado Estructurado Voz y Datos:

En cuanto a esta actividad nos hemos mantenido en referencia al año 2012 prestando este servicio que gracias a los trabajos realizados en otras empresas nos han abierto posibilidades de implementar con responsabilidad y profesionalidad, esperemos durante el 2014 seguir con instalaciones y captar a empresas que no cuentan con un cableado estructurado adecuado y sin normas de seguridad ya que en la actualidad si no se cuenta con esto lamentablemente no tienen un buen desempeño en sus equipos y muchas veces provocando incomodidad a los empleados .

Resultados

El resultado obtenido en el ejercicio del año 2013 es de una utilidad de USD 285.61 a comparación del 2012 que tuvimos pérdida, se espera entrar al mercado home en el 2014 y así poder incrementar las ventas, igualmente el objetivo de la empresa es posesionarnos en el mercado como una empresa reconocida en servicios de internet, diseño e

implementaciones de redes voz y datos, consultoría de seguridad informática, almacenamiento de información, venta de dominios comerciales y desarrollo de soluciones web multimedia.

El ingreso por ventas fue de USD 47,600.34. Un total de gastos de USD 47,264.33. Se acompañan al presente informe los estados financieros para vuestro conocimiento.

Cuenca, 16 de abril del 2014

Atentamente



B.A. José Galarza Murillo

Gerente