

INFORME DE LABORES

PERIODO ENERO-DICIEMBRE 2009

Señores Accionistas reciban un cordial saludo, en cumplimiento de mi obligación como Gerente General de Hospital Medical Express S.A Hosmedex S.A., procedo a informarles sobre las acciones y actividades ejecutadas por esta administración a fin de que se consigan los objetivos y propósitos para los cuales fue creada la empresa. A continuación encontraran un análisis económico – financiero del periodo comprendido del 01 de enero del 2009 al 31 de diciembre del 2009.

En este periodo Hospital Medical Express S.A. ha generado una pérdida que asciende a 20,278.10, debido a que se absorbieron gastos, deudas y otros factores que lamentablemente fueron omitidos por el señor Carlos Quezada ex Contador de la empresa, mismo que como es de su conocimiento de manera irresponsable presentó informes y datos erróneos tanto a esta Administración como a la Junta de Socios y a los organismos de control como son SRI y Superintendencia de Compañías.

Los gastos concebidos en importaciones, fueron omitidos por el señor Quezada para la presentación de los impuestos mensuales, lo que perjudicó a HOSMEDEX en el valor de su crédito fiscal pues los valores de IVA en compras y ventas no fueron cruzados correctamente. En resumen se procedió a cancelar en exceso al SRI por concepto de impuestos aproximadamente 90,000.00 dólares.

Revisando el valor de nuestro Activo Corriente frente al Pasivo Corriente, puedo decir que por cada dólar que poseemos tenemos \$ 3.59 para cubrir nuestras deudas, lo que significa que nuestra empresa puede realizar los pagos inmediatos que se presenten sin dificultad mayor.

Al revisar el Activo Corriente menos el Pasivo Corriente, tengo la seguridad que Hospital Medical Express S.A. puede hacer frente con las obligaciones de los acreedores a corto plazo, siendo este un valor notable para cubrirlos el mismo que es de \$. 188,775.40.

Las deudas que Hosmedex mantiene principalmente consisten en el aporte a socios, préstamos que los mismos nos han realizado para la cancelación de nuestro proveedor de instrumental Miltex y a nuestro proveedor de Prótesis en Francia principalmente.

Las ventas de Hospital Medical Express S.A., alcanzan el valor de: 478,904.76 mismas que considerando el duro período que pasamos en el cual no contamos con Vendedores de Planta no fueron suficientes para cubrir todos los gastos en los que se incurrió, el mayor porcentaje de nuestras ventas provienen de los Congresos en los que hemos participado, de los mismos se han realizado los enlaces y ventas posteriores de equipo e instrumental. En lo concerniente a prótesis  ha tratado de mantener el mercado proveyendo a nuestros clientes del producto en forma oportuna a pesar de la distancia

Sonia Aguirre Sementa

que existe sobre todo con el mercado de Guayaquil y el recién abierto mercado de Manabí.

Para el período 2010 se tiene planificado, continuar con el reordenamiento de la empresa en lo concerniente al área de ventas para poder cumplir con las expectativas de nuestros clientes, llegar con ellos a tiempo con los productos y captar mercado que está abandonado. Esperamos de esta manera incrementar paulatinamente nuestras utilidades con el objeto de generar eficiencia y eficacia en cada uno de los objetivos y proyectos que tenemos a fin de lograr nuestras metas. Otro aspecto muy importante es definir con Jhonson & Jhonson la Distribución de Prótesis Mamarias que está en proceso de negociación.

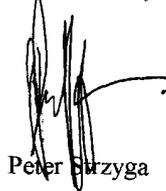
CONCLUSIONES:

- El análisis y revisión de la información ejecutado en el 2009 presenta al día de hoy los rubros de disponible, exigible, realizable, activos fijos, pasivos debidamente cuadrados y conciliados.
- Los gastos se han incrementado considerablemente entre el período 2009 por conceptos de pagos erróneos al SRI y como consecuencia de los mismos sobrecarga de gastos financieros por sobregiros bancarios.
- Nuevamente se hizo necesaria la implementación de un Sistema Contable pues los anteriores con los que se contaban no cumplieron con las expectativas que habíamos proyectado, los mismos al momento de reportar los diversos movimientos conllevaban errores de configuración e inclusive fueron de fácil manipulación por parte del Sr. Quezada ante los errores cometidos por el personal que laboró a su cargo.

Agradezco a todos los asociados, a la Junta Directiva y a todos los empleados de Hospital Medical Express S.A. que me brindaron su apoyo entusiasta y dedicación responsable que permitieron que esta gestión se llevara a cabo sin mayores contratiempos.

Concluyo el presente informe anual, esperando que todo lo expuesto tenga la aceptación y sea de agrado de todos, quedando abierto a todas las sugerencias que ustedes creyeran conveniente para el mejor manejo de Hospital Medical Express S.A.

Atentamente,



Peter Suzyga

GERENTE